

“Sağlık için balık ye,  
balık için Trilye”



TRİLYE  
RESTAURANT



# ZORLU

m o t o r s



0312 999 49 34

Balık Hisar Mah. Esenboğa Yolu Otonomi  
B1 Blok No: 2 Akyurt / Ankara

[info@zorlumotors.com](mailto:info@zorlumotors.com)

[www.zorlumotors.com](http://www.zorlumotors.com)





Değerli OTONOMİ okuyucuları...

Önemli zamanlardan geçiyoruz... Jeopolitik konumu ile üç kıtanın buluştuğu bir coğrafyada bulunan ülkemizin üzerinde yine oyunlar oynanmaya çalışılıyor. Hepimizin gözü kulağı Afrin’de ve devam eden Zeytin Dalı Operasyonu’nda...

Bölgedeki huzur ortamının oluşması yanında ülkemizin güvenliği ve bölge barışı için bu hareket büyük önem taşımakta. Ülkemiz bu hareket ile güçlü ve kararlı olduğunu bütün dünyaya göstermekle kalmamış, ne üzerinde oyunlar oynamayı sürdüren şer odaklarına; ne de onların maşası terör örgütlerine geçit vermeyeceğini de göstermiştir. Nasıl ki geçen yıl, İdlib ve Cerablus’ta Fırat Kalkanı hareketiyle terör örgütlerine ağır darbe vurduysak bu kez de kahraman askerimiz Afrin’de Zeytin Dalı Harekatı ile güney sınırlarımızda oluşturulan tehlikeyi bertaraf edecektir. Terör örgütlerinin kökü kazınana kadar mücadele sürecektir. Biz de sonuna kadar hükümetimizin ve kahraman ordumuzun yanında olmakla beraber her türlü fedakarlığa da sonuna kadar hazırız. Kalbimiz, yüreğimiz, dualarımız kahraman askerlerimizle...

Bu haklı mücadelemiz sürerken içerideki mücadelemiz de devam ediyor. Bir yandan ülkemizi kalkındıracak, ekonomik yönden de güçlendirecek yatırımlarımız, çabalarımız devam ederken; tek tek her bir vatandaş olarak üzerimize düşen vazifeleri de yerine getirmeye çalışıyoruz. Ekonomimizin iki lokomotif sektöründen biri olan otomotiv sektöründe de önemli gelişmeler yaşanıyor.

Yıllardır sürdürdüğümüz çabalar meyvesini verdi ve sektör için milat kabul edilen “İkinci El Motorlu Kara Taşıtlarının Ticareti Hakkında Yönetmelik”, Resmi Gazete’de yayımlanarak yürürlüğe girdi.

Başından beri hükümetimizle işare halindeyiz ve çalışmalara aktif biçimde katılıyoruz. MASFED adına 2010 yılında hükümete sunduğumuz ikinci el otomobil ticaretini düzenleyen kanun teklifimiz kabul edilmişti. Şükürler olsun; şimdi uygulama yönetmeliği de yayımlanmış bulunuyor. Başta Gümrük ve Ticaret Bakanımız Bülent Tüfenkci olmak üzere hükümetimize ve destek veren herkese teşekkür ediyoruz. Düzenlemenin neler getireceğini sayfalarımızda detaylı olarak okuyacaksınız.

Güven problemini ortadan kaldıracak, mesleğimizi saygın hale getirecek bu düzenlemenin yapılması büyük önem arz etmekle birlikte yeterli değildir. Etkin biçimde uygulanabilmesi de gerekir. Bunda da meslek kuruluşlarının rolü çok önemli. Biz MASFED olarak, ülke genelindeki yasal galericilerin üye olduğu motorlu araç satıcıları derneklerinin üst kuruluşu ve bir anlamda sektörün omurgası olarak, yönetmelikle getirilen düzenlemelerin uygulanma aşamasında da aktif rol almaya talibiz. Bu konudaki çalışmalarımız devam edecek. Bu arada Türkiye’deki tüm motorlu araç satıcıları dernekleri de birer birer MASFED çatısı altında güçlerini birleştirmeye devam ediyor. Bugün itibarıyla Türkiye’nin dört bir yandan üye dernek sayımız 40 ile ulaştı ve bu sayı gitgide artmaya devam ediyor. Bir güzel gelişme daha yaşandı ve sektörümüzün gelişimine önemli katkılar sağlayacak düzenleme ile MASFED MYM sınav yapma ve belgelendirme konusunda ilk tek yetkili kuruluş statüsü kazandı.

Federasyonumuz, 2010 yılında motorlu araç alım satım mesleğinin sıkıntılarını dile getirmek, mesleğin adını koymak ve itibarını yüceltmek amacı ile tüm ülkeyi temsilen çıktığı yolda bugün hedefine ulaşmıştır. Ülkemizde sayıları 65 bin’i bulan, bu mesleği icra eden kişileri temsilen



mesleğimizin adını koymak ve standartlarını belirleyerek daha nitelikli hale getirmek için çalıştık. Mesleki Yeterlilik Kurumu (MYK)’na çalışmalarımızı ilettik. MYK ile MASFED arasında geçen yıl imzalanan protokolle motorlu kara taşıtı alım satım mesleğinin adını, icra edilme şeklini, icra edecek kişinin taşıması gereken vasıfları ve bu vasıfları taşıyacak kişinin nasıl analiz ve tespit edilmesi gerektiğinin şartlarını yazan iki adet Ulusal Yeterlilik, MYK tarafından onaylanarak yürürlüğe girdi. Sıfır ya da ikinci el kavramına bakılmaksızın bu mesleği icra eden herkese ve bu mesleğin icrasının ölçümüne yönelik çalışmalarda bulunacak tüm kuruluşlara ithafen hazırlanan bu iki adet Ulusal Mevzuatın önsözünde MASFED’in adının yer alması bizi gururlandırdı. Akabinde MASFED MYM’de Motorlu Kara Taşıtları Alım Satım Danışmanı ve Motorlu Kara Taşıtları Alım Satım Sorumlusu mesleklerinin sınavlarının uluslararası standartlara uygun olarak yapılabildiğinin TÜRKAK tarafından onaylanarak akredite edilmesi ile sınav ve belgelendirme için MASFED’in ilk olarak yetkilendirilmiş olması bu başarıyı taçlandırdı.

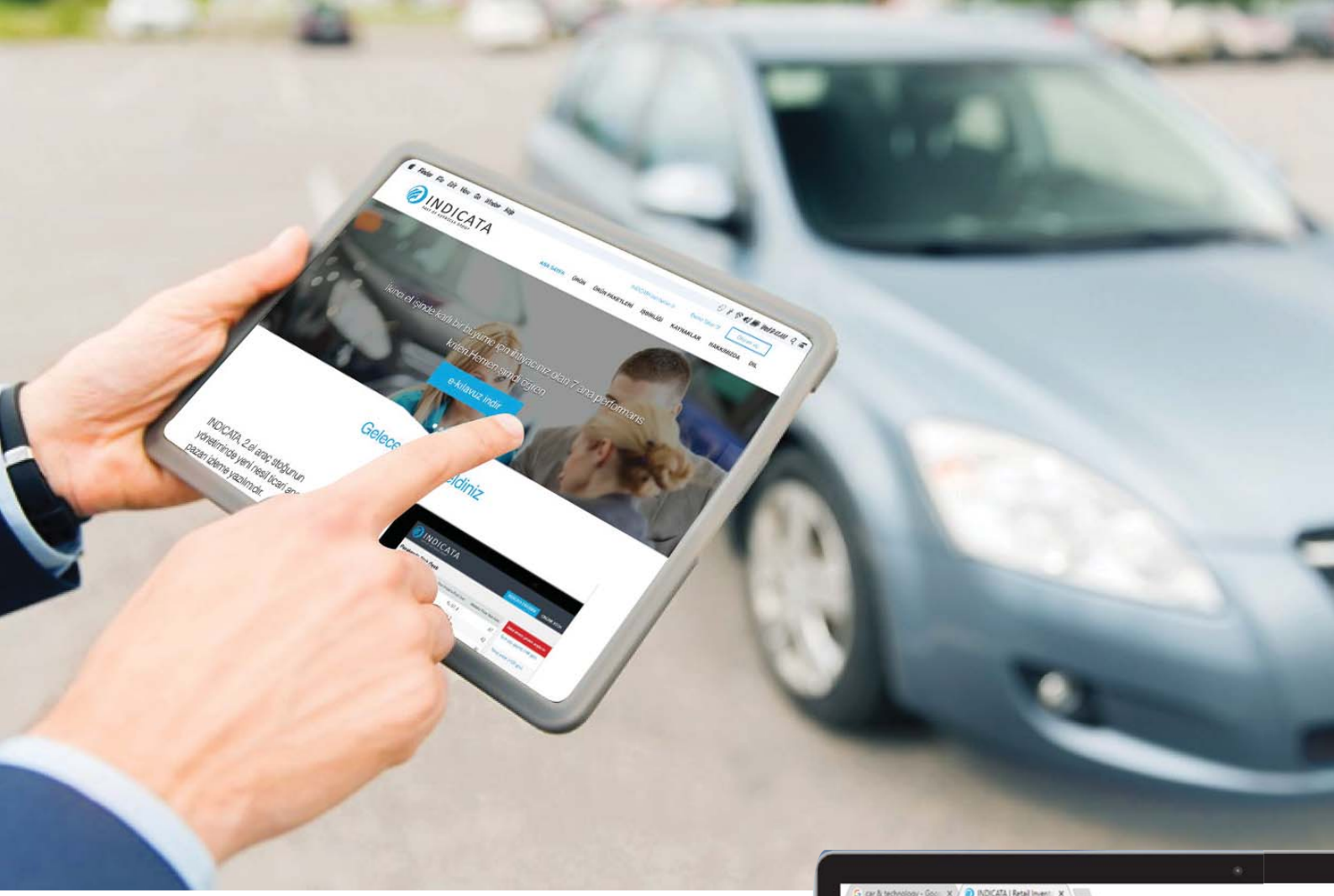
İkinci el araç ticaretinde KDV’nin alım satım farkı yerine toplam bedel üzerinden tahsil edilmesi nedeniyle dürüst esnafı cezalandıran ve kayıt dışılığa teşvik eden mevcut uygulamayla ilgili çözüm için uzun zamandır yoğun çalışmalar yürütüyor, bu kapsamda uygulamanın sektörde yol açtığı sıkıntıları birçok platformda dile getiriyor, çözüm için ilgililerle görüşmeler sürdürüyorduk. Şimdi tasarının TBMM’ye sevk edilmesi de bizleri çok mutlu eden bir diğer gelişme oldu. Şimdi bu önemli adımla birlikte KDV mükelleflerinden alınan araçlarda devam eden sorunun da çözüme kavuşturulmasını temenni ediyoruz.

Ülkemizin 2023 vizyonu çerçevesinde üstlendiğimiz görevleri yerine getirmek ve kalkınma hedefine ulaşmak için birlik ve bütünlük içinde çalışmaya devam edeceğiz. Güzel gelişmelerle birlikte olmak dileğiyle...

Saygılarımla...

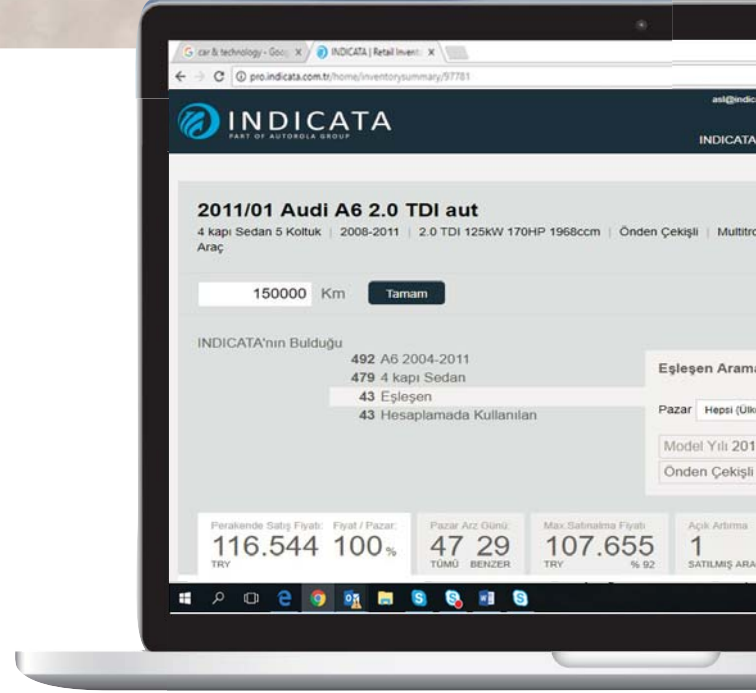
Aydın ERKOÇ

Yönetim Kurulu Başkanı



# Aracınızın fiyatı rekabetçi mi?

Anlık, güncel ve doğru pazar fiyatlarıyla aracınızı pazardaki diğer araçlarla karşılaştırabilmek için **INDICATA**'yı kullanın.



INDICATA, 2.el araç pazarında aradığınız araç ile ilgili saniyeler içinde size 10 farklı pazar bilgisi sunan bir yazılımdır.

**Kısaca, GELECEĞE HOŞ GELDİNİZ!**

Demo talep etmek veya irtibata geçmek için:  
+90 212 290 35 30 | info@indicata.com.tr



*BOD Adına İmtiyaz Sahibi:* **Aydın Erkoç**

*Genel Yayın Yönetmeni:* **Dilek Kesici**

*Sorumlu Yazı İşleri Müdürü:* **Mahmut Ulucan**

*Haber Merkezi:* **Yeşim Çelikten**

**Dilek Kesici**

**Gökberk Bozdemir**

**Çiğdem Küçükkaya**

**Ahmet Bülent**

**Hanife Melek**

*Görsel Yönetmen:* **Arda Cem Yılmaz**

*Reklam ve Halkla İlişkiler Müdürü:* **Sevim Dilan Boran**

*E-mail:* **sdilanboran@gmail.com**

*Hukuk Danışmanı:* **Av. Hüseyin Çakmak**

*Yayın-Tasarım:* **Next Medya**

*Basım Yeri:* Desen Ofset AŞ Birlik mah. 448.cad.

476.sok. No2 Çankaya/Ankara

*Tel:* 0312 496 43 43

*Baskı Tarihi:* 15.03.2018

*Yönetim Merkezi:* Saracalar Mah. Turgut Özal Bul. No.: 351  
Akyurt / Ankara

*İletişim:* 0554 595 58 95

*Yayın Türü:* Yaygın Süreli Yayın

*ISSN:* 2459-0088

*2 ayda bir yayınlanır. Mart - Nisan 2018*

*Dergimizde yayınlanan yazılardan kaynak belirtmeksizin tamamen veya kısmen alıntı yapılamaz.*

*Dergimiz Basın-Yayın ilkelerine uymayı taahhüt eder. Dergimizde yayınlanan reklam ve yazıların doğruluğu, sorumluluğu reklam veren ve yazarlarına aittir.*

*Bu yayının prodüksiyonu, Başkent Otomotivciler Derneği (BOD) tarafından Next Medya'ya hazırlanmıştır.*



Merhaba Değerli Okurlar...

Yine dopdolu, yine zengin bir içerikle karşınızdayız...

Dünyada ve ülkemizde, başta sektörde yaşananlar olmak üzere geniş yelpazede pek çok konuyu sizlerle paylaşmak için sayfalarımıza taşındık.

Bu yıl bine yakın otomobilin sergilendiği Cenevre Otomobil Fuarı 8-18 Mart tarihleri arasında gerçekleşti. En yeni modeller ve en yeni teknolojiler yine otomobil tutkunlarını bu fuarda buluşturdu. Gidemedik diye üzülmeyin, fuarda en dikkat çeken marka ve modeller sayfalarımızda...

Sektörde uzun zamandır beklenen pek çok gelişme hayata geçti. Belki de bunların en başında gelen 2. El yönetmeliği konusunda atılan adımlar oldu. Türkiye'nin otomotiv tarihinde önemli yer tutacak İkinci El Motorlu Kara Taşıtlarının Ticareti Hakkında Yönetmelik yürürlükte...

“Yönetmelik, ne gibi yenilikler getiriyor? Taşıt satışı yapacak tacir ve esnafa yönelik hangi kriterler geliyor, kimler bu alanda çalışabilecek? İkinci el motorlu kara taşıtı ticaretiyle iştigal eden mevcut işletmelerin durumu ve Yönetmeliğe uyumu nasıl olacak? Mesleki yeterlilik belgesi ve ekspertiz raporu gibi zorunluluklar ne zaman uygulamaya girecek?... “ gibi pek çok konu merak ediliyor. Biz de birinci elden bilgileri alalım dedik ve tüm bu soruları Gümrük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkci'ye sorduk...

Mesleki Yeterlilik Kurumu pek çok mesleği dünya standartlarına taşıyan çalışmalarını motorlu araç satıcıları mesleği için de gerçekleştirdi. Önce mesleğin adı, sonra da standartları belirlendi. Mesleki Yeterlilik Kurumu Başkanı Adem Ceylan çalışmalarla ilgili ve bundan sonraki süreç, sınav ve belgelendirme hakkında detaylı bilgiler verdi. Motorlu Kara Taşıtları Alım Satım Danışmanı ve Motorlu Kara Taşıtları Alım Satım Sorumlusu mesleklerinin adını veren, standartlarının oluşturulmasında büyük rol oynayan ve sınavlarının uluslararası standartlara uygun olarak yapılabildiğinin TÜRKAK tarafından onaylanarak akredite edilmesi ile sınav ve belgelendirme için yetkilendirilen ilk ve tek kuruluş olan MASFED'in Başkanı Aydın Erkoç, bu süreci anlattı. Sınav sistemi, değerlendirme ve belgelendirme yapacak MASFED MYM'nin uzman kadrosu da sayfalarımıza konuk oldular.

MASFED demişken; Türkiye'deki MASFED'e bağlı Dernek Başkanları Ankara'da Otonomi'de buluştu ve tüm bu gelişmelerle ilgili bilgilendirme toplantısına katıldılar.

MASFED MYM tarafından yapılan ilk sınavda başarı gösteren ve belgesini alan, Türkiye'nin ilk belgeli Motorlu Araç Satıcısı ünvanını alan OTONAM Motors'un sahibi Osman Şekerci ile keyifli, bir o kadar da bilgilendirici bir söyleşi gerçekleştirdik.

Kısa kısa haberlerimiz, hukuk, test, sağlık, seyahat, sanat sayfalarımız ve sizin için seçtiğimiz çok özel haberleri yine bu sayımızda keyifle okuyacaksınız.

Yeni sayıda görüşmek dileğiyle...

**Dilek Kesici**



# 2018 CENEVRE OTOMOBİL FUARI'NIN YILDIZLARI

*Bu yıl 88. kez düzenlenen fuarda dünya otomotiv devleri hem konsept hem de seri üretim araçlarıyla otomobil severlere birbirinden güzel şovlar hazırladı. İşte en yeni otomobiller...*



*Otomobil tutkunlarının merakla beklediği, sektörel yeniliklerin her yıl duyurulduğu Cenevre Otomobil Fuarı, bu yıl yine birbirinden yeni modellere ev sahipliği yapıyor.*





# Alpine üç yeni versiyonu ile Cenevre Uluslararası Otomobil Fuarı'nda

*A110 Pure, A110 Premiere Edition'un minimalist yaklaşımını devam ettiriyor.*



**A**lpine, A110 Premiere Edition'ın başarılı lansmanının ardından, spor otomobilinin üç yeni versiyonunu tanıttı. A110 Pure ve A110 Legende ile üretim serisini genişleten Alpine, Signatech tarafından geliştirilen A110 GT4 yarış otomobili ile yarış dünyasında Alpine adına yeni bir sayfa açıyor.

A110 Pure ve A110 Legende versiyonları, üretimi bin 955 adet ile sınırlı olan ve satışa sunulduktan beş gün sonra tamamı satılan A110 Premiere Edition ile aynı teknik özellikleri paylaşıyor.

A110 Pure ve Légende, Alpine'in zamansız özelliklerine sadık kalan iki versiyon olarak göze çarpıyor: kompakt, hafif ve atak.

Pure, dağ yollarında hafiflik ve vites hassasiyetinin yaşattığı sürüş keyfini bilen Alpine DNA'sından vazgeçemeyen müşteriler için tasarlandı.





## Audi beklenen modeli A6'yı Cenevre'de tanıttı

*Lüks segmentteki model atılımı sürdüren Audi, Cenevre Otomobil Fuarı'nda yeni nesil Audi A6'yı tanıttı. Audi ayrıca Cenevre'de ilk tümüyle elektrikli modelinin prototipini sergiledi. Lüks otomobillere has bir hacim ve konfor sunan sportif SUV, aynı zamanda daha uzun yolculuklara uygun bir menzile sahip.*



**Y**eni A6, Audi'nin son derece başarılı lüks sedan modelinin sekizinci neslini temsil ediyor. Audi A6; iç mekanı, tümüyle dijital işletim sistemiyle kendi segmentinde çitayı yukarı taşıyor. Kullanıcıya ses ve titreşimle geribildirim veren MMI dokunmatik işletim sistemi, hızlı ve kolay kullanım sunuyor. Sahip olduğu kapsamlı bağlantı ve sürüş destek çözümleri ise güvenlik ve konforu daha da ileri taşıyor. Otomobilin öne çıkan sürüş destek çözümleri arasında park asistanı ve yıl içerisinde daha da geliştirilecek olan garaj asistanının yanı sıra, oto-

mobilin boylamasına ve yanıl hareketini kontrol eden ve otomobilin dar şeritlerde ve kısmen kapatılmış yollarda dahi şeritte kalmasını sağlayan adaptif sürüş asistanı da yer alıyor. Audi A6, yolda bir spor otomobil kadar atik ve bir kompakt kadar çevik ve bunda yeni ve dinamik dört tekerlekten yönlendirme sisteminin payı büyük. Sistem, direkt ve sportif direksiyon kontrolünü üst düzey denge ile bir araya getirirken, sedanın dönüş yarıçapını da yaklaşık 1,1 metre daraltıyor. Yeni süspansiyon konsepti, otomobilin yolun zeminine verdiği tepkileri incelikle yansıtıyor.





# Ferrari 488 Pista 2019'da Türkiye'de!

*Ferrari, bu yıl da yeni modeli ile Cenevre Otomobil Fuarı'nın gözdesi oldu. 720 HP güce sahip 3,9 litrelik çift turbo beslemeli motorla donatılan, 360 Challenge Stradale, 430 Scuderia ve 458 Speciale'deki V8 geleneğinin yeni temsilcisi, Ferrari 488 Pista, Türkiye yollarında 2019 yılında boy göstermeye başlayacak.*



Yol tutuş ve fren konusunda dünyanın en iyisi konumuna getiren F1-Trac, manyetoreolojik süspansiyon sistemi, E-Diff3 diferansiyel kilidi ve dünyada ilk kez kullanılan, kaliper fren basıncını ayarlayan özel bir yazılıma sahip Ferrari Dynamic Enhancer sistemi de 488 Pista'nın sürüş keyfini zirveye çıkarıyor.

**F**errari, 488 Pista ile 88. Cenevre Otomobil Fuarı'nın yıldızı oldu. Ferrari 360 Challenge, 430 Scuderia ve 458 Speciale'deki V8 geleneğinin son temsilcisi olan Ferrari 488 Pista, yarış pistlerinde boy gösteren Ferrari 488 Challenge'dan ödünç aldığı birçok teknik özellik, donanım ve teknolojiyle tam anlamıyla gündelik hayatta kullanılabilir bir yarış otomobili olarak geliştirildi. Türkiye'ye özel 7 adet kotası bulunan otomobil, kullanıcıları ile 2019 yılında buluşacak. 488 Pista'ya sahip olabilmek için, Ferrari'nin belirttiği kriterleri yerine getirmek gerekirken, Tofaş çatısı altındaki Fer Mas'ın Genel Müdürü Sinan Saip Bel,

otomobil ile ilgili olarak "Ferrari tarihindeki en önemli modellerden biri olan 720 HP gücündeki 488 Pista'yı, daha önce 488 GTB/Spider ile beraber V8 motora sahip başka bir Ferrari modelini 1 yıl içerisinde satın alanlar, Ferrari Challenge yarışlarına katılanlar ve bir ya da daha fazla Versione Speciale Serisi modele sahip olanlar, önümüzdeki yıl itibari ile koleksiyonlarına dahil edebilecek. Ayrıca geçmişte Ferrari Corso Pilota ile Ferrari Challenge organizasyonlarına katılmış olan kullanıcıların otomobilleri, kendi istekleri doğrultusunda Ferrari tarafından özel donanımlarla üretilecek" dedi.



Cenevre Otomobil Fuarı'nda konuşan Fer Mas Genel Müdürü Sinan Saip Bel "Ferrari tarihindeki en özel modellerden biri olan 720 HP gücündeki 488 Pista'nın ülkemiz için ayrılan kotası 7 adet."



## Fiat Egea/Tipo S Design Avrupa Sahnesinde!

*Avrupa pazarında Tipo ismiyle satışa sunulan Egea'nın en sportif versiyonu 88'inci Cenevre Otomobil Fuarı'nda sergilendi. Lansmanından bugüne Türkiye'de en çok tercih edilen model olmaya devam eden Egea, İtalya'da da segmentinin lideri konumuna ulaştı.*



**T**ofaş'ın ürün geliştirme sürecine liderlik ederek, 1 milyar doları aşan yatırımla hayata geçirdiği; Avrupa pazarında Tipo ismiyle satışa sunulan Egea model ailesinin en sportif üyesi Tipo S-Design Cenevre Otomobil Fuarı'nda görücüye çıktı. Fiat Egea/Tipo'nun Avrupa pazarları için özel tasarlanan en sportif model versiyonu Tipo S-Design, hatchback karoseri üzerinde öne çıkan özel rengi, tasarımındaki sportif detayları ve dinamik yapısıyla fuarın dikkat çeken otomobil modelleri arasındaki yerini aldı.

### EMEA satışlarında Egea etkisi!

Fiat, geçtiğimiz yıl EMEA satışlarını yüzde 5 oranında artırdı. 2017 yılında Fiat'ın EMEA bölgesindeki satışlarının %70'inin İtalya dışında gerçekleştiği Tipo aynı zamanda Fiat'ın bölgede en çok satan ikinci modeli oldu. Fiat'a 9 yıldan sonra, 56.417 satış adedi ve yüzde 20,7'lik pazar payı ile İtalya'da kompakt sınıfta segmentinde liderlik getiren model ailesine dair konuşan Tofaş CEO'su Cengiz Erolcu; "Fiat Egea model ailesi, 2015 yılından bu yana Türkiye'nin de dâhil olduğu EMEA bölgesinde 287 bin adet satıldı. 2017 yılında İtalya'da en çok satan üç otomobilden biri olan Egea, aynı süre zarfında Türkiye'deki satış liderliğini de korudu.



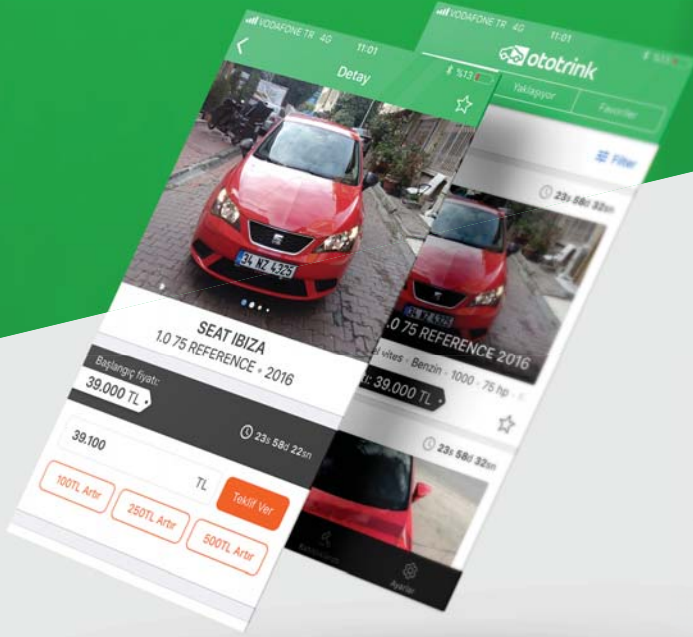
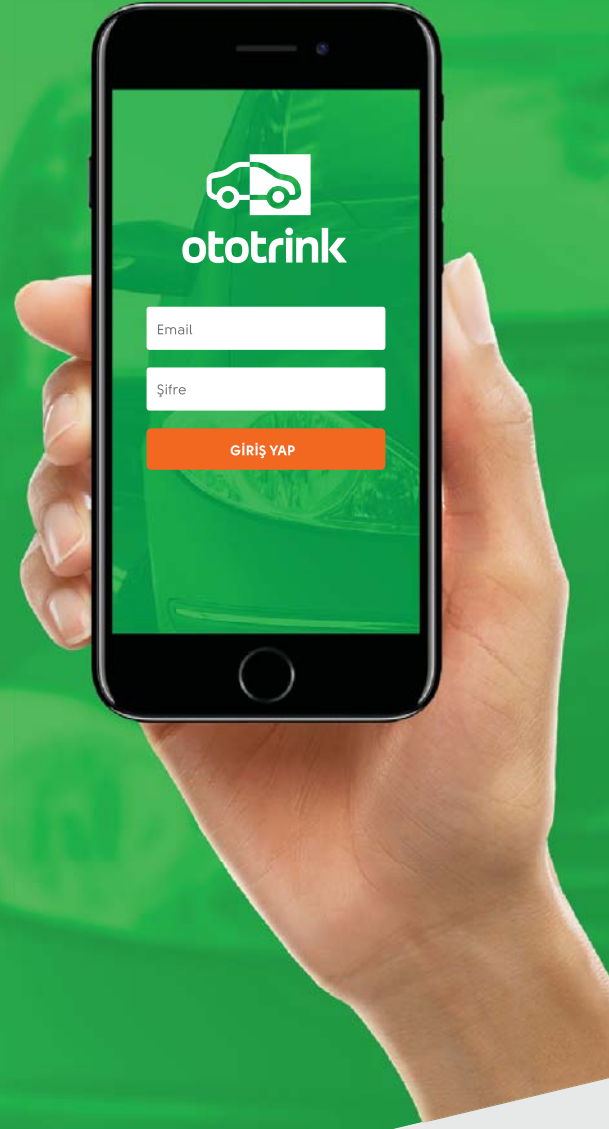




# Galericilere özel, en uygun fiyatlı arabalara hemen sahip olma fırsatı...

Ototrink'e ücretsiz kayıt olun,  
ister bilgisayarınızdan ister cep telefonu veya  
tabletinizden haftada 2 kere düzenlediğimiz veya her  
gün yarım saatlik hızlı **online araç ihalemize** katılın.  
Dilediğiniz araca hızlı ve kolayca sahip olun.

Bilgi ve Kayıt İçin Hemen Arayın  
0850 840 08 80 | kurumsal.ototrink.com



## Kullanışlı Arayüz

Basit ve kolay kullanımı  
sayesinde araçları detaylı  
inceleyebilir ve ihaleye  
katılabilirsiniz.

## Hızlı ve Güvenli Sistem

Tüm bilgileriniz %100 güvenli  
bir şekilde saklanır, 3. kişiler  
tarafından görüntülenemez.

## Online Teklif Verme Şansı

Online ve anlık teklif verme şansı  
ile istediğiniz araba için hızlı ve  
ücretsiz teklif verebilirsiniz.

## Hızlı Satış Süreci

Açık artırmayı kazandıktan sonra  
ekspertiz merkezlerimizden alış  
işleminizi deneyimli ekibimiz  
aracılığıyla yapabilirsiniz.



iPhone ve iPad için App Store'dan  
indirebilirsiniz.



Android için Google Play'den  
indirebilirsiniz.



## Subaru VIZIV Tourer Concept 2018

*Subaru Corporation, bu yıl 88'incisi düzenlenen Cenevre Otomobil Fuarı'nda Subaru VIZIV Tourer Concept'in Dünya Prömiyerini gerçekleştirdi. Subaru'nun 2013 yılında Subaru VIZIV Concept modeliyle başlattığı VIZIV (Vision for Innovation) konsept modelleri, Subaru markasını geleceğe taşıyacak yeni tasarım ve teknolojilerin yönünü ve markanın gelecek vizyonunu temsil ediyor.*



**C**enevre Otomobil Fuarı'nda sergilenen ve markanın gelecek vizyonunu işaret eden Subaru VIZIV Concept serisinin "Sport Tourer" modeli, Simetrik Sürekli Dört Çeker Sistemi ve Boxer Motor'unun yanı sıra Subaru'nun uzun yıllardır geliştirdiği güvenlik, çok yönlülük ve performansa ek olarak gelecek teknolojilerini de bünyesinde barındırıyor. Gelecekte sürüş destek teknolojilerinin daha yaygın olarak kullanılacağını öngören Subaru, yeni nesil "Önleyici Güvenlik Sistemi EyeSight"ı diğer gelişmiş sürüş destek sistemleriyle birleştirerek VIZIV Tourer Concept'e yerleştirdi. Bu yeni teknolojiler sürücünün yorulmadan uzun yol gidebilmesine ve aktif yaşam tarzından maksimum keyif alınmasına yardımcı oluyor.





# Mercedes-Benz yenilik rüzgârı estirdi

*Otomobil Fuarı'nda yeni C-Serisi Sedan ve Estate modelleri, Mercedes-AMG C 43, Mercedes-AMG GT 4MATIC 4 Kapılı Coupé, Mercedes-AMG G 63, X 350 d 4MATIC, smart EQ fortwo ve forfour ile Plug-in Hybrid ailesi yeni üyeleri C 300 de ve E 300 de modellerinin dünya lansmanını yaptı.*



**M**ercedes-Benz, 2018 Cenevre Otomobil Fuarı'nda birçok modelinin hem dünya hem de Avrupa lansmanlarını gerçekleştirerek hemen her segmentteki yeniliklerini sergiliyor. Bu yıl 88. kez düzenlenen Cenevre Otomobil Fuarı'ndaki Mercedes-Benz standında yeni Mercedes-AMG GT 4MATIC 4 Kapılı Coupé'nin perdesi kaldırıldı. Yeni Mercedes-Benz C-Serisi Sedan ve Estate modellerinin ilk kez gösterildiği Cenevre'de ayrıca bu modelin Mercedes-AMG C 43 versiyonları da katılımcıların beğenisine sunuldu.

Cenevre Otomobil Fuarı'nda tanıtılan yenilikler ile ilgili olarak Mercedes-Benz Türk Otomobil Grubu İcra Kurulu Üyesi Şükrü Bekdikhan; "Mercedes-Benz olarak modellerimizi sürekli yenileyerek ve farklı müşteri ihtiyaçlarına uygun yeni modeller geliştirerek rekabetteki gücümüzü koruyoruz.



## Yeni Ford Mustang BULLITT

*Yeni Ford Mustang Bullitt'in Avrupa lansmanı Cenevre Otomobil Fuarı'nda gerçekleşiyor. 50 yıl önce vizyona giren "Bullitt" filmiyle aynı adı taşıyan ve filmin 50'inci yılını kutlayan özel versiyon modelin, Avrupa için üretimi Haziran ayında başlayacak.*



**W**arner Bros. yapımı "Bullitt" filmi, sinema tarihinin en epik otomobil kovalama sahnelerinden biriyle unutulmazlar arasında yerini koruyor. Filmin yaklaşık 10 dakika süren ikonik bölümünde başrol oyuncusu Steve McQueen, 1968 model bir Mustang GT fastback'ın direksiyonunda San Francisco sokaklarında iki kiralık katili kovalıyor. Adını taşıdığı efsanevi filmin 50'nci yıldönümünü kutlayan yeni özel versiyon Ford Mustang Bullitt, Cenevre

Otomobil Fuarı'nda Avrupa'ya tanıtılıyor. Bu yılın başında Detroit'teki Uluslararası Kuzey Amerika Otomobil Fuarı'nda (NAIAS) ilk kez görücüye çıkan yeni Mustang Bullitt, Haziran ayından itibaren Avrupa'da müşteriler için üretilmeye başlanacak. Mustang Bullitt'e güç veren Ford'un 5.0 litre V8 motoru, Açık Hava Emiş Sistemi, giriş manifoldu, 87mm gaz kelekleri ve Shelby Mustang GT350'den gelen aktarma organı kontrol modülü kalibrasyonu ile 464 PS ve 526 Nm tork üretiyor.





# Porsche, Mission E Cross Turismo ve 911 GT3 RS'in dünya prömiyerlerini gerçekleştirdi

*Porsche, Cenevre Otomobil Fuarı'nda Mission E Cross Turismo isimli CUV (crossover) konseptini ilk kez sergiledi. 4,95 metre uzunluğundaki konsept, dört tekerlekten çekiş sistemini besleyen 800 voltluk ve hızlı şarj şebekesine bağlanabilen bir motor altyapısına sahip.*



**O**tomobil, endüktif şarjla, bir şarj istasyonunda veya Porsche ev enerji depolama sistemini kullanarak şarj edilebiliyor. Porsche Cenevre'de ayrıca Porsche 911 GT3 RS'i ilk kez gün yüzüne çıkardı. 911 GT3 RS'in, dört litrelik motoru 520 hp güç üretebiliyor. Mission E Cross Turismo – Porsche'nin elektrikli sporcusu. Otomobilin sunduğu kesintisiz güç düzeyi piyasadaki hiçbir elektrikli otomobille kıyaslanamayacak kadar fazla.





## SEAT ve CUPRA

**SEAT'in kendi bünyesinde bağımsız bir marka olarak yarattığı CUPRA, Cenevre'de ilk kez kamuoyunun karşısına çıktı. CUPRA, fuarda dünyanın ilk yüzde 100 elektrikli touring yarış otomobili CUPRA e-Racer ve SUV segmentindeki modeli CUPRA Ateca'yı ilk kez sahneye çıkardı. SEAT, fuarda ayrıca yeni Leon CUPRA R ST ve yeni 1.5 TSI EVO motorla donatılan Leon'u tanıttı.**



**2** 018 Cenevre Uluslararası Otomobil Fuarı'nda CUPRA standının başrol oyuncularından biri CUPRA e-Racer oldu. Dünyanın ilk yüzde 100 elektrikli touring yarış otomobili CUPRA e-Racer, benzinli motora sahip Cup Racer temel alınarak geliştirilmiş, tümüyle elektrikli bir yarış otomobili. Çok daha çevre dostu olmanın yanı sıra CUPRA e-Racer, çok sessiz ve etkileyici bir performansla sahip. Bununla birlikte, elektrikli motoru çok basit bir mimariye sahip olan bu otomobil, daha az bakım gerektiriyor ve uygulamada mevcut enerjinin tümünü harekete dönüştürebildiği için çok daha verimli olmanın avantajını sunuyor. İçten yanmalı motorlarla kıyaslandığında, fren ve yavaşlama esnasında otomobilin kinetik enerjisi geri kazanılıyor.



SEAT standında dikkat çeken modellerden biri de 300 HP gücündeki 2.0 TSI motoru, 4Drive dört tekerlekten çekiş sistemi ve DSG otomatik şanzımanı ile yeni Leon CUPRA R ST.





ARAÇ ALMAK  
İSTEYENLER



ARAÇ SATMAK  
İSTEYENLER

**WOWWO SİZİ BEKLİYOR!**

**%30**

**PEŞİN**

**36 AY**

**VADE**



YEŞİLHOLDING

**0212 709 73 69**

[www.wowwo.com](http://www.wowwo.com)



# WOWWO “TAM KAPSAMLI GARANTİ” İLE ARACINIZ 1 YIL – 25 BİN KM’YE KADAR GÜVENDE

# WOWWO

“Avrupa’nın 2. el araç devi”



**Wowwo,  
1 yıl 25 bin km’ye  
kadar her türlü teknik  
arızaya karşı müşterisini  
koruyor, yol, yardım ve  
konaklama desteği  
sunuyor.**

**W**owwo, 2. el araçları %30 peşin, 36 ay vadeli, şirket bünyesinde senetle satarak araç sahibi olmayı hayal bile edemeyenleri hayallerine kavuşturmaya devam ediyor. Geniş araç portföyü ve hizmetleriyle mevcut anlayışa yepyeni bir model getiren ve “Türkiye’de ve dünyada ilk” olma özelliğini taşıyan Yeşil Holding kuruluşu wowwo.com, banka kredisi ve kefil gibi zahmetli ve zor süreçleri ortadan kaldırmasının yanı sıra “güvenilir 2. el araç” yaklaşımına da sahip.

İstanbul, Ankara, İzmir ve Antalya’daki showroomların ve çok yakında açılacak Bursa, Samsun ve Adana showroomlarının yanı sıra wowwo.com ile de on binlerce araç arasından dileyen herkes istediği araca hızlı ve kolay yoldan sahip olabilir.

Wowwo’nun müşterisine sunduğu ayrıcalıklar bununla da kalmıyor. Wowwo, 1 yıl; 25 bin km’ye kadar her türlü teknik arızaya karşı müşterisini koruyor, yol, yardım ve konaklama desteği sunuyor.

Ayrıca Wowwo aracılığı ile müşteriler Kasko sigortası yaptırırken %50’ye yakın daha az maliyetle genişletilmiş kasko yaptırabiliyor. Wowwo Araç Garantisi ile birlikte sunulan bu avantajlı sistem sayesinde Wowwo müşterileri her türlü kazaya karşı korunmuş oluyor.

Yeşil Holding’in Yönetim Kurulu Başkanı Engin Yeşil: “Gördüğümüz talep neticesinde hem showroomlarımızın sayısını her geçen gün artırıyor hem de müşterilerimize tam kapsamlı garanti sunarak her türlü olumsuzluğa karşı onları koruyoruz. Türkiye’nin en köklü ve binlerce kişiye istihdam sağlayan dev Holdinglerinden biri olan Yeşil Holding’in Yönetim Kurulu Başkanı Engin Yeşil ayrıca vatandaşların zorlu finansman koşulları nedeniyle hayallerine ulaşmakta zorlandıklarını

belirtti. Senetle otomobil satışı yaparak bir ilki gerçekleştirdiklerini ifade eden Yeşil, “Senetle otomotiv satışı yaptığımız wowwo.com hızla büyüyor. 1948 yılından bu yana birçok ilke imza atmış olan Yeşil Holding olarak vatandaşlarımıza senetle araç satın alma fırsatı sunduk. Kısa sürede ulaşılan satış adetleri ve ciro, doğru bir adım attığımızın kanıtı. Öz sermayemizle halkımızın hayallerine ulaşmalarına yardımcı olabildiğimiz için gurur duyuyoruz. Bu modeli Yeşil GYO projelerinde de uygulamış ve başarılı olmuştuk. Wowwo.com ailesi bayileri ve müşterileriyle artık büyük bir aile ve bundan son derece memnunuz” dedi.

## Wowwo Araç Garantisi;

- Elektrik Sistemi
- Motor
- ECU Komputer Kontrol Üniteleri
- Turbo
- Düz veya Otomatik Şanzıman
- Diferansiyel
- Şaft
- 4 Çeker Aksamları
- Yakıt Sistemleri
- Motor Soğutma Sistemleri
- Klima
- Ön ve Arka Süspansiyon
- Direksiyon
- ABS Fren sistemi

gibi birçok aksamda müşterilerine, teknik garanti kapsamında yetkili servislerde onarım garantisi sunuyor.



# OPAL OTOMOTİV



KIA OPAL ŞAŞMAZ



KIA OPAL BALGAT



## KIA OPAL:

Ankara'nın en çok güven duyulan bayiler arasında yer alan Opal A.Ş.kuruluşundan bu yana kalite ve müşteri memnuniyeti odaklı hizmet sunmaktadır.



Senin zamanın. Senin standartların.



Opal Şaşmaz : İstanbul Yolu Şaşmaz Girişi /Ankara 0312 278 6 333  
Opal Balgat : Konya Devlet Kara Yolu No: 187 Balgat / Ankara 0312 583 0 600  
www.opaloto.com.tr

## Opal *ikinci el*

2.EL - TAKAS - EKSPERTİZ - BANKA KREDİSİ



Balgat 2.EL



Şaşmaz 2.EL



Otonomi 2.EL

Güvenilir ikinci el alım - satımlarınız için;  
Otonomi, Balgat veya Şaşmaz Plazamıza Bekleriz!...

Opal *ikinci el*

**Otonomi:** Saracalar Mahallesi Özal Bulvarı E-3 Blok No: 351/20 (1-2-29-30) Akyurt /Ankara 0312 399 84 84

**Balgat:** Konya Devlet Kara Yolu No:187 Balgat/Ankara 0312 583 0 583

**Şaşmaz:** İstanbul Yolu Şaşmaz Girişi/Ankara 0312 278 6 333

www.opaloto.com.tr



/opalotomotiv





## BEKLENEN YÖNETMELİK YÜRÜRLÜKTE

**Resmi Gazete’de yayımlanarak yürürlüğe giren İkinci El Motorlu Kara Taşıtlarının Ticareti Hakkında Yönetmelik sektörde memnuniyet yarattı. Yönetmelik ne gibi yenilikler getiriyor? Taşıt satışı yapacak tacir ve esnafa yönelik hangi kriterler geliyor, kimler bu alanda çalışabilecek, Mesleki Yeterlilik Belgesi ve ekspertiz zorunluluğu gibi pek çok konuyu Gümrük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkci, OTONOMİ’ye anlattı...**

### ■ İkinci El Motorlu Kara Taşıtlarının Ticareti Hakkında Yönetmelik ne gibi yenilikler getiriyor?

Bakanlık olarak çok büyük önem verdiğimiz ve sektörle yoğun istişare içinde gerçekleşen uzun bir hazırlık süreci sonunda, konuyla ilgili yurt dışı örnekleri de inceleyerek hazırladığımız İkinci El Motorlu Kara Taşıtlarının Ticareti Hakkında Yönetmelik 13/02/2018 tarihli ve 30331 sayılı Resmî Gazetede yayımlanarak yürürlüğe girmiştir. Bu Yönetmelik, ikinci el motorlu kara taşıtlarının ticaretine yönelik çok önemli düzenlemeler ve yenilikler getirmektedir.

Bu yeniliklerden ilki; ikinci el motorlu kara taşıtı ticaretinin yetki belgesi ile yapılmasıdır. Yönetmelikle ikinci el motorlu kara taşıtı ticareti yapacak esnaf ve tacirlerin Bakanlığımız ticaret il müdürlüğünden yetki belgesi alması zorunlu hale getirilmiştir. Ayrıca, gerçek kişi tacir ve esnafın, ticaret şirketleri ile diğer tüzel kişi tacirlerin temsile yetkili kişilerinden en az birinin, şubelerde ise şube müdürünün ve ikinci el motorlu kara taşıtı ticaretiyle iştigal eden işletmelerde pazarlama ve satış personeli olarak çalıştırılan kişilerin, mesleki yeterlilik belgesine sahip olması zorunluluğu da getirilmiştir.



## BELGELENDİRME İLE HİZMET KALİTESİ VE TÜKETİCİ MEMNUNİYETİ ARTACAK

Yetki belgesi ve mesleki yeterlilik belgesi sayesinde, ikinci el motorlu kara taşıtı ticaretinin belirli nitelikleri haiz olan kişilerce yapılması sağlanacak, bu işle iştigal edenlerin mesleki itibarı korunacak, ikinci el motorlu kara taşıtı ticaretinin güvenli bir ortamda yapılması sağlanacak ve ikinci el motorlu kara taşıtı ticareti yapılan işletmelerde hizmet kalitesi ve tüketici memnuniyeti artacaktır.

Yönetmelikle getirilen bir diğer önemli yenilik de tanıtım kartı ve ekspertiz raporu uygulamasıdır. Satışa sunulan ikinci el motorlu kara taşıtının üzerinde taşıta ilişkin tanıtıcı bilgilerin güncel olarak yer aldığı bir tanıtım kartı bulundurulacak ve tanıtım kartında, taşıtın markası, modeli, yakıt türü, kilometresi, satış fiyatı, boyalı ve değişen parça gibi bilgilerine yer verilecektir. İkinci el motorlu kara taşıtının elektronik ortamda tanıtılması durumunda bu bilgilere elektronik ortamda da yer verilecek ve böylece tüketicilerin taşıtla ilgili bilgilere kolaylıkla ulaşması sağlanacaktır.

Bunun yanı sıra, yetki belgesine sahip işletme tarafından sekiz yaş veya yüz altmış bin kilometrenin altındaki ikinci el motorlu kara taşıtlarının satışından hemen önce ekspertiz raporu alınması ve raporun bir nüshasının satış esnasında alıcıya teslim edilmesi de zorunlu hale gelmiştir. Bu sayede, satışa konu taşıta ilişkin aldatıcı bilgilerin önüne geçilecek ve tüketicilerin şeffaf bir biçimde taşıta ilişkin tüm bilgilere ulaşması sağlanacaktır. Aynı zamanda, ekspertiz raporu TSE hizmet yeterlilik belgesine sahip işletmeler tarafından düzenleneceğinden ekspertiz raporlarında yeknesaklık sağlanacak ve bu raporlar daha güvenilir hale getirilecektir.

## GARANTİ VERİLECEK

Yine Yönetmelikte yer alan çok önemli bir diğer düzenleme de ikinci el otomobil ve motosikletlere garanti verilmesidir. İkinci el otomobil ve motosikletin motor, şanzıman, elektrik sistemi gibi parçaları satış tarihinden itibaren üç ay veya beş bin kilometre boyunca, ikinci el motorlu kara taşıtı ticaretiyle iştigal eden işletmenin garantisi altında olacaktır. Garanti süresi veya kilometresi içinde otomobilde oluşan arızalar



*Yetki belgesi ve mesleki yeterlilik belgesi sayesinde, ikinci el motorlu kara taşıtı ticaretinin belirli nitelikleri haiz olan kişilerce yapılması sağlanacak, bu işle iştigal edenlerin mesleki itibarı korunacak, ikinci el motorlu kara taşıtı ticaretinin güvenli bir ortamda yapılması sağlanacak ve ikinci el motorlu kara taşıtı ticareti yapılan işletmelerde hizmet kalitesi ve tüketici memnuniyeti artacak.*





azami otuz; motosiklette oluşan arızalar ise azami yirmi iş günü içinde giderilecek ve arızanın on iş günü içinde giderilememesi halinde tamirde geçen on iş gününü takip eden üç gün içinde taşıt sahibine arıza süresince kullanılmak üzere ücretsiz ikame taşıt tahsis edilecektir. Bu sayede, ikinci el motorlu kara taşıtı ticaretinde tüketicilerin yaşadığı mağduriyetlerin önüne geçilecektir.

Bunların yanı sıra, ikinci el motorlu kara taşıtı alım satım faaliyetleri kapsamında Yönetmelikte öngörülen belgelerin takip ve kontrolünü sağlamak amacıyla Bakanlığımızca İkinci El Motorlu Kara Taşıtı Ticareti Bilgi Sistemi oluşturulacaktır. Bu Sistem sayesinde ikinci el motorlu kara taşıtı ticaretinin mevzuata uygun olarak yürütülmesi ve bu ticarete ilişkin güncel ve güvenilir bilginin temin edilmesi, işlemlerin ise kısa süre içinde ve güvenilir bir biçimde yapılabilmesi sağlanacaktır.

Ayrıca, yetki belgesi verilen ve iptal edilen işletmeler il müdürlüklerimizce aynı gün sisteme işlenecektir. İstatistiki bilgilerin bahse konu sistemde yer alması ile yetki belgesine sahip işletmelerin güncel listesi Bakanlığımızın internet sayfasında ilan edilecek olup, sektör aktörleri ile tüketicilere gerekli bilgilendirme sağlanmış olacaktır.

#### ■ Yönetmelik taşıt satışı yapacak tacir ve esnafa yönelik hangi kriterleri getirmektedir? Kimler bu alanda çalışabilecekler?

Yeni yönetmelik ile ikinci el motorlu kara taşıtı ticareti yapacak kişilere yetki belgesi verilirken ilgili odaya kayıtlı olma, gelir veya kurumlar vergisi mükellefi olma, on sekiz yaşını doldurmuş olma, en az lise mezunu olma, iflas etmemiş veya iflas etmiş olsa bile itibarını yeniden kazanmış olma, belirli suçlardan hüküm giymemiş olma, ticaret ve sanat icrasından hükmen yasaklanmamış olma gibi şartlar aranacaktır. Bununla beraber, sektörde iştigal edecek kişiler ile bu kişilere ait işletmelerde pazarlama ve satış personeli olarak çalıştırılan kişilerin mesleki eğitim belgesi alması gerekecektir. Bakanlığımız, gerektiğinde, mesleki eğitim şartı da getirebilecektir.

#### ■ Yönetmelikte ikinci el motorlu kara taşıtlarının ticaretinin yapıldığı yerlere ilişkin yapılan düzenlemeler nelerdir?

Yönetmelikle ikinci el motorlu kara taşıtı ticareti yapılan işletmelerin, toplu işyerlerinin ve ikinci el taşıt pazarlarının fiziksel şartlarına ilişkin de önemli düzenlemeler getirilmiştir. Bu kapsamda, işletmeler imar mevzuatı çerçevesinde belirlenen ticaret alanlarında, çevreye ve trafiğe yük getirmeyen yerlerde ve içinde ikamet amaçlı kullanılan bağımsız bölüm bulunmayan yapılarda açılacak ve LPG'li, CNG'li veya LNG'li ikinci el motorlu kara taşıtlarının teşhirine yönelik açık alana sahip olacak, işletmelerin açık ve kapalı alan toplamı en az dört taşıtın kapladığı alan büyüklüğünde olacak ve taşıtların giriş ve çıkış yapmalarına uygun olarak düzenlenmiş giriş ve çıkış kapıları bulunacaktır.

Yeni yönetmelik ile ikinci el motorlu kara taşıtı ticareti yapacak kişilere yetki belgesi verilirken ilgili odaya kayıtlı olma, gelir veya kurumlar vergisi mükellefi olma, on sekiz yaşını doldurmuş olma, en az lise mezunu olma, iflas etmemiş veya iflas etmiş olsa bile itibarını yeniden kazanmış olma, belirli suçlardan hüküm giymemiş olma, ticaret ve sanat icrasından hükmen yasaklanmamış olma gibi şartlar aranacaktır. Bununla beraber, sektörde iştigal edecek kişiler ile bu kişilere ait işletmelerde pazarlama ve satış personeli olarak çalıştırılan kişilerin mesleki eğitim belgesi alması gerekecektir. Bakanlığımız, gerektiğinde, mesleki eğitim şartı da getirebilecektir.



İkinci el taşıt ticareti yapılacak işletmelere ve toplu işyeri projelerine işyeri açma ve çalışma ruhsatı verilmeden önce Yönetmelikte belirtilen şartları taşıyıp taşımadıkları yetkili idareler tarafından kontrol edilecek ve bu şartları taşımayan işletmelere ruhsat verilmeyecektir.

Bu sayede, söz konusu ticari faaliyette bulunulan yerlerin çevre, trafik ve güvenlik açısından oluşturacağı risklerin önüne geçilecek, bu yerler bir standarda kavuşacak, hizmet kalitesi ve tüketici memnuniyeti artırılabilecektir.

■ İkinci el motorlu kara taşıtı ticaretiyle iştirak eden mevcut işletmelerin durumu ve Yönetmeliğe uyumu nasıl olacak? Mesleki yeterlilik belgesi ve ekspertiz raporu gibi zorunluluklar ne zaman uygulamaya girecektir?

Hâlihazırda ikinci el motorlu kara taşıtı ticaretiyle iştirak eden gerçek veya tüzel kişi tacirler ile esnaflar, faaliyetlerine devam edebilmek için durumlarını Yönetmelikte öngörülen şartlara uygun hale getirerek 13 Ağustos 2019 tarihine kadar yetki belgesi alacaktır. Ancak, bu kişilerde lise mezunu olma şartı aranmayacaktır.

Ayrıca, hâlihazırda faaliyette olan toplu işyerlerinin 13 Ağustos 2019, ikinci el motorlu kara taşıtı pazarlarının ise 13 Ağustos 2020 tarihine kadar Yönetmelikte öngörülen nitelikleri sağlamaları gerekmektedir.

**İkinci el motorlu kara taşıtı ticaretiyle iştirak eden gerçek veya tüzel kişi tacirler ile esnaflar, faaliyetlerine devam edebilmek için durumlarını Yönetmelikte öngörülen şartlara uygun hale getirerek 13 Ağustos 2019 tarihine kadar yetki belgesi alacak. Ancak, bu kişilerde lise mezunu olma şartı aranmayacak.**

## MESLEKİ YETERLİLİK BELGESİ 13 MAYIS'TA ZORUNLU HALE GELECEK

Yetki belgesi şartları arasında yer alan mesleki yeterlilik belgesi alma şartı 13 Mayıs 2018 tarihinde zorunlu hale gelecek olup, ikinci el motorlu kara taşıtı ticaretiyle iştirak edeceklere yetki belgesi belirtilen tarihten itibaren ticaret il müdürlüklerince verilmeye başlanacaktır.

Ayrıca, ikinci el motorlu kara taşıtı ticaretiyle iştirak eden işletmelerin taşıt satışı öncesinde, TSE hizmet yeterlilik belgesi bulunan işletmeler tarafından düzenlenmiş ekspertiz raporunu almaları 13 Ağustos 2018 tarihi itibarıyla zorunlu hale gelecektir.



Bakan Tüfenkci müjdeyi ilk kez OTONOMİ'yi ziyaretinde vermişti.





## HİZMET KALİTESİ ARTACAK VATANDAŞ MAĞDURİYETİ ÖNLENECEK

*Nitelikli ve belgeli işgücü istihdamının artması amacıyla çalışan, kaliteli ürün ve hizmet sunumunu yaygınlaştırarak yaşam standartlarının yükselmesini destekleyen Mesleki Yeterlilik Kurumu (MYK)'nın Başkanı Adem Ceylan, ikinci el otomobil sektöründe belgelendirme sistemini anlattı...*

### **MYK Başkanı Adem Ceylan: “MASFED büyük bir sorumluluğu yerine getirmiş oldu”**

Hizmette kalitenin artırılması ve vatandaş mağduriyetinin önlenmesi, öncelikli hedefimiz. Özellikle hizmet sektöründe yer alan 2. el otomobil satıcıları, emlakçılar, yiyecek içecek hizmeti veren kurumlar, otopark işletmecileri gibi hepimizin hayatının bir parçası olan meslek gruplarında hizmette kalitenin sağlanması ve bu mesleklerin işinin ehli kişilerce yürütülmesi büyük önem arz ediyor.

Bilindiği gibi Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu (MASFED), Türkiye’de 2. el otomobil satıcılığı ile ilgili meslek mensuplarının tamamına yakının üye olduğu bir çatı kuruluşu.

Bu sektör, sirkülasyonu fazla olan bir sektör olması sebebiyle vatandaşlarımızın da yoğun bir şekilde istifade ettiği bir sektör. Burada iki önemli husus bulunmakta. Birincisi bu işi yapanların kayıt altına alınması; bir diğer husus da bu işi yapanların hem aracın özelliklerini bilme ve doğru bilgilendirme yapabilme yeterliliğine sahip olması, hem de müşteri memnuniyetini artıracak bir hizmet vermesi gerekliliğidir.

Biliyorsunuz, Kurumumuzla MASFED arasında meslek standartları geliştirilmesi ve yeterliliklerin hazırlanması çalışmaları yapıldı. MASFED, aynı zamanda bu mesleklerle alakalı olarak sınav belgelendirme kuruluşu oldu. MASFED, elde etmiş olduğu bu hakla uluslararası geçerliliği ve yeterliliği olan



Mesleki Yeterlilik Belgesi vermeye yetkili ve bu konuda teorik ve performans sınavını yapıp kişilere, yeterlilikler çerçevesinde ön görülen ve diploma seviyesinde belge vermeye yetkili kuruluş oldu. Aslında çok önemli bir husus bu... Özellikle Türkiye Yeterlilikler Çerçevesi'nin Avrupa Yeterlilikler Çerçevesi ile referanslandırılması suretiyle, bu kapsamda diplomalar ve mesleki yeterlilik belgeleri var. Dolayısıyla seviyeler itibari ile 4'üncü seviyedeki Mesleki Yeterlilik Belgesi lise diploması, 5'inci seviye ise ön lisans diploması eşdeğerinde yeterliliğe sahip. MASFED bu sınavları yapıp, belgelendirme yetkisi olan bir kuruluş olarak da çok önemli bir görevi ifa ediyor, ciddi bir sorumluluğu yerine getirmiş oluyor. Artık 2.el otomobil ticareti, mesleğin içerisinde olan, vergi mevzuatı, sigorta mevzuatı açısından da kayıt altında olan kişiler tarafından yapılacak. Bunun yanı sıra araçla ilgili olarak bütün teknik özelliklerini bilen, aracın geçmişi, hasar kaydı gibi durumları alıcıya anlatabilme kabiliyetine sahip kişiler tarafından icra edilecek. Bu sayede vatandaş memnuniyeti sağlanacak.

Gümrük ve Ticaret Bakanlığı ve kurumumuzun ortak çalışmaları sonucunda iki yönlü olarak, bu sektörde çalışanların nitelikli kişiler olması, vatandaşın da kandırılmaması, aldatılmaması esas alındı. Özellikle biz sektörü temsil kabiliyetine sahip dernekler, birlikler, federasyonların; meslek gruplarının hak ve menfaatlerini koruyup, geliştirmesine önem veriyoruz. Aslında MASFED'in de yapmış olduğu bu; kendi meslek gruplarının hak ve menfaatlerini korumak için, bu sektörde faaliyet gösterenlerin standart ve yeterlilikleri hazırlanmış oldu, yürürlüğe girdi, ardından da Gümrük ve Ticaret Bakanlığı ve bizim çalışmalarımız doğrultusunda yönetmelik hazırlandı. Bu mesleğin kayıt altına alınması ve bu sektörde çalışanların da mesleği bilen, vatandaşa doğru bilgi veren, aracın tüm teknik ve ticari özelliklerini ortaya koyan, menfaatler uygun olursa alım ve satımı gerçekleştiren, objektif bir müessese oluşmasını sağlamış oldu. Bu da vatandaşlarımızın otomobil ihtiyacı olduğunda, bir galeriye gittiklerinde güvenle, iç huzuruyla,

aldatılmayacaklarını bilerek, etik kurallar çerçevesinde hangi otomobili istiyorsa doğru bilgilerle alma imkanına sahip olması demek oluyor.

Biliyorsunuz, bu işi herkes yapıyordu, başka işlerle uğraşanlar da yapıyordu. MASFED'in özellikle bu işi bilenler ve belge sahibi olanların icra etmesini sağlayacak düzenlemeleri çıkarmış olması, meslek mensupları açısından çok önemli bir gelişme olup; MASFED, bu anlamda büyük bir sorumluluğu da yerine getirmiş oldu.

### **Hazırlanan sınavlar iki şekilde gerçekleştiriliyor: "Teorik sınav ve performans sınavı"**

Teorik sınav, bu meslek mensuplarının oluşturulan standartlara göre sahip olması gereken asgari teorik bilgileri içeren sorulardan oluşuyor. Performans sınavları da yine meslek mensuplarının pratik olarak bu işi yapıp yapamayacaklarını ortaya koyan sınavlardır. Her ikisinde de iş sağlığı ve güvenliği başta olmak üzere işin çevre kontrolü, teorik bilgileri, performans bilgileri ve işi yürütme esnasında ortaya çıkabilecek problemlerin çözümüne ilişkin yeteneklerin olup olmadığının uluslararası kriterlere göre ölçülüp değerlendirildiği sınavlardır. Sınavlar 360 derece kamera görüntüsü altında yapılır. Bu sınava ilişkin görüntülerin bir örneği Kurumumuza gelir, uzmanlar tarafından izlenir, bu süreçlerde herhangi bir usulsüzlük yapıp yapılmadığı incelenir. Ayrıca sınavlara tecrübeli denetçiler gönderiyoruz. Sınavlar uluslararası kriterlere göre, akreditasyon kurallarına göre ve bizim koymuş olduğumuz yeterlilik süreçlerine uygun bir şekilde yürütülür. Mesleki Yeterlilik Belgesi kalite güvencesi sağlanmış belgelerdir, objektif olarak belgelendirme yapılır. Kişi başarılı olduğunda elde edilecek belge diyelim ki 5'inci seviyede, meslek yüksekokulunun sahip olduğu yeterliliğe sahip demektir, o yüzden bu sınavlar çok kolay da değildir. Bu sınavlardan geçenler hakikaten bu işi biliyor demektir.

Biz sektörü temsil kabiliyetine sahip dernekler, birlikler, federasyonların; meslek gruplarının hak ve menfaatlerini koruyup, geliştirmesine önem veriyoruz. Aslında MASFED'in de yapmış olduğu bu; kendi meslek gruplarının hak ve menfaatlerini korumak için, bu sektörde faaliyet gösterenlerin standart ve yeterlilikleri hazırlanmış oldu, yürürlüğe girdi, ardından da Gümrük ve Ticaret Bakanlığı ve bizim çalışmalarımız doğrultusunda yönetmelik hazırlandı.







## MASFED: “2. EL YÖNETMELİĞİ SEKTÖR İÇİN BİR MİLAT”

**D**üzenleme için yıllardır yoğun bir emek harcayan Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu (MASFED) Genel Başkanı Aydın Erkoç, duydukları memnuniyeti dile getirerek, “Çabalarımız sonunda meyvesini verdi. Bu düzenleme sektörümüz için bir milattır” dedi. Aynı zamanda Başkent Otomobilcileri Derneği (BOD) ve otomotiv alışveriş, ticaret ve yaşam merkezi Otonomi’nin de Yönetim Kurulu Başkanı olan Erkoç, çabalarının yasal bir düzenleme şeklinde somutlaşmasının, sektör için son derece sevindirici bir gelişme olduğunu ifade etti. Erkoç, “Artık ikinci el araç ticaretine bir standart geliyor; her önüne gelen araç alıp satamayacak, bu iş kurumsallaşacak, mesleğin saygınlığı artacak. Sektörde kayıt dışılık ve tüketici mağduriyeti sona erecek” diye konuştu. Ülkede ikinci el araç ticareti yapan 100 bin dolayındaki kişiden 65-70 bininin kayıt dışı olduğuna işaret eden Erkoç, “Devletimiz vergi kaybına uğruyordu. Toplum sağlığını tehdit, tüketici haklarını ihlal eden kaçak apartman altı galeriler, internet sitelerinde ya da ayaküstü, vekâletle satış yapan kişiler var. Kilometresiyle oynanmış, hasarlı araçları bilmeden alan vatandaşlarımız ciddi mağduriyete uğruyordu. Sektörümüzde çeşitli suiistimaller ve güven problemi yaşanıyordu. Getirilen düzenleme, bu olumsuz tabloyu tersine çevirecek” dedi.

### “Etkin uygulanma şart”

Bu işe önderlik etmenin haklı gururunu yaşadıklarını ifade eden Erkoç, şunları söyledi:

“Başından beri hükümetimizle istişare halindeyiz ve çalışmalara

**MASFED**  
**Başkanı Aydın**  
**Erkoç: “Yıllardır**  
**sürdürdüğümüz**  
**çabalar meyvesini**  
**verdi”**

aktif biçimde katılıyoruz. MASFED adına 2010 yılında hükümete sunduğumuz ikinci el otomobil ticaretini düzenleyen kanun teklifimiz kabul edilmişti. Şükürler olsun; şimdi uygulama yönetmeliği de yayımlanmış bulunuyor. Hükümetimize ve destek veren herkese teşekkür ediyoruz. Bu düzenleme problemlere son verecek, ikinci el araç ticaretine standart gelecek. Artık bu iş kurumsallaşacak. Sektörümüzde vergi vermeden, sigorta yatırmadan, istihdam yaratmadan kaçak yollarla faaliyet gösterenlerin önüne geçiliyor.

Güven problemi ortadan kalkacak, mesleğimiz saygın hale gelecek. Fakat şu nokta önemli: Düzenlemenin yapılması yetmez, bunun etkin biçimde uygulanabilmesi gerekir. Bunda da meslek kuruluşlarının rolü çok önemli. Biz MASFED olarak, ülke genelindeki yasal galericilerin üye olduğu motorlu araç satıcıları derneklerinin üst kuruluşuyuz. Bir anlamda sektörün omurgasıyız. Yönetmelikle getirilen düzenlemelerin uygulanma aşamasında da aktif rol almaya talibiz. Tüm yasal yükümlülüklerini yerine getirip bu işi yapacak kişilerden ek olarak MASFED çatısı altındaki derneklere üyelik şartı da aranması yararlı olacaktır.”

**“Artık ikinci el araç ticaretine standart geliyor; bu iş kurumsallaşacak, mesleğin saygınlığı artacak, sektörde kayıt dışılık ve tüketici mağduriyeti son bulacak.”**



# nextmedia

İLETİŞİM

**İş ve İletişim Dünyası Arasındaki Köprü...  
Next'le Daima Bir Adım Önde Olun.**



Next Medya, medya iletişiminden marka yönetimine, stratejik planlamadan kriz yönetimine kadar; doğru hedef kitleye, en etkin iletişim araçlarıyla ulaşmanıza katkı sağlayacak projeler geliştirir ve bunların hayata geçirilmesini üstlenir.

Lansman  
Bayi  
Toplantısı  
Fuar

Basın  
Bülteneri

Kriz  
Yönetimi

Basın Toplantısı  
Söyleşi  
Organizasyonları  
Basın  
Dosyasının  
Hazırlanması

Özel Haber  
Çalışmaları ve  
Röportajlar

Basın  
Gezileri

Etkinlik  
Yönetimi

Web Sitesi  
Tasarımı

Sponsorluk

Medyaya yönelik  
her türlü  
etkinlik için içerik  
oluşturulması ve  
hayata  
geçirilmesi

Kurumsal  
Kimlik  
Çalışmaları

Sosyal  
Sorumluluk  
Projeleri

Firma Açılış  
Kutlama  
Yıldönümü  
Konser  
Organizasyonları

Sosyal  
Medya  
Yönetimi

Birlik Mahallesi 443. Sokak 4/8 Çankaya/ Ankara  
0312 496 50 09 - 0544 371 57 07  
[www.nextmediailetisim.com](http://www.nextmediailetisim.com)





## MYM VE SINAV SİSTEMİ

*Bu özel dosya çalışmamızda Mesleki Yeterlilik Merkezi (MYM), sorumluları ve işleyişi ile ilgili bilgilere de yer verdik. Belgelendirme Müdürü ve Sınav Hizmetleri Sorumlusu Hatice Erdoğan, Belgelendirme Karar Alıcı Hakan Çağlayan, Değerlendiriciler Necati Bektumur, Nevzat Baydar, Fatih Özet ve İhsan Gökçinar'ı sayfalarımıza konuk ettik. İşte yapılan düzenleme, sınav sistemi, belgelendirme süreçleri ile ilgili yetkililerin verdikleri bilgiler...*

### Sınav iki aşamalı

Motorlu Araçlar Alım Satım Sorumlusu ve Motorlu Araçlar Alım Satım Danışmanı olmak üzere 2 tür sınav yapıyoruz. Motorlu Araçlar Alım Satım Sorumlusu seviye 5 olarak sınava giriyor, Danışman ise seviye 4. Bu doğrultuda danışman dediğimiz zaman bir işyerinde çalışan personeli, sorumlu dediğimiz zaman ise o iş yerinin sahibini tarif ediyoruz. Sorumlunun ve danışmanın sınavları farklı oluyor. Teorik ve performans olmak üzere iki çeşit sınav yapıyoruz. Teorik sınavı iş güvenliği yasası ve çevre kalitenin yanı sıra temel mesleki bilgilerin yer aldığı sorular oluşturuyor. Ardından performansa dayalı sınava geçiyoruz. Performans sınavı için OTONOMİ'de özel olarak hazırlanmış bir alanımız var, burada adaylar değerlendiriciler tarafından belli kriterler çerçevesinde değerlendiriliyor. Adayların ellerine





bir senaryo veriliyor, bu senaryoyu okuduktan sonra kişiler kameraların önünde arabanın önce alım işlemlerini sonra satım işlemlerini gerçekleştiriyor. Hem sorumlunun hem danışmanın iş yerine geldikten sonra hem alım hem de satım işlemlerini yaparken değerlendirilmesini sağlıyoruz. Belli kriterler var, adaylar o kriterleri tam olarak geçtiği zaman sınavı başarıyla tamamlamış oluyor.

### **Alıcının ihtiyacına cevap verecek çözüm sunulmalı**

Bazı adımlar var, adaylar bu adımları tamamlayamazsa diğer kriterlerden yüksek puanlar olsa bile başarılı sayılmıyor. Örneğin sorumlunun, alınacak aracın resmi sorgulamasının yapılması, satın alma sürecinin değerlendirilip araç bedelinin onaylanması, satın almaya ilişkin mali ve idari işlerin takip edilmesi gibi süreçleri göstermesi gerekiyor. Arabayı satarken müşterinin ihtiyaç tespitinin yapılması, ihtiyaçları dahilinde araba önerilmesi, özelliklerinin anlatılması gibi süreçler canlandırılıyor.

Şu ana kadar yaklaşık 30 kişi sınavlara girdi, adaylarımız performans sınavlarında daha başarılı oluyor. Teorik sınavlarda başarı oranları biraz daha düşük, bunun nedeni de adayların temel bilgiler dışında iş güvenliği yasası ve çevre kalite anlamında biraz eksiklikler var. Bu konuda tamamlayıcı eğitimler düşünüyoruz.

### **Sınav yapabilen, akredite olmuş tek kuruluş MASFED MYM**

Şu anda bu sınavları MASFED MYM dışında yapabilen bir kurum yok, ilk akredite olan biziz. Bizim talebimize göre Mesleki Yeterlilik Kurumu (MYK) uygun gördüğü dönemlerde sınav açıyor, yayınladığı portalde tarihler ve saatler paylaşılıyor.

### **Değerlendiriciler bazı nitelikleri taşımak zorunda**

Sınav yapımcıların en önemli ayağı değerlendiricilerdir. Değerlendiriciler, bu mesleğe mensup kişilerden oluşuyor. Dışarıdan yüksekokul ya da üniversite mezunu kişileri getirip burada istihdam edemiyorsunuz. Öncelikle bu alanda tecrübeli olması gerekiyor. Değerlendirici olmak için en az lise mezunu olmak ve 10 yıl otomotiv sektöründe belgeli olarak çalışmak gerekiyor. Yüksekokul mezunuysa 7 yıl, üniversite mezunuysa 5 yıl çalışmış olması gerekiyor.



*Değerlendiriciler Nevzat Baydar, Necati Bektumur, İhsan Gökçınar, Belgelendirme Karar Alıcı Hakan Çağlayanel*



*Belgelendirme Müdürü ve Sınav Hizmetleri Sorumlusu Hatice Erdoğan*







## MASFED'E BAĞLI TÜM TÜRKİYE'DEKİ DERNEK BAŞKANLARI ANKARA'DA BİR ARAYA GELDİ

*Binlerce motorlu araç satıcısını temsilen Ankara'da bir araya gelen Dernek Başkanları, MASFED'in mesleki yeterlilik ve belgelendirme sistemi hakkında bilgilendirme toplantısında buluştu.*

İkinci El Motorlu Kara Taşıtlarının Ticareti Hakkında Yönetmelik'in hayata geçmesiyle birlikte sektörde yaşanan önemli gelişmeler hakkında bilgilendirme toplantısı Ankara'da OTONOMİ'de Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu (MASFED) ev sahipliğinde gerçekleştirildi.

Türkiye'nin dört bir yanında faaliyet gösteren MASFED çatısı altındaki dernek başkanlarının katıldığı bilgilendirme toplantısında yönetmelik ve mesleki yeterlilik sınavları ile belgelendirme konularında bilgi aktarımı yapıldı.

MASFED, "Motorlu Kara Taşıtları Alım Satım Danışmanı" ve "Motorlu Kara Taşıtları Alım Satım Sorumlusu" mesleklerinin sınav ve belgelendirme yetkisini alan ilk ve tek kuruluş oldu. Bu meslekleri icra edenler,

MASFED MYM (Mesleki Yeterlilik Merkezi)'nde yapılacak sınav sonrası belgelerini alacak ve faaliyetlerini sürdürecekler. MASFED Genel Başkanı Aydın Erkoç, bilgilendirme







toplantısında yaptığı konuşmada uzun çabalar ve çalışmalar sonrasında gelinen bu noktada duydukları memnuniyeti dile getirerek çalışmalarda emeği geçenlere teşekkür etti. Erkoç, süreç ve bundan sonraki işleyiş hakkında bilgi vererek şunları söyledi:

“Federasyonumuz, 2010 yılında motorlu araç alım satım mesleğinin sıkıntılarını dile getirmek, mesleğin adını koymak ve itibarını yüceltmek amacı ile tüm ülkeyi temsilen çıktığı yolda, bugün hedefine ulaşmıştır.

Ülkemizde sayıları 65 bin’i bulan, bu mesleği icra eden kişileri temsilen mesleğimizin adını koymak ve standartlarını belirleyerek daha nitelikli hale getirmek için çalıştık. Mesleki Yeterlilik Kurumu (MYK)’na çalışmalarımızı ilettik. MYK ile MASFED arasında imzalanan protokol sonrası 26.04.2017 tarihinde motorlu kara taşıtı alım satım mesleğinin adını, mesleğin icra edilme şeklini, mesleği icra edecek kişinin taşıması gereken vasıfları ve bu vasıfları taşıyacak kişinin nasıl

analiz ve tespit edilmesi gereğinin şartlarını yazan iki adet Ulusal Yeterlilik, MYK tarafından onaylanarak yürürlüğe girdi. Sıfır ya da ikinci el kavramına bakılmaksızın bu mesleği icra eden herkese ve akabinde bu mesleğin icrasının ölçümüne yönelik çalışmalarda bulunacak tüm kuruluşlara ithafen hazırlanan bu iki adet Ulusal Mevzuatın önsözünde MASFED’in adının yer alması bizi gururlandırdı. Akabinde MASFED Mesleki Yeterlilik Merkezi (MASFED MYM)’de Motorlu Kara Taşıtları Alım Satım Danışmanı ve Motorlu Kara Taşıtları Alım Satım Sorumlusu mesleklerinin sınavlarının uluslararası standartlara uygun olarak yapılabildiğinin TÜRKAK tarafından onaylanarak akredite edilmesi ile sınav ve belgelendirme için MASFED’in ilk olarak yetkilendirilmiş olması bu başarıyı taçlandırdı.”

MASFED MYM Uzmanı Serhat Söylemez yaptığı sunumda yetki belgesi ve sınav sistemi hakkında detaylı bilgiler verilerek katılımcı Dernek başkanlarının soruları cevaplandırıldı. Başkanlar daha sonra MASFED MYM’yi gezerek yetkililerden detaylı bilgi aldılar.







## “OTONOMİ BAŞKENTİMİZİN OTOMOTİV SEKTÖRÜNÜN KALBI OLDU”

*Ankara Büyükşehir Belediye Başkanı Doç. Dr. Mustafa Tuna OTONOMİ hakkındaki düşüncelerini, galerilerin şehir içinden taşınma sürecini ve Ankara için projelerini dergimize anlattı.*

**E**senboğa Yolu’ndaki 375 dönümlük alanda faaliyete geçen otomotiv ticaret ve yaşam merkezi olan “Otonomi”, Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan ve Başbakanımız Binali Yıldırım’ın da katıldığı törenle açıldı ve kısa sürede Başkentimizin otomotiv sektörünün kalbi olmayı başardı.

19.11.2008 tarihli İçişleri Bakanlığı genelgesi başta olmak üzere 14.01.2016 ve 09.03.2016 tarihli Büyükşehir Belediye Meclisi ve son olarak da 18.01.2017 tarihli Ankara Valiliği yazısı ile galerilerin Ankara dışına taşınması süreci başlatıldı.

### **OTONOMİ Metro hattının devreye girmesi ile daha da gelişecek**

Otonomi de bu sürecin başlamasıyla birlikte özellikle ikinci el satışı yapan galerilerin bir araya toplandığı bir merkeze dönüştü. Her geçen gün de büyümesini sürdürüyor. Ankaralıların uğrak yeri olmaya başlayan Otonomi, güzergah açısından da önemli bir noktada. Esenboğa Havaalanı metro hattının devreye girmesiyle daha da gelişecek bir bölge aslında burası. Otonomi yönetimi

ile yaptığım görüşmede de bu konu gündeme geldi. Metronun buradan geçmesi yönünde gelen talepleri dikkatle inceleyeceğiz. Başkent ve Başkentliler için en büyük kazanım da kuşkusuz Aydınlikevler, Emek, Bahçeli, Çankaya ve Cebeci gibi semtlerde bina altlarında konuşlanarak şehir trafiğini olumsuz etkileyen, otopark sorununa neden olan ve kaldırımları işgal eden galerilerin büyük bir bölümünün bu merkeze taşınması oldu. Şehir trafiği adeta nefes aldı.

### **Denetimler yapılıyor**

Büyükşehir koordinasyonunda denetimler ilçe belediyeler tarafından yapılıyor. Elimizdeki resmi verilere göre şu anda 470 galeri şehir içinden ayrıldı ya da taşındı ancak 152’si hala farklı adlar altında faaliyetlerini sürdürüyor. 24 tanesi ile dava süreci devam ediyor. 1 Mart 2016 - 27 Şubat 2018 tarihleri arasında 15 galerinin de mühürleme işlemi tamamlandı. Bu tarihler arasında tutulan tutanak ile 301 bin 905 lira para cezası uygulandı.

13.02.2018 tarihinde Resmi Gazete’de çıkan İkinci El Motorlu





Kara Taşıtlarının Ticareti Hakkındaki Yönetmelik de önemli bir milat oldu aslında. Galerıcılık mesleğinin tanımı, kimlerin bu işi yapabileceği, şehirde nerelerde kurulabilecekleri, kim tarafından denetlenecekleri gibi önemli kriterler tek tek belirlenmiş oldu. Bina altlarında değil ticari alanlarda kurulabilecekleri kesin olarak netleşti. Ticaret il müdürlüklerinden yetki belgesi almaları zorunluluk haline getirildi.

## BAŞKENT İÇİN PROJELERİMİZ...

Biraz da Başkent için hayata geçirdiğimiz ve geçireceğimiz projelerden bahsetmek istiyorum. Tabii ki önceliğimiz bir işi yapmadan önce bir hedef koymak. Ak Parti'nin de temel felsefesi haline dönüşen tıpkı Sayın Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan'ın 2023 hedefi koyması gibi.

Göreve geldiğim ilk günden beri Ankaralıların hayatını kolaylaştırmak için neler yapmalıyız diye ekibimizle gece gündüz çalışıyoruz. Neden mi? Çünkü gelecek nesillere güzel bir Başkent bırakmak niyetimiz. O yüzden günü birlik değil uzun vadede kalıcı eserler ve yatırımları önceliyoruz. Sosyal projelere de bir yandan ağırlık verip, Ankaralıların yüzünü güldürmeyi amaçlıyoruz.

## Kızılay-Havaalanı metrosu

En çok talebin geldiği alanlardan başta ulaşım projeleri olmak üzere kentsel dönüşüm, içme suyu ve altyapı projelerini bir bir hayata geçiriyoruz.

Büyükşehir olarak metro, otobüs ve teleferik sistemi ile her gün 1 milyon 250 binin üzerinde Başkentlinin ulaşımını sağlıyoruz. Özellikle raylı sistem ağının geliştirilerek şehrin mümkünse her noktasına ulaşmasını istiyoruz. İlk etapta Kızılay-Havaalanı arasında metro

hattının yapılması projesi var. Sayın Cumhurbaşkanımız yeni güzergahın Keçiören üzerinden Esenboğa Havaalanı'na oradan da Yıldırım Beyazıt Üniversitesi'ne kadar uzatılacağını açıkladı. 27 kilometrelik yeni metro hattının çalışmalarına başlandı.

Bir yandan da şehir trafiğini rahatlatmak projeler üzerinde çalışıyoruz. Bu projelerden biri de Bilkent Şehir Hastaneleri bölgesine yaptığımız kavşak çalışması. Hastane açılışına kadar yetiştirmeyi planlıyoruz. Ayrıca Akköprü, Kepekli ve Samsun yolu Türk Telekom önünde üç yeni kavşak projelerimizi de okullar kapandıktan sonra hayata geçireceğiz inşallah.

## 5.5 milyona yakın nüfus

Başkentimizin nüfusu 5.5 milyona yaklaşırken, vatandaşlarımızın ihtiyaçlarını göz önüne alarak bir çok yeni uygulamayı da hayata geçirdik. Onlardan biri 24 saat kesintisiz toplu taşıma hizmeti. Ayrıca Ankarakart'a kredi kartıyla yükleme yapılması ve bakiye aktarımı, 16 ilçede su tarifelerinde indirimde gidilmesi ve bazı çevre ilçelere toplu taşıma hizmeti verilmesi bunlardan sadece birkaçı.

## Uluslararası Fuar Alanı

Ankara'nın en prestijli projelerinden biri olarak gördüğüm bir başka proje de Akyurt'a yapılacak olan Uluslararası Fuar Alanı. Çok kısa sürede ihale aşamasını bitirip bu projeyi hayata geçirmenin mutluluğunu Başkentlilerle birlikte yaşacağız. Hem turizm yönüyle hem de yaratacağı yeni istihdam alanlarıyla şehrimizin ekonomisine de büyük katkı sağlayacağına yürekten inanıyorum.

Her geçen gün büyüyen ekonomisiyle ülke ekonomisinde önemli bir yere sahip olmaya başladı Başkentimiz. İleri teknoloji yatırımlarının yüzde 30'una Ankara ev sahipliği yapıyor artık.

Başkentlilerin merakla beklediği bir başka projemiz olan ANKAPARK'ın inşaatı da yüzde 90 oranında tamamı. Yerli ve yabancı firmalarla görüşmelerimiz devam ediyor. İnşallah güzel bir haberi kısa süre içinde Ankaralılarla paylaşacağım.



**OTONOMİ, her geçen gün büyümesini sürdürüyor. Ankaralıların uğrak yeri olmaya başlayan Otonomi, güzergah açısından da önemli bir noktada. Esenboğa Havaalanı metro hattının devreye girmesiyle daha da gelişecek bir bölge burası.**





## ATO BAŞKANI BARAN'DAN OTONOMİ'YE ZİYARET

***Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu (MASFED) Başkanı Aydın Erkoç, Ankara Ticaret Odası (ATO) Başkanı Gürsel Baran ve yönetimini OTONOMİ'de ağırladı.***

Ankara Ticaret Odası (ATO) Başkanı Gürsel Baran ve Yönetimi, Avrupa ve Ortadoğu'nun en büyük otomotiv ve ticaret merkezi olan OTONOMİ'yi ziyaret etti. Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu (MASFED) ve Başkent Otomotivciler Derneği (BOD) Başkanı da olan OTONOMİ Yönetim Kurulu Başkanı Aydın Erkoç tarafından ağırlanan ATO Başkanı Baran, bu denli büyük ve gelişmiş bir tesisin Ankara'nın marka değeri açısından büyük önem taşıdığını vurguladı.

ATO Meclis Başkanı Nuri Gürgür, Meclis Başkan Vekili Süleyman Yolcu, Meclis Üyesi Olgun Aydın, Divan Katibi Yakup Özkılıç'ın da eşlik ettiği ziyarette ATO heyetine tesisleri gezdiren Erkoç, yönetim kurulu üyeleri ile beraber yenilen yemekten sonra OTONOMİ'nin kuruluş aşamasından bu yana yaşanan süreç hakkında bilgi vererek sürdürülen çalışmaları anlattı. Erkoç, projenin 2009'da başlayan fikri oluşumundan itibaren sektöre bir standart getirmek, olumsuz yargıları silerek güveni tesis etmek ve mesleğe saygınlık kazandırmak için çıkılan





yolda, bugün Avrupa ve Ortadoğu'nun en büyük otomotiv ve ticaret merkezini Ankara'ya kazandırmanın haklı gururunu yaşadıklarını söyledi.

### **Baran: OTONOMİ Ankara'mız için büyük şans, her zaman yanlarındayız**

ATO Başkanı Baran da böyle bir tesisin Ankara'ya kazandırılmış olmasından mutluluk duyduklarını ifade ederek, "OTONOMİ, Ankara için büyük şans. Bu tesis, Ankara'nın marka değerine büyük katkı sağlıyor. Biz de Ankara'mıza, ülkemize böylesine katkı sunan arkadaşlarımızın her daim yanındayız" diye konuştu.

### **OTONOMİ hızla büyümeye devam ediyor**

OTONOMİ inşaatının 2016 yılında tamamlanmasıyla, Türkiye'de oldukça zor olan bu iddialı projeyi tamamıyla güç birliği ve kendi özkaynakları ile gerçekleştirdiklerinin altını çizen Erkoç, şunları anlattı:

"500 milyon TL'lik yatırımla hayata geçirilen OTONOMİ, Kasım 2016 başında, Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan tarafından hizmete açıldı. Bugün gelinen noktada sektörde güven tesis eden ve tüm işlemlerin aynı yerde gerçekleştirildiği ve örnek teşkil eden merkez, yakında hayata geçecek 2. Etapı ve yanı başındaki arsanın da değerlendirilmesiyle sürekli sayısı artan yeni işyerleri ve bünyesine kattığı önemli markalar ile büyümesini de hızla sürdürüyor. Şu anda 500'ün üzerinde işyeri barındıran tesislerde çalışan sayısının da artmasıyla bölge için de önemli bir istihdam sağlamış bulunuyor.

### **Ankara, sektörün de Başkenti oldu**

OTONOMİ'nin faaliyete geçişiyle birlikte otomotiv piyasasında yeni bir dönemi başlattığını ve Ankara'yı sektörün de Başkenti yaptığını vurgulayan Erkoç, "OTONOMİ, motorlu araç ticaretini bir standarda kavuşturarak kurumsallaştırma yanında saygın, güvenilir bir mesleki faaliyet haline getirmeye ve aynı zamanda Ankara ve ülke ekonomisine önemli katkılar sağlamaya başladı. Şehir içindeki galerilerin taşınması ve showroomların faaliyetine başlamasıyla Türkiye'nin dört bir yanından alıcı ve satıcıların ilk uğrak yerleri oldu. Buradaki noter ve ilk banka şubesinin de faaliyete geçmesiyle birlikte, araç alım satımları hızla arttı, canlı bir piyasa oluştu. Böylece vatandaşların zengin marka ve fiyat seçeneklerini değerlendirerek ihtiyaç duyduğu aracı tüm yasal işlemlerini aynı yerde gerçekleştirip, testleri



yapılmış biçimde ve OTONOMİ garantisiyle satın alabildiği yeni dönem başlamış oldu. Market, kafe, restoranlar gibi bazı hizmet birimlerinin de yer almasıyla de sosyal anlamda da hızlı bir gelişim devam ederken vatandaşlar tüm ihtiyaçlarını burada karşılayabilir hale geldi. Ayrıca "otonomi.com" web sitesinin de hayata geçmesiyle Otonomi'nin portföyündeki tüm satılık araç bilgilerine artık, [www.otonomi.com](http://www.otonomi.com) adresinden ulaşılabilir." diye konuştu.

### **Bu çok özellikli tesis Ankara'mız için büyük kazanım**

ATO Meclis Başkanı Nuri Gürgür de, OTONOMİ'nin çok özellikli bir tesis olduğunu söyleyerek, "Ankara için çok önemli bir tesis. Büyük bir kazanım... Emeği geçen herkese sonsuz teşekkürlerimizi sunuyor ve kendilerini tebrik ediyoruz. Ellerinize sağlık." diye konuştu.





# ALFA ROMEO STELVIO'YA ÖDÜL

*Alfa Romeo tarihinin ilk SUV modeli Stelvio, İtalya'nın prestijli otomobil dergisi Quattroruote tarafından düzenlenen yarışmada, 2018 yılının "En İyi Yeni Otomobili Ödülü"ne layık görüldü. Stelvio, bu yıl 18'inci düzenlenen yarışmada, okuyucu oylarının yüzde 34,2'sini toplayarak 12 farklı otomobili geride bıraktı ve önemli bir başarıya daha imza attı.*

Fiat Chrysler Automobiles EMEA COO'su Alfredo Altavilla tarafından teslim alınan "2018'in En İyi Yeni Otomobili Ödülü" aynı zamanda Stelvio'nundünya genelinde geniş bir kitleye hitap ettiğinin de bir göstergesi oldu. Hakiki "Alfa ruhu"nu bir SUV vücudunda dışa vurmasıyla öne çıkan Stelvio, Euro NCAP beş yıldız notuna sahip model eşsiz bir güvenliğe sahip olduğunu da ortaya koyuyor. Ayrıca, Stelvio Quadrifoglio'nun Almanya'nın

efsanevi pisti Nürburgring'deki tur rekorunu kırmasıyla birlikte "pistlerdeki en hızlı SUV" unvanının sahibi olmanın da haklı gururunu yaşıyor.

Türkiye'de 2,0 litrelik 280 HP güce sahip turbo beslemeli benzinli motor seçeneğiyle satışa sunulan Alfa Romeo'nun tarihindeki ilk SUV modeli Stelvio, premium SUV segmentinde dengeleri





**Son hızı 230 km/s olan 2.0 litre benzinli Alfa Romeo Stelvio, 100 km'de ortalama 7,0 litre yakıt tüketiyor.**

değiştirecek tasarım özellikleri, sürüş dinamikleri, verimli ve güçlü motoru ve teknolojik donanımlarıyla ön plana çıkıyor. Alfa Romeo Stelvio'ya hayat veren 2,0 litre hacmindeki çift turbo beslemeli benzinli motor, 280 HP güç ve 400 Nm tork üretirken, 8 ileri otomatik şanzımanla işbirliği yapıyor. Gücünü dört tekerleğe birden aktarabilen Q4 adlı 4x4 sistemiyle donatılan Stelvio, sınıfının en iyi değerine imza atarak 0'dan 100 km/s hıza tam 5,7 saniyede ulaşıyor. Son hızı 230 km/s olan 2.0 litre benzinli Alfa Romeo Stelvio, 100 km'de ortalama 7,0 litre yakıt tüketiyor.







## 2. EL ARAÇTA HAKSIZ KDV SORUNU ÇÖZÜLÜYOR

**TBMM'ye sevk edilen KDV Kanunu'nda değişiklik tasarısı ile ikinci el araç satışında kâr yerine, toplam fiyat üzerinden KDV ödeyen esnafın mağduriyeti son buluyor.**

**T**BMM'ye sevk edilen Katma Değer Vergisi (KDV) Kanunu'nda değişiklik tasarısı kapsamında 2. el araç ticaretinde "haksız KDV" uygulamasına son veren düzenleme, sektörde memnuniyet yaratırken bazı hususlara dikkat çekildi.

Maliye Bakanı Naci Ağbal, TBMM sevk edilen "KDV Kanunu İle Bazı Kanun Ve Kanun Hükmünde Kararnamelerde Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun Tasarısı"nın içeriğiyle ilgili yaptığı açıklamada, ikinci el araç veya taşınmaz ticareti yapanların, mükellef olmayanlardan aldıkları ve vafında önemli bir değişiklik yapmadan sattıkları araç veya taşınmazların tesliminde KDV matrahının, alış bedeli düşüldükten sonra kalan tutar olarak belirlendiğini bildirdi. Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu (MASFED), ikinci

el araç ticaretinde KDV'nin alım satım farkı yerine toplam bedel üzerinden tahsil edilmesi nedeniyle dürüst esnafı cezalandıran ve kayıt dışılığa teşvik eden mevcut uygulamayla ilgili çözüm için uzun zamandır yoğun çalışmalar yürütüyor, bu kapsamda MASFED yetkilileri uygulamanın sektörde yol açtığı sıkıntıları birçok platformda dile getiriyor, çözüm için ilgililerle görüşmeler sürdürüyordu.

**MASFED Başkanı Aydın Erkoç: "KDV mükelleflerinden alınan araçlarda devam eden sorunun da çözüme kavuşturulmasını temenni ediyoruz."**

**"KDV mükelleflerinden alınan araçlarda sorun devam ediyor"**

2. El araç sektörünün çatı kuruluşu MASFED'in Genel Başkanı Aydın Erkoç, konuyla ilgili yaptığı değerlendirmede, yeni düzenlemenin hayata geçmesiyle ikinci el araç ticaretiyle uğraşan esnafın yaşadığı sıkıntının giderilmesi yanında, kayıt dışı araç ticaretinin büyük oranda kayıt altına alınmış olacağını, böylece



devletin daha çok vergi geliri elde edilmesinin de sağlanacağını söyledi. Erkoç, bu önemli adımla birlikte KDV mükelleflerinden alınan araçlarda devam eden sorunun da çözümü kavuşturulmasını temenni ettiklerini sözlerine ekledi.

Mevcut uygulamada, araç alım satımından elde edilen kazanç yerine, mevzuat uyarınca toplam araç fiyatı üzerinden KDV ödemek zorunda olan ticaret erbabının mağdur olduğunu, dürüst mükellefi cezalandıran uygulamanın kayıt dışılığı artırdığını belirten Erkoç, “Tasarının Meclisten geçerek uygulanmaya başlaması, ikinci elde dürüst çalışan ticaret erbabının mağduriyetini giderecek, kayıt dışılığın önlenmesi için de önemli bir adım olacaktır. Ancak ikinci el araç alımında ödenen KDV’nin indirilip indirilemeyeceği, araç alım satım ticareti yapanların kullanılmış binek otomobil satışlarında uygulanacak KDV oranının yüzde 1 mi, yüzde 18 olarak mı uygulanacağı konularının da çözümü kavuşturulması bekleniyor” dedi.

Tasarının yasalaşması ile ticaret erbabından, toplam araç fiyatı değil, alım satım farkı, yani kazanç üzerinden KDV alınmasının, sektörün önemli bir sorununu gidermiş olacağını belirten Erkoç, KDV mükellefi olanlarda sorunun devam ettiğine dikkat çekerek şunları söyledi:

“Uzun zamandır gündemde olan KDV sorunu, TBMM’ye sevk edilen kanun tasarısıyla çözüme yaklaşmıştır. İkinci elde dürüst çalışan ticaret erbabının mağduriyetinin giderilmesi ve kayıt dışılığın önlenmesi için KDV konusunda acil düzenleme yapılmasını her fırsatta dile getiriyorduk. Bu amaçla Bakanlık yetkililerimizle de çeşitli görüşmeler gerçekleştirdik. Son olarak Gelir İdaresi Başkanlığı yetkilileri ile Maliye Bakanlığı’nda düzenlenen çalıştayda tüm Türkiye’de 2. El sektörünün çatı kuruluşu olan MASFED olarak diğer sektör temsilcileri ile birlikte yaşanan sıkıntıları anlattık ve görüşlerimizi paylaştık. Taleplerimiz dikkate alınarak, çözüm yönünde atılan bu somut adımdan dolayı son derece mutlu olduk. Bu, bizler için son derece

**Erkoç: “Bu düzenleme ile kayıt dışılık azalacak, devletin vergi geliri artacak... Konuya hassasiyet gösteren ilgililerimiz ve Bakanlık yetkililerimize tüm sektör çalışanları adına teşekkür ediyoruz. Meslektaşlarımızın beklentisi KDV mükelleflerinden alınan araçlarda devam eden sorunun da çözüme kavuşturulmasıdır.”**

sevindirici bir gelişme. Konuya hassasiyet gösteren ilgililerimiz ve Bakanlık yetkililerimize, tüm sektör çalışanları adına teşekkür ederiz. Ancak, önemli bir hususun da altını çizmek gerek. Tasarıda sadece KDV mükellefi olmayanlardan alınan araçlarla sınırlı düzenleme öngörüldüğünden KDV mükelleflerinden alınan araçlarda sorun devam etmektedir. Çünkü bunlarda idarenin bugünkü uygulamaları devam edecektir. Bu durumda KDV mükelleflerinden alınan araçlar açısından satış fiyatı; satış nedeniyle hesaplanacak KDV, araç alımında ödenen KDV’nin indirilip indirilemeyeceğine ve uygulanacak KDV oranına göre değişiklik gösterecektir.”

Tasarıdaki düzenlemenin ihtiyacı tam olarak karşılamadığının altını çizen Erkoç, “tasarıda öngörülen düzenleme sonucunda da ikinci el araç satıcıları aynı aracı, KDV mükellefi olmayanlar ile KDV mükellefi olanlardan almasına göre aracın fiyatını farklı belirlemek zorundadır” diyerek konuya şu örnekle açıklık getirdi: “Örneğin, KDV mükellefi olmayan bir kişiden 100 TL’ye alınan aracı KDV mükellefi olmayan kişilere % 10 karla ve % 1 KDV oranı uygulayarak  $(110 + (10 \times 1,01) = 111,10$  TL’ye satarken, KDV mükellefi olanlardan alınan aynı aracı ise  $(110 \times 1,01) = 111,10$  TL’ye, aynı aracı % 18 KDV oranı ile satarsa, sırasıyla  $(110 + (10 \times 1,18) = 111,80$  TL’ye, ya da  $(110 \times 1,18) = 129,80$  TL’ye satılacaktır.” Burada aynı aracın satın alındığı kişiye göre satış fiyatında farklılık oluştuğunu söyleyen Erkoç, bu hususun dikkate alınması tüm motorlu araç satıcılarının beklentisidir” diye konuştu.



**Maliye Bakanlığı Gelir İdaresi Başkanlığı’nda KDV sorununun çözümü için MASFED, OYDER ve sektör temsilcilerinin katılımıyla gerçekleştirilen çalıştayta sorun masaya yatırılmıştı.**





Dünyanın 3. büyük otomotiv endüstri fuarı Nisan ayında İstanbul'da

## AUTOMECHANİKA

*Türkiye ekonomisinin son 12 yıldır ihracat şampiyonu olan otomotiv endüstrisinin yıldızları, 5-8 Nisan 2018 tarihleri arasında İstanbul TÜYAP'ta buluşacak. Frankfurt ve Shanghai'dan sonra otomotiv endüstrisinin en büyük 3. fuarı olan Automechanika İstanbul, dünyanın dört bir yanından gelen otomotiv endüstrisi profesyonellerini bu yıl da Türkiye'de bir araya getirecek.*



2017 yılını 28,5 milyar dolar ihracatla kapatarak ihracat şampiyonu olan Türk otomotiv endüstrisi, sektörün en büyük buluşma platformu Automechanika İstanbul fuarına hazırlanıyor. 2018 yılında yeni modeller, fabrika modernizasyonu ve hatların iyileşmesi için 1 milyar dolarlık yatırım yapmaya hazırlanan sektör, yeni ürünlerini otomotiv endüstrisinin öncü fuarı Automechanika İstanbul'da sergileyecek.

Geçtiğimiz yıl toplam otomotiv üretiminde yaşanan yüzde 13'lük artışla birlikte ihracatın arttığına ve Türk otomotiv sektörünün önemli bir dış ticaret fazlası verdiğine dikkat çeken Hannover Fairs Türkiye Genel Müdürü Alexander Kühnel şunları söyledi: "Otomotiv sektörü sağladığı yüksek istihdam oranı ve yüksek büyüme hızıyla Türkiye ekonomisi için kritik bir öneme sahip.



Üretimimizin yüzde 80'ini ihraç eden sektör, yakın zamanda yerli otomobil üretmeye hazırlanıyor. Uluslararası rekabette güçlü bir platform sunmanın gururunu yaşadığımız Türk otomotiv sektörünün bu atılımını çok olumlu buluyoruz ve otomotiv sektörünün tüm bileşenlerini Türkiye'nin lider otomotiv endüstrisi fuarı Automechanika İstanbul'a bekliyoruz.”

Automechanika İstanbul'da geçtiğimiz yıl toplam bin 200'ün üzerinde katılımcının dünyanın dört bir köşesinden gelen 44 bin ziyaretçi ile buluştuğunu belirten Messe Frankfurt Türkiye Genel Müdürü Tayfun Yardım ise şunları belirtti:

“Ulusal ve uluslararası tüm otomotiv üretim ve onarım profesyonellerini bir araya getirdiğimiz Automechanika İstanbul, Türkiye ekonomisinin asıl yıldızı olan KOBİ'ler için de pazara giriş konusunda önemli bir fırsat. Avrupa, Ortadoğu, Kuzey Afrika ve CIS ülkeleri başta olmak üzere çok sayıda ülkeden katılımcı ve ziyaretçiyi burada ağırlayacağız. Dünyanın dört bir yanında 14 fuar gerçekleştiren Automechanika markasının gücüyle, Türk otomotiv endüstrisine değer katmaya devam edeceğiz.”

### Otomotive dair her şey bu fuarda

Tüm otomotiv ve yan sektörlerinin derneklerinin de destek verdiği Automechanika İstanbul, yedek parça ve sistemlerin yanı sıra birbirinden farklı ürün grupları için oluşturduğu özel sergi alanlarıyla otomotive dair her şeyi tek bir çatı altında bir araya getirecek. Bakım ve Onarım, Madeni Yağ, Akü, Araç Yıkama ve Yenileme, Aksesuar ve Tuning ve Reifen Eş Zamanlı Fuar kapsamında lastik ve jant ürün grupları ziyaretçilerle buluşturulacak.

Geçtiğimiz yıl ilk kez düzenlenen E-Mobility ve Geleceğin Teknolojileri Alanı bu yıl da mobilite ve geleceğin teknolojileri konusunda son teknoloji konsept, ve ürünlerin sergileneceği bir buluşma noktası olacak. Otomotiv ana sanayi, tedarikçiler ve yeni girişimciler bu alanda alternatif sürüş sistemleri, otonom sürüş, geleceğin filo yönetimi, akıllı şarj istasyonları, data yönetimi ve alternatif yakıt teknolojileri konusundaki çalışmalarını sergileyecek.

Automechanika İstanbul'da ayrıca Ekonomi Bakanlığı ve Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği desteğiyle Alım Heyeti Programı düzenlenecek. Program kapsamında Avrupa, Ortadoğu ve Afrika bölgesi başta olmak üzere dünyanın birçok ülkesinde satın almacı heyetler fuarda ağılanırken, katılımcı firmalar uluslararası alıcılarda bir araya gelerek ve yeni iş anlaşmaları sağlama fırsatı elde edecek.



Alexander Kühnel



Tayfun Yardım







# ARTIK E SKİ TÜRKİYE YOK

***Bir “Ankara sevdalısı” iş adamı ve siyasetçi, BA Grup ve Barışkent’in kurucusu Barış Aydın, Türkiye’nin 2023 vizyonu, ekonomik ve siyasal açıdan dünyada giderek güçlenen profili, TSK’nın devam eden Afrin operasyonu ve onun kendisi için belirlediği ana misyonların başında gelen hayalindeki “Büyük Ankara”yı OTONOMİ’ye anlattı:***

■ **Sizin için çok büyük anlam ifade eden bir konuyla başlamak istiyoruz. Ankara’nın mevcut ekonomik, sosyal durumunu ve geleceğini nasıl görüyorsunuz?**

Ülkenin merkezinde, doğu-batı, kuzey-güney hatlarının kesişme noktasında yer alan Ankara, tarih boyunca tarım ve ticaret merkezi konumunda hep önemli bir şehir olmuş. Cumhuriyet döneminde uzun yıllar “memur kenti” olarak bilinse de Ankara, son yıllardaki hızlı büyümesi ile sayılı dünya kentleri arasına girdi. Ankara halen 5.5 milyona yakın kişi ile ülke nüfusunun yüzde 7’sini barındırıyor ve ekonomik büyüklükte de İstanbul’un ardından Türkiye’nin ikinci ili. Ankara; Danimarka, Finlandiya, Slovakya gibi AB ülkeleri kadar; İrlanda, Hırvatistan, Letonya, Litvanya, Lüksemburg, Malta gibi ülkelerden ise çok daha fazla nüfusa sahip bir il. Kırıkkale’nin il olup ayrılmasıyla 25 bin 437 kilometrekareye inen yüzölçümü ile Ankara, coğrafi alan açısından da Konya ve Sivas’tan sonra en büyük il. Ankara, 50 dolayındaki devletten daha büyük bir coğrafi alana sahip. TÜİK projeksiyonlarında 2023’te 84.2 milyon olacak ülke nüfusu içinde Ankara nüfusunun 6 milyona yaklaşacağı öngörülüyor. McKinsey Araştırma Enstitüsü’nün Dünyada Geleceğe Yön Verecek Şehirler Listesinde 69’uncu sırada yer alan Ankara’nın 2025’te 6 milyona yakın nüfusu ve 170 milyar dolarlık ekonomisiyle 38’inci sıraya yükseleceği öngörülüyor. Ankara, idari merkez oluşu, coğrafi konumu, nüfusu, sanayileşme birikimi, kalifiye insan gücü ve büyük ekonomik potansiyeli ile daha uzun yıllar çekim merkezi olmayı sürdürecektir. Ankara ile ilgili planlarımızı, 2050’lere uzanan bir vadede ve 8-9 milyonluk bir şehre göre yapmalıyız.

■ **Size göre Ankara’nın önemli sorunları, eksiklikleri nelerdir?** Ankara’da özel sektör eliyle sanayileşme tüm hızıyla sürüyor. Ancak Ankara, aynı hamleyi turizm alanında yapamadı. Ankara’nın en büyük eksikliği bu alanda... Bence tanıtım

eksikliği en büyük sorun. Ankara için ortak akılla bir markalaşma stratejisi oluşturarak, dünya çapında yürütülecek etkin tanıtım faaliyetlerine ihtiyacımız var.

■ **Sizce Ankara “ne” ile bir marka kent olabilir?**

Ankara’nın değişik alanlarda güçlü kalkınma dinamikleri ve birçok gelişim eksenini bulunuyor. Ancak ben Ankara’nın sağlık turizmi ile markalaşacağına inanıyorum. Ankara, sağlık turizmi alanında marka olmak için her şeye sahip... Ankara’nın köklü tıp fakülteleri var, kamu ve özel toplam 82 hastanesi var. Ankara, sağlık alanında modern teknoloji kullanımı, yetkin doktorları ve kalifiye sağlık personeli ile güçlü ‘medikal sağlık turizmi’ potansiyeline sahip. ABD merkezli Joint Commission International (JCI) akreditasyonlu hastanelerin tüm dünyadaki sayısı 500. Bunların 7’si Ankara’da bulunuyor ve bu sayı her geçen gün artıyor. Ankara Etlik Şehir Hastanesi ve Türkiye’nin sağlık alanında en büyük kamu-özel işbirliği projesi olan Bilkent Şehir Hastanesi de açılışa hazırlanıyor. Bir başka alan da termal sağlık... Ankara; Ayaş, Beypazarı, Çamlıdere, Çubuk, Gündül, Haymana, Kazan, Kızılcahamam ve Polatlı ilçelerindeki zengin termal kaynaklarla ‘termal sağlık turizmi’ alanında da güçlü potansiyele sahip bulunuyor. Ankara’nın klinik oteller, eğlendirilen alanları, tatil köyleri ve bakım evleri üzerinden gerçekleşen ileri yaş ve engelli sağlık turizmindeki hizmet kapasitesi de çok yüksek ve Başkent bu alanda da gelişime açık.

Bu arada 663 sayılı KHK ile Türkiye’de ‘Sağlık Serbest Bölgeleri’ kurulmasının önünün açıldı. Ankara’da kurulacak bir sağlık serbest bölgesi, Başkent’in bu alanda markalaşma sürecine ivme kazandıracaktır.

Ankara’nın sağlık sektöründeki potansiyelinin yanı sıra coğrafi konumu, nüfusu, ekonomisi, yapımı süren modern ve seri yeni



ulaşım ağının ana kavşağında yer alması, yıllık 10 milyon yolcu kapasiteli havalimanı, yurt dışı merkezlerle artan uçuşlar, güvenli bir il oluşu, yeterli konaklama tesisleri gibi birçok artısı var. En büyük sorun ise tanıtım eksikliği ve bunu da acilen çözmemiz gerekiyor. Günümüzde Paris ‘romantizmin’, Milano ‘modanın’, New York ‘finansın’ şehri olarak anılıyor. Ankara da dünyada ‘sağlık turizmi’ dendiğinde ilk akla gelen şehirlerden biri olacak. Bunu başaracağız...

Sağlık turizmi; sektörün yanı sıra zincirleme etkiyle seyahat acenteleri, sigorta şirketleri, turizm firmaları, ulaşım, iletişim, bilişim, inşaat gibi birçok sektöre katma değer yaratıyor. Ankara’nın bu alandaki gelişimi, evre iller ve ülke kalkınmasında da itici bir güç olacaktır.

Ayrıca Elmadağ kış turizmi, Polatlı organik tarım ve endüstri; Evren ilçesi turizm ve su sporları açısından son derece cazip. Diğer ilçelerin de zengin kaynakları, güçlü ekonomik potansiyeli var.

#### ■ Sizce Ankara’nın ileri teknoloji alanındaki potansiyeli nedir?

Ankara, teknolojiye yatırımda ve ileri teknoloji üretiminde büyük potansiyele sahip olduğu halde bu alanda henüz olması gereken yerde değil. İş hayatım ve STK’lardaki görevlerim sırasında Başkent’i hep bir ‘ileri teknoloji üretim ss’ olarak hayal ettim, bunu gündeme getirdim ve bu yönde aktif çalışmalar organize ettim. Bundan sonra da bu yönde çalışmaya devam edeceğim. Ankara, 21 niversitesi, 5 aktif teknokenti, 7’si aktif toplam 12 OSB’si, kamu kurumları bünyesindeki Ar-Ge merkezleri ile bu alanda büyük bir potansiyele sahip. Bu alanda inovasyon, Ar-Ge ve teknopark faaliyetleri temelinde niversite-sanayi işbirliği büyük önem taşıyor. Firmaların tasarımı, üretim ve kurumsal kapasite ve yeteneklerinin artırılması, teknoloji yoğun ürünlerin geliştirilmesi ve retilimi, ileri teknoloji sektörlerde markalaşma ve ihracat kapasitesinin artırılması ve bu amaca yönelik olarak Ar-Ge, test, kalibrasyon hizmetleri ve laboratuvar altyapılarının güçlendirilmesi gerekiyor. Bildiğiniz gibi Kahramankazan ilçemiz savunma sanayi alanında önemli bir merkez haline geldi. Ankara Uzay ve Havacılık İhtisas Organize Sanayi Bölgesi (HAB) projesi Cumhurbaşkanımızın da talimatıyla ivme kazandı. Ankara uzay sanayisi ss olacak.

Ankara bir ‘İleri Teknoloji Merkezi’ olma potansiyeline sahiptir ve bu hedefe ulaşmak Türkiye ekonomisini de dünyada st basamaklara taşıyacaktır. Daha güçlü bir Ankara, daha güçlü bir Türkiye demektir.

#### ■ Sizce Ankara yeterince yatırım alıyor mu, yatırımcı ilgisini çekmek için neler yapmalı?

Ankara’nın yerli ve yabancı yatırımlardan aldığı payı yeterli bulamayız. Ankara’ya, özellikle daha çok yabancı doğrudan yatırım çekmeliyiz. Ankara halen savunma sanayiinde önemli bir yere sahip, bu alanda yatırımcı ilgisini çekmeye devam ediyor ve gelişime açık. Daha çok yabancı doğrudan yatırım çekmede elçilikler, ilgili bakanlıklar ve diğer birimlerin çalışmaları önem taşıyor. Planların 2023’n Ankara’sına göre yapılması gerekiyor. Yatırımlar alanında potansiyelin verimli kullanımı için hayati önem taşıyan iki unsur; beyin gnn önlenmesi ve etkin tanıtım faaliyetleri... Ankara çok önemli bir kent... İş dünyasının en önemli isimleri buradan ıktı. Bir cazibe merkezi olması için Ankara’yı dünyaya tanıtmalıyız. Ankara potansiyelini hem yurt içinde hem yurt dışında daha iyi tanıtabilir.

Ankara’nın ülke çapında hızlı tren ağının merkezi olması, yatırımcı ilgisini artıracaktır. Tüm bağlantılar gelişiyor; İstanbul, Konya, Eskişehir, yakında Sivas, Kayseri... Bu illerden Ankara’ya ulaşım son derece kısıyor. Bu ulaşım imkânı, bu illerdeki ekonomiyi Ankara’ya çekecektir. ‘Gidemediğin yer

senin değildir’. Girişimci yatırım yapıyorsa karşılığını almak ister. Satamadığı bir şeyi yapmak istemez. Bu ađ, Ankara’nın yanı sıra evre illere de yatırımları artıracaktır.

#### ■ “Ankara küresel ticaret merkezi olacak” şeklindeki ngrnz biraz açabilir misiniz?

Metropollerle sanayileşme sürecindeki kentler, bölgesel çekim merkezleri ile evre yerleşimler arası ulaşım imkânlarının olağanüstü artacağı, i bölgelerin limanlara, metropollere ve turizm bölgelerine bağlantılarının güçleneceği Ankara merkezli devasa bir ulaşım ağı ortaya çıkacak. Özellikle hızlı tren hatları sayesinde Ankara’dan Orta Asya’nın ilerine kadar tren seferleri yapılacak. Bu gelişmeler Ankara’nın ekonomik kalkınması ve ticari hayatının gelişimine büyük hız kazandıracak. Ankara’nın 5.2 milyon nüfusu var ama 1,5 saat uçuş mesafesinde 1,5 milyarlık bir nüfusa ulaşılabilecek. Ankara, ulaşımdaki kolaylıkla birlikte, Kırıkkale, Çankırı, Yozgat gibi evre kentlerle birlikte hızlı bir kalkınma sürecine girecek. Yeni ulaşım ağı, ana kavşağındaki Ankara’yı ülkede sanayileşme ve kalkınmanın da dinamosu ve aynı zamanda dünyada önemli bir ticari ve ekonomik merkez, küresel bir metropol haline getirecek.

Türkiye’nin batısından doğusuna, kuzeyinden güneyine; hızlı tren hatlarıyla, otoyollarla ve havayolu ile son derece seri, güçlü ve entegre bir ulaşım alt yapısı ortaya çıkmaktadır. Metropol kentler hızlı ulaşım araçları ile birbirlerine ve bölge ülkelerine bağlanacak. Bu yeni ulaşım ağının merkezinde ise Ankara var. Yani tüm yollar Artık Roma’ya değil Ankara’ya çıkacak. Bu ulaşım ağı, Ankara’yı hızlı gelişim sürecindeki Orta Asya ve evre ülkelere bağlayacak. Bu da 1.5 milyarlık bir nüfusla temas ve ekonomik ve ticari ilişkilerde olağanüstü artış demek. Yeni ulaşım ağı, hiç şüphe yok ki; merkezindeki Ankara’yı, ekonomik ve ticari trafiğin ana kavşağı, küresel çapta bir ticari merkez, bir dünya metropolü yapacaktır. Ulaşım alt yapısındaki bu hızlı gelişim, Ankara’yı sadece ülkemizde değil bölgemizde ekonominin, ticaretin kalbinin attığı yer haline getirecektir.

#### ■ Ankara hep ‘memur kenti’ olarak bilinse de her geçen yıl artan sanayi ve ticaret verileri bunun değişmeye başladığını söylüyor. Ne dersiniz?

Ankara “Büyüyen Türkiye’nin” en avantajlı kenti, hızlı gelişen ticaret, sanayi ve alt yapı yatırımları geleceğin “dünya ekonomisi kenti” olacağının sinyallerini veriyor. Bunun en büyük göstergesi de evre illerin yanı sıra yurt genelinde yatırımcıların gözdesi haline gelmemiz. Artık dünya kenti olan İstanbul’daki iş dünyasının da gözetim altına aldığı Ankara modern ulaşım ağlarıyla Anadolu’da birleşme noktası haline geldi. Sizin de söylediğiniz gibi her geçen yıl artan sanayi ve ticaret verilerinin Ankara’ya verilen “Memur kenti” sıfatının, “Yıldızı parlayan kent” olarak değiştiği bir gerçek. Anadolu’nun merkezi olan Ankara’da yaşanacak her gelişme sadece Ankara ve çevresini kalkındırmayacak, tüm Anadolu’ya katkı sağlayacaktır. Ankara’daki değişim özellikle yabancı yatırımcılara da iyi anlatılmalı.

#### ■ önümüzdeki dönem Ankara’nın gelişimine en çok ivme kazandıracak gelişme sizce nedir?

Ankara, yapımı süren yüksek hızlı tren (YHT) ve yeni otoyol ağları ile oluşacak yeni ulaşım ağında ana kavşak oluyor. Ankara-Eskişehir, Ankara-Konya ve Ankara-İstanbul Hızlı Tren hatları işletmeye açıldı. 2019’da tamamlanacak Ankara-Sivas YHT ile iki il arası 2 saate; Ankara-İzmir arasında da YHT hattı ile de ulaşım 3,5 saate düşecek. “Ankara-İstanbul Yüksek Hızlı Tren” projesi Türkiye’nin en büyük iki şehrinin arasını 1,5





saate indirecek. Doğu-batı ve kuzey-güney akslarında devreye giren ve halen yapımı süren hatlarla Kars-Erzurum-Sivas-Ankara-İstanbul-Edirne, Samsun-Antalya, Samsun-Mersin-İskenderun, İstanbul-Antalya ulaşım koridorları boyunca 17 il; büyük şehirler, üretim merkezleri ve turizm kentleri YHT ağı ile birbirine bağlanıyor. Ankara merkezli hızlı tren çekirdek ağı 3.623 kilometreye ulaşacak. Büyük kentlerin büyüme odakları ile bu odakların da sanayileşme sürecindeki kentlerle ulaşım imkânları olağanüstü gelişecek. Bölgesel çekim merkezleri ile çevre yerleşimler arası ulaşım imkânları müthiş artacak. Düşük gelirli bölgelerin limanlara, metropollere ve turizm bölgelerine bağlantıları güçlenecek.

■ **Bildiğiniz gibi Ordumuz bir ayı aşkın bir süredir Suriye topraklarında, terör unsurlarına karşı bir operasyon yürütüyor. “Zeytin Dalı” operasyonu hakkındaki duygu ve düşüncelerinizi alabilir miyiz?**

Uzun yıllardır Türkiye’yi istikrarsızlaştırmak ve bölmek için terör örgütüne açık gizli her türlü desteği verip, ülkemizin enerjisini tüketen, ekonomik gelişimine sekte vuran, kaynaklarını israf ettiren dış odaklar, oyunlarına devam ediyor. Güney sınırımız boyunca konuşlandıkları PYD-YPG gibi PKK unsuru terör oluşumlarına binlerce TIR dolusu silah ve mühimmat taşıyanlar, bir terör kuşağı oluşturmaya çalışıyorlar. Devamında da Türkiye ve diğer ülkelerden koparmayı hayal ettikleri topraklar üzerinde kukla bir devlet kurma planlarını hayata geçirmek istiyorlar.

Ancak şunu çok net bilmeliler ki artık o eski Türkiye yok! Uzun yıllardan sonra ilk kez güçlü bir lider çıkaran ve tek parti yönetimiyle istikrarı sağlayan Türkiye, ekonomik ve sosyal kalkınma yolunda çok büyük aşamalar katetti. Dış politikada da eğilmeyen, kendi milli politikasını geliştirip uygulayabilen güçlü bir Türkiye var artık. Geçmişteki gibi kapılarda bekletilen liderler, hakkında kendine danışılmadan alınan kararlar karşısında boynunu büken bir ülke artık yok. Şimdi, dünyada sözü dinlenen, güçlü bir devlet ve lideri var.

Şanlı Ordumuzun Zeytin Dalı operasyonu da bunun bir tezahürüdür. BM sözleşmesinin 51’inci maddesinde yer alan meşru müdafaa hakkımızı kullanarak Türk Silahlı Kuvvetleri ve Özgür Suriye Ordusu ile terör unsurlarını hedef alan bir operasyon sürdürüyoruz. Şükürler olsun; artık bizim onayladığımız

hiçbir planı hayata geçirmelerine izin vermeyecek güçteyiz. 15 Temmuz hain fetö girişiminde de gördük ki milletimiz böyle hainlere geçit vermemiş ve hiçbir zaman da vermeyecek ferasete sahiptir. Türk milleti; ezanı, bayrağı, vatani, devleti uğruna canını feda etmeye her zaman hazır kahraman evlatları ile tarih boyunca bir “Ordu-millet” olmuştur hep. Bugün de aynı geçerlidir. Şunu çok iyi bilsinler ki, Ortadoğu’da bize rağmen hiçbir statüyü, paradigmayı hayata geçirmelerine izin vermeyeceğiz. Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan, “Dünya 5’ten büyüktür” sözleriyle Türkiye’nin dünyadaki bütün mazlumların din, dil, ırk, mezhep ayrımı yapmadan tüm mazlumların umudu olmuş, insani ve vicdani bir sorumluluk olarak her daim yanlarında olacağını ifade etmiştir. Türkiye, güçlü liderle güçlü duruşunu ortaya koymuştur. Tüm terör unsurları ile bir tek terörist kalmayınca kadar mücadelesini sürdürerek hiçbir kirli oyuna gelmeyecek kadar basiretli bir millet, kararlı bir lider ve kahraman bir orduya sahiptir. İçerde ve dışarıda bu hainlerin oyunlarını bozacak ve hak ettikleri cezayı verecektir.

Zeytin Dalı operasyonunu gerçekleştiren askerlerimize ve sivil yöneticilerimize Türk milletinin bir evladı olarak minnet duygularımı ifade ediyor, Cenabı Hak’tan kahraman Mehmetçüğimizin kılıcını keskin etmesini, vatan uğruna canını veren şehitlerimize rahmet, yakınlarına baş sağlığı diliyorum.

## 2019 SEÇİMLERİNİN ÖNEMİ

■ **Son olarak eklemek istediğiniz bir şey var mı?**

Hem Ankara hem ülke kalkınması için çok önemli bir konu; gençler... 2023 hedeflerine ancak gençlerin proje ve çalışmaları ile ulaşabiliriz. En büyük yatırımı gençler için yapmak zorundayız. Bunu hem eğitim anlamında söylüyorum, hem de girişimcilik... Gençleri girişimciliğe özendirici politikaları etkinleştirmeliyiz. Günümüz gençliği çok farklı. Eskiden ‘icat çıkartma’ denirdi, şimdi icat çıkaran bir nesil var. Dünyayı çok yakından bilen, takip eden bir nesil var. Gençlerin fikir, icat, buluş, patent, faydalı model konularındaki çalışmalarını, girişimcilik faaliyetlerini sonuna kadar destekleyerek ülke kalkınmasına katkılarını maksimum seviyeye çıkarmalıyız. Daha güçlü bir Ankara, daha güçlü bir Türkiye için, odağında öncelikle gençliğin yer aldığı projelerle, gece gündüz çalışmalıyız. Bu konuda devletin yanı sıra STK’lara da büyük görev düşüyor.

AK Parti’nin 2023 ve 2071 gibi hedeflerinden, Büyük Türkiye idealinden heyecanlanan birisiyim. Türkiye, giderek tarih sahnesindeki o güçlü yerini yeniden alıyor. Dünyaya örnek medeniyetimizin tekrar dirilmesini istiyorum. O büyük çınarın gölgesinin genişlemesini düşünüyorum. Türkiye’nin demokrasi, özgürlük, ekonomik büyüme-hızlı kalkınma yürüyüşünü koşuya çevirmesini istiyorum. Bu gerçekler ışığında; 2023 ve 2071 hedeflerimize ulaşmanın formülü, milletçe birlik olup kenetlenmektir. Büyük Türkiye’nin olmazsa olmazı güçlü liderdir.

Geleceğin güçlü ve büyük Türkiye’si için 2019’da yapılması öngörülen Cumhurbaşkanlığı seçimleri hayati önem taşıyor. Yeni dönemde Türkiye, demokratikleşme ve kalkınma alanında atağa geçecek, bizi kimse tutamayacaktır. Ülkemiz daha da büyüyecek ve hedeflerine ulaşacaktır. Güçlü lider ve birlik ruhuyla Türkiye, daha rekabetçi ve yenilikçi bir ortamda ekonomik büyümeye hız verecek, 2023 ve 2071 hedeflerine koşar adım yürüyecektir.



*“Türkiye  
sanayisinin yüzde  
25 – 30’unu  
Ankara  
oluşturuyor”*

# TÜM YÖNLERİYLE ANKARA EKONOMİSİ RAPORU AÇIKLANDI

*İki ana gelişim aksı: sağlık sektörü ve ileri teknoloji yatırımları*

Türkiye Genç İşadamları Derneği (TÜGIAD) Ankara Şubesi, hazırladığı “Tüm Yönleriyle Ankara Ekonomisi Raporu (Ocak 2018)”nu Ankara Şube Merkezi’nde gerçekleştirdiği kahvaltılı toplantıda basın mensupları ile paylaştı. TÜGIAD Başkanı Ali Yücelen, TÜGIAD Ankara Şubesi Ercan Kahraman ve yönetim kurulu üyelerinin katılımıyla gerçekleşen toplantıda başkent ekonomisinin hangi noktada olduğu, kuvvetli yönleri ve yatırımcıya sunduğu fırsatlar açıklandı.

TÜGIAD Ankara Şubesi himayesi ve öncülüğünde, Next Medya İletişim tarafından gerçekleştirilen bu araştırmada, Ankara demografi, iş gücü, iç ve dış ticaret, sanayi, tarım, turizm, yatırımlar olmak üzere tüm yönleriyle mercek altına alınarak, “Ankara’yı ekonomik, kültürel ve siyasal açıdan küresel bir başkente dönüştürecek kalkınma sürecinin neresindeyiz?” sorusuna yanıt arandı. Hazırlanan raporun Ankara ekonomisine katkılar sunacağını söyleyen Ali Yücelen “ Bu, hem Ankara ekonomisinde yer alan aktörlere, hem de bu aktörlerin geleceğine etki edebilecek bir çalışma” diye konuştu.

## “Artık Ankara memur şehri değil”

TÜGIAD Ankara Şubesi Başkanı Ercan Kahraman, raporu Ankara’yı her yönden inceleyerek hazırladıklarını ve raporun geri dönüşünü alacaklarına inandıklarını ifade etti. Kahraman bu çalışmada Ankara açısından iki alanın ön plana çıktığını, bunlardan birinin sağlık sektörü diğerinin ise ileri teknoloji yatırımları olduğunu söyledi. Bu tür çalışmalara hız verilmesi gerektiğinin altını çizen Kahraman “ Artık Ankara’nın memur şehri vasfını tamamen yitirdiğini, sanayileşme alanına girdiğini görüyoruz. Türkiye sanayisinin yüzde 25 – 30’unu Ankara oluşturuyor” diye konuştu.

TÜGIAD bu çalışmada; Ankara’nın sürdürülebilir kalkınmasını hızlandırmaya yönelik stratejiler geliştirmek, destekler vermek, işbirliği ve koordinasyon sağlamak amacıyla, Ankara ekonomisinin mevcut potansiyeli; güçlü ve zayıf yanları, fırsat ve tehditler ortaya konularak, Ankara’nın 2023’e kadar olan ve sonrasındaki dönemde başat gelişim akslarının saptanmasını hedefledi.

*TÜGIAD’ın raporunda Başkent ile ilgili özetle şu tespitlere yer verildi:*

- Türkiye’nin dış ticaretinin yüzde 5 dolayındaki bölümünü Ankara gerçekleştiriyor.
- Anaokullarından üniversiteye öğretmen başına öğrenci sayısı, ortalama bitirilen okul yılı, okuma yazma oranı, üniversite sınavı başarısı gibi değişkenlerden oluşan İnsani Sermaye Endeksi’ne göre Ankara 100 puan ile birinci sırada.
- Ankara, hane halkı büyüklüğü, 100 bin kişi başına düşen doktor, sinema, gazete, kız okullaşma oranı, bin kişi başına sivil toplum kuruluşu sayısı oranı gibi değişkenlerle belirlenen Sosyal Sermaye Endeksi’nde de birinci sırada yer alıyor.
- Ankara, ileri teknoloji alanında istihdam edilen işgücüne yapılan maaş ve ücret ödemelerinde ilk sırada bulunuyor.
- Ankara, bölgesel sanayi içinde ileri ve orta ileri teknoloji alanlarında en çok yatırım yapan bölge.
- Türkiye ortalamasında yaklaşık 15 adet olan ‘100 kişiye düşen otomobil’ sayısında Ankara, 25 adetle Türkiye birincisi konumunda bulunuyor.
- Ankara, Yaratıcı Sermaye Endeksi’nde 100 puan ile açık ara birinci sırada yer alıyor.





2. El'in tek çatı kuruluşu MASFED'in üye sayısı hızla artıyor...

## MASFED HIZLI BÜYÜMESİNİ SÜRDÜRÜYOR

*Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu (MASFED) ülke genelindeki büyümesini sürdürüyor. Türkiye'nin dört bir yanından 2. el araç ticareti ile uğraşan 60 bin dolayındaki ticaret erbabının üye olduğu çeşitli illerde kurulu 29 derneğin çatı kuruluşu olan MASFED'e bağlı Dernek sayısı son olarak İstanbul İMAS, ve Eskişehir'in de katılımıyla 30'a ulaştı. Derneklerin üye olduğu, sektöre dair istişarelerin de yapıldığı toplantılardan kısa haberler...*

### Eskişehir Oto Galericiileri Derneği (ESGAD)

Eskişehir Oto Galericiileri Derneği (ESGAD)'ın da MASFED bünyesine katıldığı toplantı geçtiğimiz günlerde Eskişehir'de gerçekleşti.

ESGAD ev sahipliğinde gerçekleşen istişare ve katılım toplantısına MASFED Genel Başkanı Aydın Erkoç, Genel Sekreter Niyazi Berktaş, Başkan Yardımcısı Mahmut Ulucan, ESGAD ve Eskişehir Ticaret Odası (ETO) Meclis Üyesi Haluk Olcay, MASFED İl Başkanları ve ikinci el ticaretiyle uğraşan firma temsilcileri katılım gösterdi.

Aydın Erkoç toplantıda, MASFED'in kurulduğu günden itibaren

yürüttüğü çalışmalar hakkında bilgiler verdi. Erkoç, ikinci el araç ticaretini kurumsallaştırmak için çok çabaladıklarını, çalışmalarının da meyve vermeye başladığını kaydetti. Galericiilik mesleğini hak ettiği standarda kavuşturacaklarını söyleyen Erkoç "En büyük adımı Mesleki Yeterlilik Belgesi ile atmış bulunuyoruz. Bildiğiniz gibi yürürlüğe giren Motorlu Kara Taşıtları Ticareti Hakkındaki Yönetmelik'e göre artık sertifikası olmayan ikinci el araç ticareti yapamayacak. Böylece mesleğimiz kurumsallaşacak, sektörde kayıt dışılık ve tüketici mağduriyeti son bulacak" dedi. Bunun yanı sıra Erkoç, mesleğin diğer sorunlarıyla da ilgilendiklerinin ve takipçisi olduklarını ifade etti.



Haluk Olcay ise yaptığı konuşmada Mesleki Yeterlilik Belgesi sayesinde artık kayıt dışı otomobil ticaretinin önüne geçileceğinin altını çizdi. Yasanın devreye girmesiyle birlikte farklı iş kollarında faaliyet gösterenlerin araç ticareti yapmasının engelleneceğini kaydeden Olcay, yürütülen çalışmalar için MASFED yönetimine teşekkür etti.

## **İstanbul Motorlu Araç Satıcıları Derneği (İMAS)**

Yeni kurulan Derneğin faaliyete geçişi ve MASFED'e katılımı dolayısıyla İstanbul'da gerçekleşen toplantıya, ülke genelinde faaliyet gösteren MASFED üyesi dernekler ile MASFED üst yönetimi tam kadro katıldı. MASFED Başkanı Aydın Erkoç, Genel Sekreter Niyazi Berktaş, Başkan Yardımcıları Yalçın Baysan, Erdoğan Bayrak, Mahmut Ulucan, Zafer Uslu ve Sayman İsmet İnanc ile bağlı derneklerin yönetici ve temsilcileri toplantıda hazır bulundu.

İstanbul Motorlu Araç Satıcıları Derneği (İMAS) Başkanı Hayrettin Ertemel, 2. el otomotiv ticareti ile uğraşan meslek erbabının yaşadığı sıkıntılara işaret ederek, bu sorunların aşılmasında birlik ve beraberliğin önemine vurgu yaptı. Ertemel, "Derneğin kuruluş ve MASFED'e katılım toplantısına hoş geldiniz. Bizlerin İstanbul'da faaliyet gösteren otomotivciler olarak mesleğimizle ilgili sorun ve sıkıntılar hepimizin malumu. Maalesef biz 2. el otomotivcileri, yıllardır mesleğimizle ilgili birlik ve beraberliği sağlayamadık. Sektörümüzdeki birlik ve beraberliğin sağlanması, sorunların çözümü, mesleğimize katkı sağlayacak projelerin üretilmesi adına sektörümüzün sevilen, güvenilir temsilcileriyle birlikte İMAS'ı kurduk. Hepimize hayırlı olsun." diye konuştu.

Hayrettin Ertemel, sektörün tüm talep ve isteklerinin ilgili platformlara taşınması, takip edilip çözüme kavuşturulması için MASFED ile güç birliği yapılmasının önemini farkında olarak Federasyon'a katılım sağladıklarını ifade ederek, şunları söyledi:

"İnşallah beraber yapacağımız hayırlı çalışmalarla mesleğimize sahip çıkıp, mesleğin itibarını artırarak hak ettiği seviyeye yükselteceğiz. Sizlerden beklentimiz derneğimize sahip çıkarak üye olmanız, gücümüzün artmasına katkı sağlamanızdır. Eğer bizler mesleğimizi daha iyi şartlarda icra etmek istiyorsak, sorun ve isteklerimizin hızlı şekilde çözülmesini talep ediyorsak bu güç birliğini sağlamak zorundayız. Sizlerin de bildiği üzere ikinci el satış ile ilgili çıkacak olan yasa ve kanunlar hepimizi yakından ilgilendirmektedir. Derneğimizin hepimize tekrar hayırlı olmasını dilerim."

**Düzenlenen toplantılarda Aydın Erkoç, MASFED'in kurulduğu günden itibaren yürüttüğü çalışmalar hakkında bilgiler verdi. Erkoç, ikinci el araç ticaretini kurumsallaştırmak için çok çabaladıklarını, çalışmalarının da meyve vermeye başladığını kaydetti.**





## TÜRKİYE’NİN İLK BELGELİ “OTO ALIM SATIM YETKİLİSİ”: OSMAN ŞEKERCİ



## “ROL MODEL ESNAF OLMAK İÇİN ÇALIŞIYORUZ”

*Mesleğine tutkuyla bağlı olan, aynı zamanda ilk “Motorlu Kara Taşıtları Alım Satım Sorumlusu” yetki belgesini alan OTONAM MOTORS Yönetim Kurulu Başkanı Osman Şekerci ile mesleğin standartları ve satışın incelikleri üzerine keyifli bir söyleşi gerçekleştirdik.*

■ **Öncelikle sizi tanıyabilir miyiz? Bu mesleğe nasıl başladınız?**  
1972 yılında Çankırı’da doğdum. Yıllardır ticaretle uğraşıyoruz. Arabalar benim için bir tutku... Bu sektöre giriş sebepim de arabaları çok seviyor olmam. İnsanın sevdiği işi yapıyor olması çok büyük şans... 19 yıldır bu sektörün içerisindeyiz ve lüks araç segmentine sahip bir firmayız.

■ **Satışın inceliklerinden bahseder misiniz?**

Eğitimimi bitirdikten sonra 15 yıl Ülker’de satış pazarlama biriminde çalıştım. Satış tekniklerini, insanların bizden ne beklediklerini yaşayarak öğrendim. Karşınızda büyük iş adamları, size önderlik, danışmanlık yapabilecek kişiler var ve onlara ürün satacaksınız. Bu noktada bilinmesi gereken, önem verilmesi gereken çok fazla husus var tabii.

Ne yaparsanız yapın, karşınızdakinin anladığı kadersiniz. Karşınızdakinin sizi anlaması daha da önemlisi sizin onun beklentilerini anlamanız çok önemli. Renault Fluence isteyen birine Porsche Panamera tanıtamazsınız, boşa geçen vakit olur. Bugün biz şuna da çok dikkat ediyoruz; insanlar, danıştıkları kişiler tarafından yanlış yönlendirilebiliyor. İhtiyaç ve beklentilere göre doğru bilgilendirme yapmak gerek. Burada iletişim büyük önem taşıyor. Müşterilerimiz geldiği zaman özellikle detaylı olarak “konuştur, konuş” düşüncesiyle yaklaşıyoruz. Direkt gelip “Ben size kapalıyım” düşüncesinde olan ve tek bir marka ve modele odaklanan müşterilerimiz de var. O kişiye başka bir araba satamazsınız, yok dediğiniz anda gidecek. Nasıl bir yerde kullanacak, ailesiyle uzun yola gidiyor mu, küçük çocuğu var mı gibi detayları sorarak elimizde onun ihtiyaçlarını karşılayacak doğru araç varsa onu öneriyoruz. Eğer yoksa yakınımızda tanıyıp güvendiğimiz, arkasında durabileceğimiz esnaf arkadaşlarımıza bakıyoruz. Satış politikamızı buna göre uyguluyoruz. Önce onun beklentilerini anlıyoruz, ona uygun alternatifleri sunuyoruz. İnsanlar güvene önem veriyorlar, kendilerini rahat hissetmek istiyorlar. Samimi bir yaklaşım, güler yüz bekliyorlar. Yanında







**En önemlisi insanlar artık gönül rahatlığıyla “Otonomi’ye giderim, galeriden araç alırım, bir sorun çıktığında karşımda muhatap bulurum” diyecek.**

gelen küçük çocuklar için bile rahat bir ortam, minik ikramlarla müşterileri karşılamak önemli. Sizin ofisinize, ofisinizde çalışan personele dikkat ediyorlar. Gelen müşteri birkaç ay sonra tekrar geldiğinde aynı personel ona hizmet veriyor mu, bu da çok önemlidir. Bu detaylar kurumsal olduğunuzu gösterir. Biz işyerimizde tüm detaylara dikkat ettik; kadın erkek lavabolarımız ayrı, aynı anda 4 – 5 müşteri geldiğinde hepsiyle ilgilenebilecek personelimiz, bekleme salonumuz, ikramlarımız var. Türkiye’nin dört bir yanından gelen misafirlerimiz oluyor. Onları rahat ettirebilecek her türlü koşulu oluşturuyoruz.

#### ■ Belirlenen meslek standartlarıyla ilgili önemli bir ilerleme de yaşandı. Bununla ilgili neler söylersiniz?

Biz bunu çok istedik, MASFED ve Otonomi Başkanımıza ve Yönetim Kurulumuza bu anlamda çok teşekkür ediyorum. Önüne gelenin bu mesleği yapabilmesi, kötü niyetli kişilerin de aynı kategoride görülmesi bizim gibi dürüst ve işinin ehli kişileri de sıkıntıya sokan bir durumdu. Şimdi yaşanan gelişmelerle bu alanda yeterliliğini kanıtlamış dürüst ve etik kurallar çerçevesinde işini yapan insanlar olacak. Sürekli mesleki gelişimini sağlayan ve hizmet kalitesini en üst seviyelere taşımak için uğraşan bizler bu gelişmeler karşısında çok memnunuz. Burada biz arkadaşlarımıza rol model olabilmek için çabalyoruz.

Bugün, bir tek arabamızın fiyatı neredeyse bir kuyumcunun toplam sermayesi kadardır. Ama geçmişten gelen “galericilik” mesleğinin kötü niyetli kişilerce itibarsızlaştırılmasından dolayı “Galericiye güvenilmez” algısı oluşmuş. Biz onu tamamen yıkmaya çalışıyoruz. Artık “Galericiyim” demiyoruz, otomotiv sektöründe motorlu araç alım satım sorumlusu olduğumuzu söylüyoruz. Bunu neden yaptık? Geçmişle ilgili tüm olumsuz algı bitecek; her şeyiyle, yazı turayla değil, sınavlara girerek mesleki yeterlilik belgelerimizi alacağız. Yanımızda çalışan danışmanlarımızla birlikte, rekabetimizi büyük lider firmalar ya da kurumsal şirketlerle aynı seviyeye getirmek için mücadele veriyoruz. Bunu nasıl yapabiliriz? Satış tekniklerimizle ilgili kurs verebiliriz, yeterlilik belgesini almak için bu arkadaşlarımızı kursa tabi tutabiliriz. Tamamen atadan kalma yöntemlerle bu işlerin artık ilerlemeyeceğini, birkaç sene sonra böyle bir satış yetkilisinin de, sorumlusunun da kalmayacağını bilinmesini istiyoruz, amacımız o. İnsan bilmediği şeyin ya cahili, ya düşmanıdır, bilgilendirmemiz gerekiyor. Detaylı ve zor bir işimiz

var. Bu iş sadece paraya odaklı değil, para bir araç. Ama bizim bir amacımız olmalı; ilk önce gideceğimiz hedefi belirlemeliyiz. Bizim Otonomi’deki en büyük avantajımız, çok muazzam, gerçekten hayal bile edemediğimiz, çok konforlu mekânlara sahip olduk. Bunun hakkını verebilmek için geçmişteki alışkanlıklardan vazgeçmeliyiz. Gecekonududan rezidansa taşınmanın bir bedeli vardır. VRF ısıtma sistemleri, en ufak bir dolu yağdığında kendi kapalı garajlarımıza aracımızı çekebilmemiz, sergilenme alanları, yemekhanelerimiz, dinlenme alanları, ofislerimiz; bunların değerini, kıymetini bilmemiz gerekiyor. Buraya gelmekle hem bu fiziki koşullar çok değişti; hem de meslekteki standartlar...

#### ■ Yetki Belgesi ile ilgili eklemek istedikleriniz?

Dışarıda artık vasıfsız insanların araç alım satımlarından yorulmuştuk. Yıllık 6 milyon 500 bin araç el değiştiriyor. Bunun 1 milyon 500 bini motorlu araç alıp satan bizim gibi kayıtlı esnaf ve bayiler, 5 milyon 100 bine yakını ise kayıt dışı. Bu düzenleme ile devletin vergi kaybının da önüne geçilecek. Ben burada 6 personel çalıştırıyorum, yanı sıra kira, stopaj, e-ticaret, plakalık vs. için vergimi de vererek bedel ödüyorum. İnsanlar kendi işlerinde profesyonelleşmek yerine, araç alıp satarak para kazanıyor, haksız bir rekabet var. Ciddi vergi ve masrafları olan bizler, dışarıdan alıp satan kişilerle rekabet edebilir mi? Biz bu sistemi kısa zamanda oturtabilirsek, bu işi yapanların yetkisi olacak; o zaman bizim itibarımız tekrar ayağa kalkacak, devletimiz her araçtan vergisini alacak.







# BÜYÜK İŞBİRLİĞİ

**Bünyesinde Speedy, Garanto ve Fix Auto markalarını barındıran Authority Group, AG Otonomi ile Otonomi'de kapılarını açtı.**

**1** buçuk milyon liralık bir yatırımla hayata geçirilen ve 2000 metrekare kapalı alana sahip olan tesislerde araçların ekspertiz, hızlı bakım ve servis hizmetleri kaliteli ve uygun koşullarla gerçekleştiriyor. Speedy Şubeler Müdürü Şahin Yılmaz ile Speedy markası ve faaliyetlerini anlattı. 1956 yılında "Speedy Muffler King" adıyla Kuzey Amerika'da hizmet vermeye başlayan Speedy, 1978 yılında Fransa'da da faaliyet göstermeye başlamıştır. Amerika, Kanada ve İngiltere'de de Kwik-Fit adı altında hizmet veren Speedy; uzmanlığı, teknolojiyi, kaliteyi ve uygun fiyatları müşterileri buluşturan Global Servis Ağıdır.

**AG Otonomi hakkında bilgi veren AG Otonomi Yönetim Kurulu Üyesi Tansel Başer, bu hizmetlerin verilmeye başlanmasının Otonomi ziyaretçilerinin hayatını önemli ölçüde kolaylaştırdığını ve kaliteli hizmet anlayışını ilke edindiklerini söyledi.**

Speedy otomotiv sektöründeki herkese, deneyimlerini global ve kurumsal bir marka ile karlı bir yatırıma dönüştürme fırsatı sunuyor. Japon devi Bridgestone çatısı altında dünya çapında 17 ülkede 600'e yakın servis noktasıyla faaliyet gösteren Speedy, 2003'ten bu yana

Türkiye'de Authority Group bünyesinde hızlı araç bakım ve servis hizmeti sunuyor. Speedy Master Franchise olan Speedy Türkiye; Bulgaristan, Romanya, KKTC, Azerbaycan, Kazakistan, Kırgızistan, Türkmenistan, Özbekistan, İran, Irak ve Suriye'yi kapsayacak şekilde Franchise verme hakkına sahiptir.

2017 yılının sonunda, yeni bir atılım ile Authority Group ile Otonomi arasında iş ortaklığı yapılarak, 2000 metrekarenin üzeri bir alanda, sunduğumuz çözümlerle hem bireysel müşteriler hem de sigorta ve filo şirketleri için değer üretiyoruz...

- Hızlı, düşük maliyetli, kaliteli hasarlı araç onarımı
- Etkin maliyet analizi (Parça değişimi mi, onarımı mı?)
- Sigorta ve Filo Şirketlerinin müşterilerine Periyodik Bakım (Speedy), Lastik (Lastik Vs), İkinci El Araç Sertifikasyonu (Garanto), Boyasız Göçük Onarımı, Detaylı İç Koruma, Boya Koruma ve Nano Teknolojisi uygulanarak, Seramik Kaplama ile ilgili avantajlar sunabilecekleri bir altyapı
- Sigorta ve filo şirketleri için tek noktadan hasar operasyonu yönetimi
- Merkezi faturalandırma ve ödeme
- Kalite proses denetimleri
- Ulusal garanti uygulaması
- Müşteri memnuniyeti ölçümü ve düzenli geri bildirimler
- Kasko öncesi araç ekspertizi (Garanto) sayesinde sahte hasarların azaltılması ve sigorta şirketlerine avantaj sağlanması







# PERİYODİK BAKIMDA

# EN AKILLI TERCİH



| SINIF | ÖRNEK ARAÇ     | PAKET FİYATI (KDV DAHİL) |
|-------|----------------|--------------------------|
| A     | HYUNDAI i10    | 239TL                    |
| B     | RENAULT CLIO   | 279TL                    |
| C     | TOYOTA COROLLA | 299TL                    |
| D     | VW PASSAT      | 379TL                    |
| E     | AUDI A6        | 499TL                    |

## SPEEDY'DE PERİYODİK BAKIM

2014 model yılı ve daha tecrübeli araçlar için 239TL'den başlayan fiyatlarla...

Periyodik bakım zamanları geldiğinde, akıllı araçların en yakın ve en uygun fiyatlı servisi tespit edip kendi kendilerini götüreceği günler çok da uzak değil. O güne dek kontrol hâlâ sizde, ancak özellikle Otonomi işyerleri için en akıllı tercih Speedy Otonomi, hemen yanı başınızda G2 Blok'ta hizmetinizde...

- Yetkili servislerin yarı fiyatına
- Her marka ve model araca
- Üretici garantisi bozulmadan
- Sadece orijinal ve orijinale eşdeğer parçalarla

## OTONOMİ'YE ÖZEL KAMPANYA!



ÖNCE

PERİYODİK BAKIMI YAPILAN  
**HER ARACA**  
FIX AUTO GÜVENCESİYLE  
**ÜCRETSİZ**  
GÖÇÜK ONARIMI

SONRA

Periyodik bakım, motor yağı, yağ filtresi, hava filtresi, polen filtresi değişimi ve 101 Nokta Check Up kontrolünü içermektedir. 2014 model yılı ve öncesi tüm marka ve modellerde geçerlidir. Kampanya kapsamında bu avantajlı fiyatların yanı sıra Fix Auto güvencesiyle periyodik bakımı yapılan her araç için bir adet göçük onarımı da hediye olarak sunulmaktadır. Bu kampanya 31 Mart 2018 tarihine kadar, Ankara Otonomi Speedy ve Fix Auto' servislerinde geçerli olup stoklarla sınırlıdır. Speedy marka, renk ve ebat değişikliği yapma hakkını saklı tutar.

## SPEEDY OTONOMİ

OTONOMİ G2 BLOK, NO: 7-8  
ESENBOĞA YOLU ÜZERİ,  
AKYURT, ANKARA

**0312 252 65 25**



EN YETKİLİ  
ÖZEL  
SERVİS™

authority  
group

OTONOMİ





## TÜRKİYE'DE YILIN OTOMOBİLİ SEÇİMİNDE YARIŞACAK 7 FİNALİST BELLİ OLDU

Otomotiv Gazetecileri Derneği (OGD) tarafından bu yıl üçüncüsü düzenlenen “Türkiye’de Yılın Otomobili” yarışmasının finalistleri belli oldu. OGD üyesi 76otomotiv gazetecisinin yaptığı oylama sonucunda Ocak 2017 – Şubat 2018 tarihleri arasında satışa sunulmuş olan 23 aday otomobil arasından finale kalanlar belli oldu. İşte finale kalmaya hak kazanan otomobiller:

**BMW 5 Serisi,  
Ford Fiesta,  
Hyundai İoniq,  
Peugeot 5008,  
Skoda Kodiaq,  
Volkswagen Polo,  
Volvo XC60**

3 Nisan tarihinde başlayacak ikinci aşamada ise 7 finalist otomobilin test sürüşü Intercity İstanbul Park’ta

gerçekleştirilecek ve ardından ikinci oylamaya geçilecek. Bu oylamada her jüri üyesi sahip olduğu 250 puanı adaylar arasında dağıtacak. En fazla puan alan finalist, Türkiye’de Yılın Otomobili seçilecek. Birincinin açıklanacağı Gala Gecesi ise 17 Nisan tarihinde gerçekleştirilecek.

Birinci seçilen marka, Yılın Otomobili logosunu bir yıl boyunca basın bülteni ve reklamlarında kullanabilecek. OGD üyeleri seçim yaparken şu kriterlere göre oy veriyor: “Tasarım, yol tutuş, ergonomi, yakıt tüketimi, emisyon oranları, güvenlik, donanım seviyesi, fiyat-değer oranı.”

**OGD üyeleri seçim yaparken şu kriterlere göre oy veriyor: “Tasarım, yol tutuş, ergonomi, yakıt tüketimi, emisyon oranları, güvenlik, donanım seviyesi, fiyat-değer oranı.”**





# SÜRÜCÜSÜZ ARAÇLAR ANKARA'DA PİSTE ÇIKTI

*Mini Otonom Yarışması lise kategorisinde OTONOMİ'nin sponsor olduğu Çankaya Ayhan Sümer Anadolu Lisesi ekibi birinci oldu.*

Open Zeka firması ve Bilkent Cyberpark iş birliğinde düzenlenen OpenZeka MarcMini Otonom Yarışması, Türkiye genelinden 99 takım ve 700 yarışmacının kıyasıya rekabetine sahne oldu. Yarışmaya lise ve üniversite öğrencilerinin yanı sıra otonom araç meraklıları da katıldı. 3 kategoride düzenlenen yarış, sıralama turları ile başladı. Öğrenciler tarafından tasarlanan sürücüsüz araçlar, Bilkent Cyberpark iş birliğinde düzenlenen Mini Otonom Yarışması'nda piste çıktı. 99 takımın mücadele ettiği yarış lise kategorisinde Ankara'yı temsil eden Çankaya Ayhan Sümer Anadolu Lisesi kazandı.

Sıralama turlarında parkuru en kısa sürede bitiren araçlar büyük yarışa ilk sıralarda başlama şansı elde etti. Parkurun denizi temsil eden mavi kısmına taşan araçlara ise ceza puanı verildi. Sıralama turunun ardından başlayan yarış büyük heyecana sahne oldu. Parkuru en kısa sürede bitiren takımın kazandığı yarışın jüri koltuğunda ise Hacettepe Üniversitesi Bilgisayar Mühendisliğinden Prof. Dr. Mehmet Önder Efe ve Bilkent Cyberpark Genel Müdürü Faruk İnaltekin oturdu.

## Ankaralı ekip zirvede

Kıyasıya rekabetin yaşandığı yarışın lise kategorisinde Başkent rüzgarı esti. Çankaya Ayhan Sümer Anadolu Lisesi öğretmen ve öğrencilerinden oluşan ekip liderliği göğüsledi. Yarışmanın lise kategorisinde Ayhan Sümer Anadolu Lisesi ekibi birinci oldu. Sürücüsü olmadan, yazılımı tamamıyla Fizik Öğretmeni Fatma Güngör ve öğrencilerinin çalışmaları ile tamamlanan araç, yarışmadaki performansı ile büyük bir başarıya imza atarak tüm rakiplerini geride bıraktı.



Çankaya Ayhan Sümer Anadolu Lisesi Müdürü Durmuş Bozkurt, yarışmaya katılabilmeleri için gerekli olan aracı temin eden Ankara Otonomi YKB Aydın Erkoç ve YKB Yardımcısı Niyazi Berktaş'a desteklerinden dolayı teşekkür ederek, "Hayallerini gerçekleştirme arzusundaki öğretmen ve öğrencilerimiz yollarına emin adımlarla devam ediyor" dedi. Yarışmanın ikinci ayağı 25 Mart'ta İstanbul'da düzenlenecek.





## TÜRKİYE’NİN İLK SÜRÜCÜSÜZ ARAÇLARINI TASARLAYACAK MÜHENDİSLER GÖREVE BAŞLIYOR

*AVL Türkiye’nin ileri otomotiv teknolojisinde görev yapacak mühendislik akademisi mezunları eğitimlerini tamamladı.*

**A**VL’nin Türkiye’deki kuruluşu AVL Türkiye’nin, üniversitelerin en başarılı 1300 mühendisi arasından seçtiği ileri mühendislik eğitimleri ile donatılmış mühendisler, 6 aylık sıkı bir eğitimin ardından göreve başlıyor. Otomotiv alanında dünyada en çok aranan mühendisliklerinden olan otomotiv Ar-Ge mühendisleri Türkiye’nin ilk yerli sürücüsüz ve hibrit elektrikli araç teknolojilerini geliştirilmesinde büyük rol oynayacak.

Türkiye’nin ilk yerli sürücüsüz ve hibrit elektrikli araç teknolojilerini geliştirmeye başlayan AVL Türkiye, dünyanın en çok aranan mühendislerini Türkiye’de yetiştirmek için insan kaynağı alanında önemli bir yatırıma imza attı. Türkiye’nin ileri otomotiv teknolojileri alanındaki global mühendislik üssü olma hedefinde ilerleyen ve 172 kişilik mühendislik ekibini genişletme kararı alan firma, ileri otomotiv teknolojisinde görev

alacak, üniversitelerin en başarılı mühendislerini tek bir çatı altında topladı. Yaklaşık 80 üniversiteden makine, mekatronik, elektrik elektronik, kontrol otomasyon ve otomotiv gibi mühendislik bölümlerinden mezun 1300 mühendis ile uzun süren görüşmeler sonucu belirlenen 15 mühendis 6 ay boyunca sıkı bir eğitimden geçirildi.

Duman Yönetim Danışmanlığı işbirliği ile AVL Türkiye uzmanları ve önemli akademisyenler tarafından Ayvansaray Üniversitesi desteği ile 6 aylık eğitimler verilen mühendisler, Şubat ayında eğitimlerini tamamladı. Özellikle elektrikli araçlar, otonom teknolojileri, içten yanmalı motorlar, akıllı algoritmalar, batarya yönetim sistemleri gibi ileri mühendislik konularında eğitimler alan 15 mühendis arasından eğitimleri başarıyla tamamlayan mühendisler belirlendi. 19 Şubat’ta AVL Türkiye’de



göreve başlayan mühendisler, Türkiye'nin ilk yerli sürücüsüz ve hibrit elektrikli araç teknolojilerini geliştirilmesinde önemli görevler üstlenecek.

## Dünyanın aradığı mühendisler Türkiye'de yetişecek

İlk kez Türkiye'de düzenlenen eğitim programı ile dünyanın aradığı mühendislerin yetişeceğini belirten AVL Türkiye Genel Müdürü Dr. Umut Genç, mühendislik alanında insan kaynağına yatırımın önemli bir ihtiyaç olduğunu ve başarılı üniversitelerde eğitimler alan mühendislerin heyecan duyabilecekleri projelerde çalışma fırsatı sunabildiklerini söyledi. Genç "AVL Türkiye olarak Türkiye'deki büyüme rakamlarımız ve geliştirdiğimiz projeler her geçen yıl artmaya devam ediyor. Büyüme rakamımız, geride bıraktığımız 2017 yılında yüzde 80'e ulaştı. Kişi bazında ise yüzde 50 büyüdük. İnsan kaynağına olan ihtiyacımız da her geçen yıl daha fazla artıyor. İleri otomotiv teknolojilerinde hizmet veren firmamızda şu an 172 mühendisle çalışmalarımıza devam ediyoruz. Geçtiğimiz yıl 75 mühendis aramıza katıldı. Önümüzdeki yıl ise 50 mühendise ihtiyacımızın olacağını söyleyebilirim. Ancak bulunduğumuz sektörde donanımlı mühendislere çok yoğun bir talep var. Dünyanın önemli birçok firması başarılı mühendislere ihtiyaç duyuyor. Biz de kendi insan kaynağımız yetiştirmek ve Türk mühendisleri dünyadaki ileri mühendislik alanına hazırlayabilecek bir eğitim programına başladık. 1300 mühendis arasından istediğimiz kriterlere sahip, Türkiye'nin en başarılı mühendislerini seçtik. Mühendislerimizi tam donanımlı ve görev almaya hazır hale getirdik. Teknik olarak çok yoğun bir program oldu ve aynı zamanda sektörün önemli bir ihtiyacı olan İngilizce eğitimi de bu programda önemli bir yere sahip. Diğer bir yanda sunduğumuz eğitim programının doğrudan AVL Türkiye çatısı altında endüstrinin uzmanları tarafından tasarlanması, çok ileri konuları kapsaması, odaklı olması ve mühendislerin işe başlamadan bir eğitimden geçmesi bu programı Türkiye'de ve Dünya'da tek kılıyor. Eğitimlerini tamamlayan yeni mühendislerimiz kısa bir zaman içinde AVL Türkiye bünyesinde göreve başlayacaklar." dedi.

## Otonom sürüş özellikleri olan araçların geliştirilmesinde görev alacaklar

AVL Türkiye Genel Müdürü Dr. Umut Genç sözlerine şöyle devam etti: "Uygulamaya başladığımız bu eğitim ile başarılı mühendislerimizi ülkemizde tutabilmeyi ve onlara uluslararası



AVL Türkiye Genel Müdürü  
Dr. Umut Genç

AVL Türkiye Genel Müdürü Dr. Umut Genç bir çalışma ortamı sunarak, gerekli desteği vererek ve şartları cazip hale getirerek ülkemize değer katma konusunda teşvik etmeye çalışıyoruz. Onlara doğrudan AVL Türkiye'de işe başlama fırsatı sunarken aynı zamanda Almanya, Amerika, İngiltere ve Çin gibi AVL'nin bulunduğu 36 ülkede deneyim kazanma imkanı da veriyoruz. Sahip oldukları bilgi birikimi ve deneyimlerle ülkemizin dünyadaki gelişimine önemli katkılar sunarken bir yandan da hibrit elektrikli araç teknolojileri ve 2020 yılında testlerine başlamayı planladığımız otonom sürüş özellikleri olan araçların geliştirilmesinde de büyük rol üstlenecekler. Verdiğimiz eğitimlerle kazandığımız mühendislerin otomotiv alanındaki Ar-Ge çalışmalarında Türkiye'nin çekiciliğini artıracaklarını ve Türk mühendislerin dünyanın aranan mühendisleri arasında olabilecek seviyeye gelebileceğine inanıyorum."



Otomotiv alanında  
dünyada en  
çok aranan  
mühendisliklerinden  
olan otomotiv  
Ar-Ge mühendisleri  
Türkiye'nin ilk  
yerli sürücüsüz  
ve hibrit elektrikli  
araç teknolojilerini  
geliştirilmesinde  
büyük rol oynayacak.



# ROLLS-ROYCE'UN YENİ SUV ARACININ ADI “CULLINAN”



**R**olls-Royce, “zahmetsiz yolculuk sunacak ve lüksü yeniden tanımlayacak” diye 3 yıl önce duyurduğu yeni motorlu aracının ismini açıkladı: “Cullinan”

Bütün dünya yeni ve farklı Rolls-Royce’un gelişini bekliyordu. Bugün bu bekleyiş sona erdi. Rolls-Royce, yeni motorlu aracının isminin “Cullinan” olacağını duyurdu.

Rolls-Royce CEO’su Torsten Müller yaptığı açıklamada ; “Bu isim bizim sıradışı yeni aracımıza tıpatıp uyuyor. “Cullinan”, kusursuz kalitesiyle, gerçek lüksün olasılıklarını yeniden kalibre eden

varlığıyla fark yaratıyor. Tıpkı bugüne kadar bulunan en büyük ve en kusursuz elmas olan “Cullinan” elması gibi diğerlerinin üzerinde bir mükemmellik ile gün ışığına çıkıyor.” Cullinan Elması’nın yaratılışına giren binlerce yılın epik süreçlerinden esinlendik. Aracın adı, yeni aracımızın birçok yönünü vaat ediyor ve bünyesinde barındırıyor.

En büyük baskılar karşısında dayanıklılık, sağlamlıktan bahsediyor. Nadir ve değerli olduğunu söylüyor. Saygıdeğer Charles Rolls’un öncü, maceracı ruhunu, Sir Henry Royce’un ise yenilikçi mühendislik ruhunu yansıtıyor. Elbette, dünyanın neresine giderse gitsin mutlak lüksü simgeliyor” dedi.

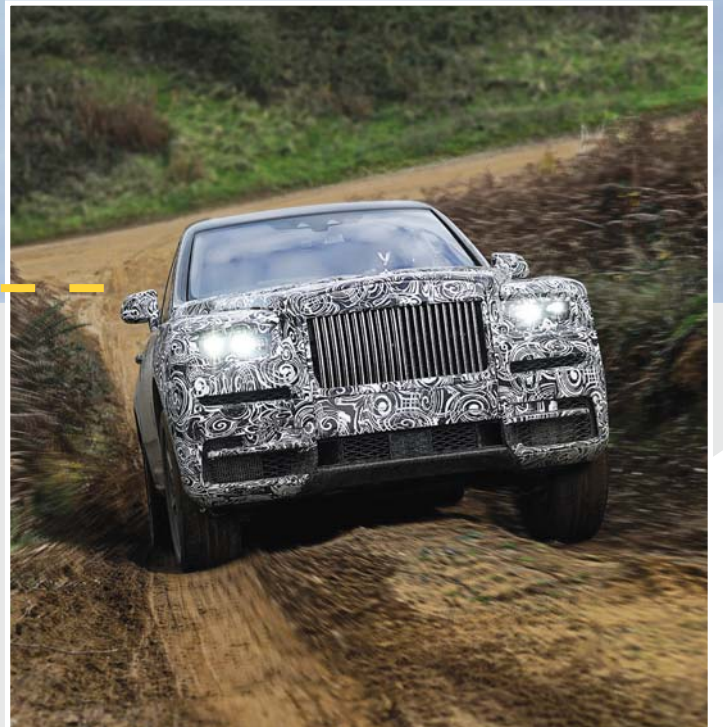




**“Tıpkı bugüne kadar bulunan en büyük ve en kusursuz elmas olan “Cullinan” elması gibi diğerlerinin üzerinde bir mükemmellik ile gün ışığına çıkıyor.”**

Yeni Rolls-Royce’un isminin “Cullinan” olmasının hikayesi, kusursuzluk arayışında gizliyor.

‘Elmas gibi Rolls-Royce Cullinan’da büyüleyici bir yolculuk yapıyor. Rolls-Royce tasarımcıları, mühendisleri ve zanaatkarları, bu eşsiz aracı Afrika çöllerinden Kuzey kutbunun dondurucu buzullarına, İskoçya dağlarından Kuzey Amerika kanyonlarına kadar “zahmetsiz her yere” yolculuk yapabilmesi için tasarladılar. Rolls-Royce markasının alüminyum yürüyen aksam üzerine oturtulmuş “Cullinan” Suv aracı yenilenen lüks mühendisliğini gösterdiği ikinci otomobili.





# 10. MOTOBİKE İSTANBUL SEKTÖRÜN BULUŞMA NOKTASI OLDU



Messe Frankfurt İstanbul tarafından organize edilen ve Aytemiz ana sponsorluğunda gerçekleşen motosiklet ve bisiklet sektörünün bölgedeki en kapsamlı etkinliği “Motobike İstanbul” İstanbul Fuar Merkezi’nde gerçekleşti. Ziyaretçi ve katılımcılardan büyük ilgi gören fuar, 10. senesinde bir kez daha sektörün buluşma noktası oldu.

## Yeni modeller ilgi gördü

Bu yıl 10. kez kapılarını açan Motobike İstanbul her zamankinden çok daha renkli ve heyecanlı geçti. 17.000 metre karede düzenlenen fuar 140 katılımcı, 260 marka ve 100.000’in üzerinde ziyaretçiye ev sahipliği yaptı. Ziyaretçiler motosiklet markalarının yeni modellerini yakından görme fırsatı yakalarken dört gün boyunca fuar alanında kendileri için düzenlenen aktivitelerle keyifli vakit geçirdiler.

## Aytemiz’den sosyal sorumluluk

Güvenli ve konforlu akaryakıt alışverişi imkanı sağlayan “Motorcu dostu istasyon” projesi ile motosiklet kullanıcılarının kalbini kazanan Aytemiz, 2018 yılında hayata geçireceği sabit ve gezici eğitim programı içerikli sosyal sorumluluk projesini fuarda tanıttı. Fuarda motorcu dostu özel bir alan oluşturan Aytemiz, ayrıca standında hazırladığı eğlenceli simülasyon aktivitesi ile ziyaretçilerini ağırladı.

## MOTED’in “Biz Trafikte de Aileyiz” Projesi ses getirdi

Trafik kültürüne, dayanışmanın esas olduğu yeni bir perspektif kazandırmayı amaçlayan Motosiklet Endüstrisi Derneği MOTED’in yeni sosyal sorumluluk projesi “Biz Trafikte





de Aileyiz” fuarda tanıtıldı. MOTED’in bu yeni projesi ile sürücülerin birbirine saygılı davranmasının özendirilmesi amaçlanıyor. Motosiklet algısının olumlu yönde değişimi, trafik bilincinin toplumun tüm kesimlerinde oluşturulması ve motosiklet kullanımının artması için büyük öneme sahip bu proje ile ilgili çalışmaların önümüzdeki günlerde devam edeceği açıklandı.

### **“Motobike Academy” dopdolu içeriği ile beğeni topladı**

Etkinlik, seminer ve atölye çalışmaları ile “Motobike Academy”bu yıl yine dopdolu geçti. Dört gün boyunca motosiklet ve bisiklet sektöründen önemli konuklar Yigit Top’un moderatörlüğünde ziyaretçilerle buluştu. “Altın Elbiseli Adam” Barkın Bayoğlu’nu anma programları, Motobike Academy kapsamında büyük katılımı ile gerçekleşti.

Dış alandaki gösteri alanında, KTM sponsorluğunda Rok Bagoros ve Birkan Polat motosiklet şovları ile ziyaretçilerin ilgisini canlı tuttu. Rok Bagaros ve Birkan Polat her gösteri sonrasında imza dağıtırken ayrıca Motobike Academy kapsamında seminer düzenledi ve hayranları ile bir araya geldi.

Özel yapım ya da kişiselleştirilmiş motosiklet ve bisikletlerin sergilendiği “custom” alanı meraklılarını ağırladı. Kişiselleştirilmiş motosiklet ve bisikletlere ilgi duyan ziyaretçiler bu yıl da yoğun ilgi gösterdiler.







## TOYOTA 2020 HEDEFİNİ 3 YIL ÖNCESİNDEN YAKALADI

Çevreci otomobiller konusunda uzun yıllardan bu yana önemli yatırımlar yapan Toyota, 2017 yılında hibrit araç satışlarında yeni bir rekora daha imza attı. Toyota, geçtiğimiz yıl dünya çapında toplamda 1 milyon 520bin hibrit araç satışı elde etti. 2016 yılına göre yüzde 8 oranında artış yakalayan Toyota, aynı zamanda 2020 yılı için belirlediği 1.5 milyon hibrit araç satış hedefini de 3 yıl öncesinden gerçekleştirmiş oldu.

Toyota'nın hibrit araç satışları 11 milyon 470bin aşarken, bu satış adetleri sayesinde konvansiyonel araçlara göre 90 milyon tondan daha fazla CO2 tasarrufu sağlandı.

1997'de ilk seri üretim hibrit motorlu araç olan Prius'u satışa sunarak hibritin öncüsü olan Toyota, 2014'te de ilk seri üretim yakıt hücreli araç Mirai'yi showroomlara getirdi. 2016 yılında da 4. nesil hibrit motorlu Prius'u satışa sunan Toyota, bugün dünyanın 90 ülkesi ve bölgesinde şarja gereksinim duymayan 33 farklı hibrit ve bir plug-in hybrid modeli ile geniş bir ürün yelpazesi sunuyor.

Toyota 2050 Çevre Vizyonu'ndaki hedeflerinden biri olan 2030'da elektrikli motora sahip araç satışını yıllık 5.5 milyona çıkarmak için farklı elektrik motorlu modeller tanıtılacak. Toyota, 2020 yılı itibarıyla her modelinin bir hibrit versiyonunu sunmayı hedefliyor.





**Toyota'nın hibrit araç satışları 11 milyon 470bin aşarken, bu satış adetleri sayesinde konvansiyonel araçlara göre 90 milyon tondan daha fazla CO2 tasarrufu sağlandı.**







# RÜYA OTOMOBİL TÜRKİYE'DE

**Mercedes-Benz'in amiral gemisi olarak bilinen efsane S-Serisi ailesine dâhil edilen coupé modeli, geliştirilen tasarımıyla daha fazla sportiflik sunarken aynı zamanda bünyesinde barındırdığı ileri teknolojiyi yansıtıyor.**

**D**aha dinamik bir görünüme sahip olan AMG tasarım konseptinde de yeni ön ve arka tamponlar kullanılmaya başlanıyor. Her biri krom çerçeveye sahip iki adet büyük hava girişi ön bölümü domine ediyor.

Yeni Mercedes S-Serisi Coupé'deki sesli komut sistemi LINGUATRONIC 450'ye kadar sözlü komutu algılayarak artık sadece bilgi ve eğlence sistemlerinin değil, iklimlendirmeden koltukların masaj fonksiyonuna kadar çok geniş fonksiyonların yönetilebilmesini sağlıyor. Otonom sürüşe giden yolda teknolojileri güncellenen araçta ayrıca yolu tarayarak süspansiyonların sertliğini ayarlayabilen altyapı da kullanılmaya başlandı.

Şubat 2018 itibarıyla Mercedes-Benz S-Serisi Coupé Türkiye'de 1.257.700 TL'den başlayan fiyatlarla satılmaya başlandı.

## Modern Lüks

Mercedes-Benz'in amiral gemisi olarak nitelendirilen S-Serisi, iki kapılı coupé versiyonunda sunduğu yeni, şık iç mekânı, kendine özgü zarif tasarımı ve yapımında kullanılan lüks malzemeleri ile Mercedes-Benz'in modern lüks yorumunun vücut bulmuş halini temsil ederken, geliştirilmiş tasarımı ile de sportifliğini ön plana çıkarıyor.

Yeni Mercedes-Benz S-Serisi Coupé'nin ön tasarımı, iki kapılı modelin dinamizmini ve zarafetini etkileyici bir şekilde öne sürüyor. Mercedes-Benz yıldızı ile şıklığın somutlaşmış hali; üç boyutlu elmas görünümlü ızgarası otomobilin ön tasarımında en göz alıcı noktası olma özelliğini taşıyor. LED Akıllı Işık Sistemi ise isteğe bağlı olarak Swarovski kristallerle süslenebiliyor. Yüksek kalitede, farklı sayı ve özelliklere sahip kristallerle süslenen aydınlatma grubu ile alışılmışın dışında bir gece ve gündüz tasarımı oluşturulabiliyor.

## Standart olarak sunulan yenilikçi OLED arka stop lambaları

Yeni S-Serisi Coupé'nin en önemli yeniliklerinden biri olarak yenilikçi OLED teknolojisine sahip arka aydınlatma grubu dikkat çekiyor. Söz konusu teknolojide (organik ışık yayan diyot) organik malzemelerden üretilen son derece ince tabakalar, bir cam plaka üzerine bastırılıyor ve ısıldaması sağlanıyor. Toplam 66 adet son derece ince OLED, arka aydınlatma grubu içerisinde süzülüyor izlenimi verirken aynı zamanda son derece homojen bir ışık yüzeyi sunarak gerek gece, gerekse gündüz benzersiz bir görsel şölen sunuyor. Aracın merkezi kilidinin açılıp kapanması animasyonlu dinamik bir ışık dizisi ile vurgulanırken OLED üniteleri yavaşça kararıyor ve önemli bir Mercedes-Benz özelliği olan çok kademeli



ışık teknolojisi devreye giriyor. Bu, fren lambaları ve sinyal lambalarının ışık yoğunluğunun yol koşulları ve ortam aydınlığına (gündüz/gece) bağlı olarak ayarlanması anlamına geliyor.

## Geniş ekranlı kokpit ve yeni direksiyon jenerasyonu ile lüks bir lounge

Yeni S-Serisi Coupé'nin iç mekânı 12,3 inç büyüklüğünde iki adet yüksek çözünürlüklü parlak ekran tarafından domine ediliyor. Söz konusu iki ekran görsel olarak tek bir cam altında bir araya gelerek geniş ekranlı kokpite hayat veriyor. Bu yapı aynı zamanda iç mekân tasarımının yatay mimarisine de vurgu yapıyor.

Yeni modelin direksiyonunda dokunmatik kumanda panelleri kullanıma sunuluyor. Tıpkı akıllı telefonların ekranı gibi bu paneller de sürüklemeye ve dokunma prensibi ile çalışıyor. Sürücü, dokunmatik paneller üzerinden ellerini direksiyondan ve gözünü yoldan ayırmadan gösterge paneli fonksiyonlarını, bilgi ve eğlence sistemini kumanda edebiliyor. Bir diğer yenilik olarak, DISTRONIC ve hız sabitleme sistemi artık direksiyona entegre kumanda düğmeleri üzerinden yönetilebiliyor. Ayrıca bilgi ve eğlence sistemi orta konsola entegre dokunmatik kumanda paneli üzerinden kumanda edilebiliyor.

Bugüne kadar bilgi ve eğlence sistemini kumanda eden sesli komut sistemi LINGUATRONIC daha da geliştirilerek artık bilgi ve eğlence sistemi haricinde araç fonksiyonlarını da sesli komut ile kumanda etme imkânı sunuyor. Sürücü, iklimlendirme, koltuk ısıtması/havalandırması, aydınlatma (ambiyans, okuma lambası, arka kısım lambası), koltukların masaj fonksiyonu ve head-up-display gibi donanımları sesli komutla kumanda edebiliyor. Dil seçeneği ve donanım seviyesine bağlı olarak sistem 450'ye kadar sözlü komutu destekleyebiliyor.

## Yeni bilgi ve eğlence sistemi, akıllı telefonlar için kablosuz şarj

Tüm S-Serisi modelleri, en güncel COMAND Online bilgi ve eğlence sistemlerini standart olarak sunuyor. COMAND Online, topoğrafik harita ekranı, foto grafik 3 Boyutlu binalar ve 3 Boyutlu harita yönlendirmesi ile hızlı 3 Boyutlu sabit disk navigasyonu için ön hazırlık sunuyor. Sistem navigasyon haritası üzerinde; hava durumu, güncel yakıt fiyatlarıyla birlikte akaryakıt istasyonları ve park yerleri olmak üzere birçok bilgiyi gösteriyor. "Near Field Communication" teknolojisi sayesinde akıllı telefonlar dijital araç anahtarına dönüşürken, akıllı telefonlar kablosuz olarak veya herhangi bir bağlantı olmaksızın araç içinde şarj edebiliyor. Kablosuz şarj özelliği Qi standardını destekleyen veya bu özellikle sonradan donatılmış olan 15,2 cm'ye kadar ekran büyüklüğüne sahip tüm mobil cihazlarda kullanılabilir.

Özellikleri daha da geliştirilmiş olan yeni sürüş destek sistemleri  
Yeni veya özellikleri daha da geliştirilen sürüş destek sistemleriyle S-Serisi Coupé

otonom sürüşe giden yolda önemli bir adım daha atıyor. Aktif takip yardımcısı DISTRONIC ve aktif direksiyon yardımcısı, sürücüyü mesafe takibinde ve direksiyon yönlendirmesinde daha da konforlu bir şekilde destekliyor. Aracın hızı, viraj, kavşak veya yol bağlantılarında otomatik olarak ayarlanıyor. Aktif takip yardımcısı DISTRONIC bunun için artık daha fazla harita ve navigasyon bilgisinden yararlanıyor.

## Kameralarla yolu gören yürüyen aksam

İsteğe bağlı olarak sunulan virajda eğim özelliğine sahip MAGIC BODY CONTROL, 2014 yılında S-Serisi Coupé modelinde kullanılmaya başlandığında seri üretim otomobiller için dünyada bir ilkti. Viraj içine doğru 2,65 derece yatan karoser böylece yolcuların hissettiği yanal kuvvetleri minimize ediyor. Yenilikçi sistem virajları ön camın arkasına gizlenen stereo kameralarla tespit ediyor. Yeni S-Serisi Coupé'de bu özellik daha da iyileştirildi. Sisteme ait yeni stereo kameralar çok daha verimli ve hassas çalışırken 180 km/sa hıza kadar destekliyor.







## ASSAN HANİL ROTA ÖDÜLLERİ SAHİPLERİNİ BULDU

Otomotiv yan sanayinin önemli ana parça tedarikçilerinden olan Assan Hanil geçtiğimiz günlerde Luxor Garden Hotel’de Rota Ödül Töreni’ni gerçekleştirdi. Çalışanların öneride bulunmasını motive etmek amacıyla hayata geçirilen “Rota Öneri Sistemi” kapsamında bu yıl ilk kez düzenlenen törende, dereceye giren 61 öneri sahibi ödülleri aldı.



## YENİ AUDİ A8’İN TÜM KONTROLLERİ PARMAKLARINIZIN UCUNDA!

Yeni Audi A8’in arka koltuğunda bulunan ve bir akıllı telefon boyutlarındaki dokunmatik kumanda ile, arka koltuktaki yolcular ortam aydınlatmasından, bilgi-eğlence sistemine, koltukların masaj özelliğinden havalandırmaya kadar otomobilin birçok özelliğini kontrol edebiliyor. En prestijli ve konforlu yerin arka sağ koltuk olduğu otomobilde, özellikle arka koltuktaki yolcuların rahatı için yakın geçmişte, konsept otomobillerde görülen özellikler hayata geçirildi. Bu özelliklerin başında, “Arka koltuk merkezi kontrol kumandası (Rear Seat Remote)” geliyor.



## CITROËN C3 AIRCROSS AUTOBEST ÖDÜLÜNÜ ALDI

Avrupa’nın 31 ülkesinden 31 otomotiv gazetecisinin oylarıyla, farklı segmentlerden 5 finalist geride bırakarak “2018 yılının en iyi otomobili” seçilen Citroën C3 Aircross’un AUTOBEST 2018 ödülünü, Avusturya’da düzenlenen törende Citroën CEO’su Linda Jackson teslim aldı. Toplamda 1.423 puan toplayarak finalde adını zirveye yazan Citroën C3 Aircross, en yakın rakibine 121 puan fark attı. Avusturya’nın Salzburg kentinde düzenlenen ödül töreninde Citroën CEO’su Linda Jackson ödülü, AUTOBEST Kurucusu ve Başkanı Dan Vardie’den teslim aldı.



## E-SPOR’UN YENİ OYUNCUSU: RENAULT

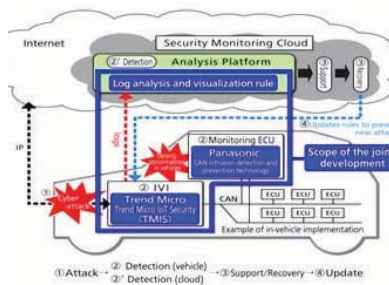
Renault ve Renault Sport Racing, güçlerini Team Vitality ile birleştirerek Renault Sport Team Vitality’yi kurdu. Renault Sport Team Vitality, 25 milyondan fazla oyuncuya sahip otomobil sporu oyunu olan Rocket League Championship Europe’un yeni sezonunda yer alıyor. Philip Paschmeyer, Victor Locquet ve Sandro Holzwarth’ın liderliğini yapacağı takım, Renault’ya e-Spor tutkunları ile iletişime geçme fırsatı sunuyor.



## OTO YIKAMACILARA AVANTAJLI KAMPANYA!

Ev tipi ve profesyonel ürünleriyle üstün temizlik çözümleri sunan Kärcher, oto yıkamacıları

sevindirecek bir kampanyaya imza atıyor. Kampanya kapsamında iki paket sunan Kärcher; birinci pakette, HD 9/20 Classic (200 bar basınçlı yıkama makinesi) ve NT 70/2 Me Classic (70 litre, çift motorlu elektrikli süpürgesi) makineleri KDV DAHİL sadece 5.690 TL’ye sunuyor. İkinci paketteyse, HD 9/20 Classic ve Puzzi 8/1 (koltuk ve döşeme yıkama makinesi) makineleri KDV DAHİL sadece 5.990 TL’ye oto yıkamacıların oluyor. Üstelik Kärcher, NT 70/2 Me Classic için 1 adet Filtre ve Puzzi 8/1 için 5 paket RM 760 iCapsol tablet deterjanı, ilgili paketlerin alımında ücretsiz olarak veriyor.



## AKILLI OTOMOBİLLERİN GÜVENLİĞİ İÇİN BİRLİKTE HAREKET EDECEKLER

Trend Micro ve Panasonic, otonom ve akıllı araçlar için risk oluşturan siber tehditlere karşı çözüm geliştirmek için bir araya geldiler. Yapılan anlaşma ile birlikte navigasyon sistemleri ve telematik cihazların yönetildiği bilgi-eğlence araçlarının yanı sıra hızlanma, direksiyon ve frenleme gibi sürüş öğelerini kontrol eden Elektronik Kontrol Üniteleri’ne (Electronic Control Units) yapılacak her türlü saldırıya karşı üst düzey güvenlik çözümlerinin oluşturulması planlanıyor.





## GOODYEAR TÜRKİYE BAYİLERİ, İSTANBUL'DA BULUŞTU

Goodyear'ın bayileriyle 2017 başarılarını kutlamak, 2018 stratejilerini paylaşmak üzere bir araya geldiği buluşması İstanbul'da gerçekleşti. Goodyear'ın İstanbul'daki yeni ofisinde yaklaşık 150 bayinin katıldığı toplantıda açılış konuşmasını yapan Goodyear Genel Müdürü Pietro Saletta, şirketin 2017 başarısına vurgu yaparak, bu başarıda emeği geçen tüm çalışanlarına ve bayilerine teşekkür etti.



## TÜRKTRAKTÖR PAZARIN KESİNTİSİZ 11 YILDIZ LİDERİ

Türkiye traktör pazarının halen faaliyette olan en köklü üreticisi 2017 yılına ait finansal sonuçlarını açıkladı. 2016'yı da rekor sonuçlarla kapatan TürkTraktör, şirketin 2017'de de farklı alanlarda yine çok başarılı sonuçlar elde etti. Gerçekleştirdiği üretimlerle traktör üretimini %5, motor üretimini ise %4 oranında artırdı. TürkTraktör Genel Müdürü Marco Votta: "Pazardaki konumumuzu her sene daha da güçlendirmek için çalışıyoruz. Sektörde bugüne kadar elde ettiğimiz başarılarımızın ardında da imamız ve çiftçimizi geliştirmek üzere farklı birçok alanda yaptığımız yatırım ve çalışmalarımız yatıyor. Bu yaklaşımımız ise bize son 31 sene, 11 yılı kesintisiz olmak üzere; 19 kez pazar liderliğini getirdi" dedi.



## OYAK RENAULT 2017'DE ÜRETİM REKORLARI KIRDI

Oyak Renault 2017 yılında otomobil, motor, şasi üretiminde ve ihracatında rekor rakamlara ulaştı. Geçtiğimiz yıl 365 bin otomobil, 599 bin 335 motor, 271 bin 174 vites kutusu, 383 bin 577 adet şasi üretimi gerçekleştiren Oyak Renault, yüksek üretim performansı ile, Türkiye otomobil üretiminde ve ihracatında liderliğini sürdürdü. Türkiye'de geçen yıl üretilen 1 milyon 143 bin adetlik otomobil üretiminin yüzde 32'sini tek başına gerçekleştiren Oyak Renault, 1998 yılından bu yana elinde tuttuğu otomobil üretim liderliğini 2017 yılında da sürdürdü.



## TUR ASSIST'TEN HİZMET BİRİMLERİNE ÖZEL POLİÇE İNDİRİMİ!

Türkiye genelinde 7 gün 24 saat acil yardım hizmetlerini 1996 yılından bu yana tüm müşterilerine sunan Tur Assist, yeni yıla yepyeni bir uygulamayla başlayarak hizmet birimlerine özel avantajlar sunuyor. Anlaşılmalı olduğu çekici firmalarına ait araçların kasko, trafik ve üçüncü şahıs mali mesuliyet sigortalarını ortak bir havuzda toplayarak istedikleri zaman indirimli olarak poliçeleri satın almalarını sağlayacak olan Tur Assist, hizmet birimlerine %30'a kadar indirim fırsatı da veriyor.

PROMETION



## PROMETION TÜRKİYE'YE SERTİFİKA

Pirelli endüstriyel lastiklerinin üreticisi ve dağıtıcısı Prometion Türkiye, ticareti hızlandırmak amacıyla yürürlüğe giren, ithalatçı ve ihracatçıya yerinde gümrükleme imkânı sunan "Yetkilendirilmiş Yükümlü Sertifikası" (YYs) aldı. Prometion Türkiye Gümrük Bakanlığı'na verilen bu sertifika ile uluslararası rekabette avantaj sağlayarak hızlı ve zamanında teslimat konusunda yeteneklerini daha da geliştirmiş olacak.



## SILA, TRAFİK HAYATTIR İÇİN YOLDA!

Ünlü pop müzik sanatçısı Sila, Doğu Otomotiv'in 14. yılını geride bırakan kurumsal sorumluluk platformu "Trafik Hayattır!" için yola çıkıp kamera karşısına geçti. Vlogger Rahşan Gülşan ile birlikte İstanbul'dan Kapadokya'ya uzanan keyifli bir yolculuğa çıkan Sila, yolculuk esnasında emniyet kemeri kullanımından sinyal vermenin önemine kadar trafikte hayat kurtaran önlemler ile ilgili önemli mesajlar verdi. Yeni albümünden yeni bestelerine kadar önemli açıklamalarda da bulunan Sila, yolculuğun son durağı olan Kapadokya'da yer alan peri bacalarında "Trafik Hayattır!" için özel bir dinleti yaparak sevilen eserlerini seslendirdi.



# YENİ DACIA DUSTER



Korhan Önder

**Comfort ve Prestige olmak üzere iki donanım seviyesi ile pazarda olacak araç, yeni konfor ve güvenlik ekipmanlarına da sahip olmuş.**

**Fransız Renault Grup bünyesinde yer alan Dacia'nın yeni dış görünümüne ve yeniden tasarlanmış iç mekana sahip olan Duster modelini piyasaya çıkmadan önce İzmir'deki basın lansmanında test ettik.**

**M**art 2018 tarihinde Türkiye'de satışa sunulacak araç mevcut nesline göre tamamen yenilenmiş. Artan performans ve yenilenen teknik özellikleri ile de dikkat çekti. Yeni Duster'da 4x2 ve 4x4 versiyonları bulunuyor. Bu özellikleri hazırlanan özel parkurlarda test ettik.

Yeni iç mekan tasarımı ve ergonomik olarak geliştirilmiş sürüş konumu ile daha konforlu hale gelen modelde ayrıca geliştirilmiş ses yalıtımı da iç mekanda algılanan sesleri yarı yarıya azaltıyor. Motor seçenekleri arasına yeni 1.2 TCe 125 bg (4x2) benzinli motoru da ekleyen marka iki benzinli, iki dizel olmak üzere dört motor seçeneği ile satışa sunuluyor. Bunlar: Benzinli&manuel: 1.6 SCe 115 bg-4x2 & 1.2 TCe 125 bg-4x2 / Dizel manuel&EDC: 1.5 dCi 90 bg- 4x2 ve 1.5 dCi 110 bg EDC -4x2 ve 4x4 olacak.

Comfort ve Prestige olmak üzere iki donanım seviyesi ile pazarda olacak araç, yeni konfor ve güvenlik ekipmanlarına da sahip olmuş. Otomatik klima, otomatik yanan farlar, 360° kamera, Eller Serbest Kart Sistemi, perde hava yastıkları, elektrik takviyeli direksiyon, Kör Nokta Uyarı Sistemi, 4x4 Bilgilendirme Ekranı, bel destek ayarlı yeni koltuklar ve Yokuş İniş Destek Sistemi Duster'da sunulan yenilikler arasında.

Dışta Model, üçe bölünmüş LED gündüz farlarını da içeren yeni far imzası ile dikkat çekiyor. Geniş arka kısım ise otomobile ayırt edici bir duruş kazandırıyor. Yeni Duster'da Dacia'nın dört kareden oluşan arka farları otomobilin uç köşelerinde yer alıyor. Bu tasarım Jeep Renegade'i hatırlatıyor.

İç alanda iyleştirilmiş gösterge paneli dikkat çekiyor. Yeni gösterge paneli, SUV dünyasıyla uyumlu olmuş. Orta konsol önünde 74 mm daha yüksek konumlandırılmış. Otomatik klima kontrolü için sunulan üç adet klima kumanda düğmesi, gösterge panelinin üstünde yer alan havalandırmaları kontrol ediyor.

Orta konsol paneli, kullanıcı dostu ve modern yeni piyano tuş takımı ile yenilendi. Konumu değiştirilmiş el freni sayesinde yeni orta konsol, 4x4 kumandası ile birlikte daha fazla ek saklama alanı sunmuş.

Bir başka kolaylık da yeni elektrik takviyeli direksiyon. Aracın en önemli donanımı ön, arka ve yanlarda olmak üzere dört kameradan oluşan 360° görüş kamera sistemi. Sistem, sürücünün araç çevresindeki alanı görmesini sağlayarak park etmeyi kolaylaştırıyor. Ön tekerleklerin açısının rahat görülebilmesi için yan aynaların altına yerleştirilmiş kameralar bulunuyor.

Yeni Duster'da , İlk kez standart olarak sunulan yeni perde hava yastıklarının yanı sıra üst donanım seviyesinde opsiyon olarak sunulan Kör Nokta Uyarı Sistemi, hız ayar ve sınırlayıcı, otomatik yanan farlar gibi faydalı sürüş destek sistemleri ise ek güvenlik sağlıyor. Ayrıca güçlendirilmiş şasi, yeni koltuk yapısı, arkadan darbeye yüksek koruma sağlayan yeni, daha büyük ve daha kalın ön baş destekleri, ön ve arka yan koltuklar için ön gergili emniyet kemerleri ve I-Size özellikli çocuk koltukları için yeni bir isofix bağlantısı, yolcuların korunmasına yardımcı olacak ekipmanlar ile birlikte sunuluyor.



**Aracın en önemli donanımı ön, arka ve yanlarda olmak üzere dört kameradan oluşan 360° görüş kamera sistemi.**



## “ÖZET”

Türk Soyut Resminde özellikle son 20 yılın en önemli temsilcilerinden olan Zeynep Dilek ve Mehmet Çetiner çiftinin ‘Özet’ adlı sergisi 31 Mart’a kadar Galeri Diani’de!

‘Çalışmalarımız bir soyutlama değildir. Soyuttur. Soyut sanatın salt kendine ilişkin olan bir duruşu vardır. Sanat eserinin kendisi sanat nesnesidir. Sanat eserini yapan kişi öznenin sanatçı olarak tuvalde var olması da doğal bir sonuç. Biz de “ben- sanat- nesnesi- eser” olarak ortada olmak istiyoruz. Kendi üretimimizle özdeşliyoruz.’ düşüncesinden yola çıkan sanatçı çiftin ‘Özet’ adlı sergisi Galeri Diani’de...



## “SEYAHATNÂME”’NİN İSTANBUL BÖLÜMÜNE ÖZEL BASKI

Evliya Çelebi’nin binlerce yıl geçse de önemini asla yitirmeyecek seyahatnâmesinin 17. yüzyıl İstanbul’unu anlatan bölümü İTO tarafından özel bir baskıyla yayınlandı.

Bu özel baskıda Evliya Çelebi’nin İstanbul’una, Osmanlı sanatçılarından elinden çıkan en çarpıcı İstanbul minyatürleri ve haritaları eşlik ediyor. İstanbul’un kapsamlı bir tarihi panoraması olan eserde, 400 yıl öncesinin günlük ticaret yaşamı ünlü seyyahın kaleminden çarpıcı detaylarla aktarılıyor.



## TULUYHAN’IN PİYANOSU 550 YILLIK HOCAPAŞA HAMAMINDA

Tuluyhan Uğurlu’nun tarihi mekanlardaki konserleri Fatih Sultan Mehmed döneminde yapılan Hocapaşa Hamamında devam etti. Konserde Tuluyhan’ın piyanosu bir zamanlar hamamın göbek taşının bulunduğu yere konuldu. Dinleyicisi ise 360 derecelik açıyla çevresini sardı. Bu çok özel konserde video mapping sistemi ile müzikle uyumlu görüntülerden ve farklı bir ışık sisteminden yararlanıldı. Günümüzde turizme açık sema gösterilerinin yapıldığı bu mistik mekânda ilk piyano konseri gerçekleşti. Sanatseverler, dünyaca ünlü bir piyanisti farklı bir ortamda, hemen yanı başından izleme, doğaçlamalarıyla fantastik bir aleme yolculuk yapma fırsatı buldu.

550 Yıllık Mistik Bir Mekan, Fantastik Bir Konser

## TULUYHAN UĞURLU



Tuluyhan, Tarihi Hocapaşa Hamamında Çalışıyor





**Av. Hüseyin Çakmak**

(Hüseyin ÇAKMAK Hukuk Bürosu)

**M**otorlu Araç Satıcıları Federasyonu'nun yıllar süren mücadelesi sonunda, kullanılmış otomobil satışını düzenlemeyi amaçlayan ve 6585 sayılı Perakende Ticaretin Düzenlenmesi Hakkında Kanunun 16 ncı maddesinin birinci fıkrasının (b) bendine dayanılarak hazırlanan İkinci El Motorlu Kara Taşıtlarının Ticareti Hakkında Yönetmelik 13.02.2018 tarihinde yayımlanarak yürürlüğe girdi. Yönetmelik mevcut haliyle uygulamada birçok sıkıntı yaşatma potansiyeli taşımakla birlikte, ikinci el otomobil ticaretine çeki düzen vermesi açısından oldukça önemlidir.

Yayımlı tarihinde yürürlüğe giren yönetmelik, bu tarihten itibaren, ikinci el otomobil satışlarına şekil şartları ve meslek mensupları için sorumluluk getirmesine rağmen, hali hazırda otomobil satıcıları tarafından yeterince ciddiye alındığını söylemek mümkün değil.

Ekspertiz, yetki belgesi ve mesleki yeterlilik gibi konularda yürürlük için belli bir süre öngören yönetmeliğin yürürlükteki hükümlerinin tüm otomobil satıcıları tarafından iyi incelenerek gerekli uyum prosedürlerinin tamamlanması gerekmektedir.

Yönetmeliğin bazı hükümlerinin yürürlüğünün sonraya bırakılması, esasında uygulamada sıkıntılara neden olacaktır. Bu anlamda tamamı için belli bir geçiş süresinin öngörülmesi gerekirken çok ağır yükümlülüklerin ve aksi durumda uygulanacak yaptırımların hemen yürürlüğe girmesi büyük mağduriyetlere yol açacak olup, bu durum kanaatimizce uygun olmamıştır.

Bu yazımızda, ehemmiyetine binaen ikinci el otomobil satıcılarının meri mevzuat gereği dikkat etmesi gereken hususlara kısaca değineceğiz;

Yönetmeliğin 12. Maddesi, sahibi tarafından işletmeye konsinye olarak bırakılan araçlara ilişkindir. Buna göre, araç sahibi ile işletme arasında iki nüsha olarak taşıt teslim belgesi düzenlenecek ve bu belgede asgari olarak aşağıdaki bilgiler yer alacaktır:

## İKİNCİ EL ARAÇ SATIŞINA İLİŞKİN YÖNETMELİK YAYIMLANDI...

a) Tarafların adı ve soyadı veya ticaret unvanı ve işletme adı ile kimlik ve iletişim bilgileri,

b) İkinci el motorlu kara taşıtının ruhsat ve kilometre bilgileri ile boyalı ve değişen parça bilgileri,

c) İkinci el motorlu kara taşıtının adına tescilli olduğu kişi tarafından beyan edilen taşıta ilişkin arıza ve hasar bilgileri ile güvenlik, iç donanım, dış donanım ve multimedya özellikleri gibi diğer bilgiler,

ç) Aracılık hizmeti karşılığında işletmeye ödenecek ücretin tutarı,

d) İkinci el motorlu kara taşıtının işletmede kalacağı süre,

e) Tarafların tebligat adresleri ve imzaları,

Bu düzenlemeden hareketle, konsinye olarak satışa alınacak her araçta yukarıdaki bilgilerin eksiksiz olarak teslim belgesine geçmesi ayıp ve rücu müessesesi açısından çok önem arz etmekte olup, bu belgenin düzenlenmesi ihmal edilmemelidir.

Yönetmeliğin 13. Maddesinde ise araçların üzerinde yer alması zorunlu olan tanıtım bilgilerine değinilmektedir. Buna göre, Satışa sunulan ikinci el motorlu kara taşıtının üzerinde kolaylıkla görülebilir ve okunabilir şekilde taşıta ilişkin tanıtıcı bilgilerin güncel olarak yer aldığı tanıtım kartında ikinci el motorlu kara taşıta ilişkin asgari olarak aşağıdaki bilgilere yer verilir:

a) Marka ve modeli ile model yılı.

b) Rakam veya harflerinin bir kısmı karartılmak suretiyle motor ve şasi numarası.

c) Plaka numarası.

ç) Yakıt türü.

d) Kilometresi.

e) Satış fiyatı.

f) Boyalı ve değişen parçaları.

g) Niteliği belirtilmek suretiyle hasar kaydı.

ğ) Üzerinde rehin veya haciz gibi şerhlerin bulunup bulunmadığı.

h) Değişen parça, hasar kaydı, rehin ve haciz gibi bilgilerin ilgili sistemlerden temin edildiği tarih ve saat.

13. maddede düzenlenen araç tanıtım kartı, ikinci el otomobil satıcıları açısından hayati önem taşımaktadır. Yönetmeliğin devam maddelerinde yer alan ve hukuken doğru bulmadığımız garanti koşulları nedeniyle, araç tanıtım kartında tüm ayıpların yer alması, bu ayıpların garanti kapsamının dışında tutulması nedeniyle mesleki

mağduriyetin önlenmesine yardımcı olacaktır.

Garantiyi düzenleyen 15. ve 16. Maddelerin ise uygulamada bir çok sorunu beraberinde getireceğini düşünüyoruz. Bu madde ile üreticilerin bile genel olarak 2 yıl ve 100.000 km den sonra garanti vermediği araçlar için, sadece satışa aracılık eden kişilere bedel sınırı olmaksızın sorumluluk yüklenmesi ekonomik açıdan ağır sonuçlara yol açabilecektir. Ayıpla ilgili özellikle 6502 sayılı yasanın 10/3 ve 12/2 maddelerinde düzenlemeler yeterli iken, tüketiciyi koruma adına bu kadar geniş kapsamlı garanti koşulları düzenlemek büyük mağduriyetlere sebep olacaktır. Esasında bu çekinceyle yönetmelikte yer aldığını düşündüğümüz garanti sorumluluğunun sigorta yoluyla sınırlanabileceğine dönük düzenleme şu an itibarıyla sorunu çözebilecek nitelikte değildir. Zira, bu konuda meslek kuruluşları tarafından yapılan çalışmalarda, ancak 8000,00TL civarında bir hasar için sigorta yapılabilirdiği gerçeği karşısında, bu miktarın çok üzerinde çıkması muhtemel hasarlar için ciddi risk bulunmaktadır. Ayrıca, bu düzenlemenin üst sınırı olmayan garanti sorumluluğunun mali riskleri nedeniyle ikinci el araç fiyatlarında artışa sebep olacağı da açıktır. İkinci el otomobil sektörüne olumlu sayılabilecek etki ise, alıcıların garanti ve diğer koşullar nedeniyle pahalı dahi olsa araçlarını yetki belgesi olan işletmelerden almayı tercih edecek olmasıdır.

Hukuki anlamda yönetmelikte en olumlu bulduğumuz düzenleme ise, araç bedeli ile mülkiyetinin eş zamanlı el değiştirmesine imkan sağlayacak bir sistemin kuruluyor olmasıdır. Bu konu esasında son zamanlardaki yanlış yargı kararlarıyla mesleki bir krize dönüşme potansiyeli olan soruna çözüm olabilecektir. Zira, araç bedelini almadan devrini yapan kişilerin sonrasında mahkeme ve savcılıklara müracaatı sonucu sonraki maliklerin iyniyeti görmezden gelinerek araç üzerine tedbir konulması fahiş bir hukuki yanılğı olmasına rağmen, maalesef oldukça sık rastlanan bir durumdur. Ancak, düzenlemenin soruna çözüm getirmesinin tarafların bu yolu tercih etmesine bağlı olduğunu da unutmamak gerekir.

Hukuken eleştirilebilecek ve değiştirilmeye muhtaç bir çok yönü olmasına rağmen, ikinci el otomobil ticaretinde yaşanan bir çok soruna çözüm getirecek mahiyette olan yönetmeliğin, tüm işletmeler tarafından çok iyi irdelenip, ticaretin buna göre şekillendirilmesi gerekmektedir. Sektördeki kar marjı dikkate alındığında, yönetmelikteki düzenlemelere uyulmamasının ağır sonuçları olabileceğinin unutulmaması gerekiyor.

**Yönetmelik mevcut haliyle uygulamada birçok sıkıntı yaşatma potansiyeli taşımakla birlikte, ikinci el otomobil ticaretine çeki düzen vermesi açısından oldukça önemlidir.**





## HEM ZİYARETÇİLER HEM YAT SAHİPLERİ KAZANDI

**A**lanında dünyanın en büyük ikinci fuarı olan ve yat, süper yat, mega yatların yanı sıra motor yat ile yarış teknelerinin sergilendiği CNR Avrasya Boat Show'un ilk gününe gelen ziyaretçi sayısı geçen yıla göre yüzde 30 arttı. Fiyatı 3.500 TL ile 5.2 milyon Euro arasında değişen yatların görücüye çıktığı fuarın ilk gününde 2 mega yat ile çok sayıda teknenin satışı gerçekleştirildi. Yat ve teknelerin satış sonrası geleneksel olarak çalınan sirenleri, fuarın ticari hacminin geçen yıla oranla daha yüksek olacağını da sinyalini verdi. Dünyanın ikinci en büyük tekne ve yat fuarı CNR Avrasya Boat Show'un (Uluslararası Deniz Araçları, Ekipmanları ve Aksesuarları Fuarı) 10 Şubat'ta yapılan ilk gün açılışında hem ziyaretçiyle hem de tekne satışlarıyla katılımcıların yüzünü güldürdü. Fuarda, alanında dünya denizcilik sektörünün önde gelen markalarının yer alması ziyaretçi sayısına büyük katkı sağladı. Böylece CNR Avrasya Boat Show'un ilk gününe gelen ziyaretçi sayısında geçen yıla göre yüzde 30 artış yaşandı. Ziyaretçiler, denizcilik sektörüne ait 3.500 deniz aracı içerisinde aradıkları her ürüne ulaşma imkanı bulmanın yanı sıra fuarda düzenlenen etkinliklere de yoğun ilgi gösterdi.

### CNR Avrasya Boat Show'da bu yıl sirenler ilk günden çaldı

13'üncü kez kapılarını açan CNR Avrasya Boat Show, dünyanın dört bir yanından gelen alıcıları da ağırladı. Fiyatı 3.500 TL ile 5.2 milyon Euro arasında değişen yatların sergilendiği fuarın ilk gününde 2 mega yat ile birçok teknenin de satışı gerçekleştirildi. Fuardan sonra sahiplerine teslim edilecek olan yat ve teknelerin satış sonrası geleneksel olarak çalınan sirenleri, fuarın ticari hacminin geçen yıla oranla daha yüksek olacağını da sinyalini verdi.

### 18 Şubat'a kadar açık kalacak

CNR Holding kuruluşlarından Pozitif Fuarçılık ile Deniz Endüstrisini ve Denizciliği Geliştirme Derneği (DENTUR) iş birliğinde organize edilen fuar, 18 Şubat tarihine kadar açık kalacak. 85 bin metrekarelik alanda düzenlenen fuarda, denizcilik sektörünün önde gelen 1.500 markası, yat, süper yat, mega yatların yanı sıra motor yat, yarış tekneleri, katamaran, yelkenli deniz

araçları, gezi tekneleri, sürat tekneleri, jetskiler, ribler, flyboard, kano, şişme bot, ekipmanlar, aksesuarlar, su sporları ve balıkçılığa dair birçok ürünü ziyaretçilerin beğenisine sundu. Fuarda, Jeanneau, Princess, Sanlorenzo, Prestige, Hanse, Honda, Yamaha, Suzuki, Yanmar, ve Zar Boat gibi dünya denizcilik sektörünün önde gelen markaları da yer alıyor.







Dt. Can Yıldırım

# DENTAL TEDAVİLER ÖNCE KORUMAYLA BAŞLAR

**DENTAPROS Ağız ve Diş Polikliniği'nin kurucusu Dt. Can Yıldırım, diş sağlığında önce kontrol ve korumanın önemine dikkat çekerek son yıllarda artan İmplant uygulamaları hakkında önemli bilgiler verdi**

## ■ Öncelikle kendinizden ve DENTAPROS Ağız ve Diş Polikliniği'nden biraz bahseder misiniz?

Ankara Üniversitesi Diş Hekimliği Fakültesi'nden mezun olduktan sonra mesleğimi özel hizmet veren muayenehanemde sürdürmeye başladım. Kısa bir süre sonra Ankara'da bulunan DENTAPROS ADSP'ni kurdum ve diş hekimliği mesleğimi halen burada sürdürmeye devam etmekteyim.

## ■ Kliniğinizde yaptığınız işlemler ve uzman kadronuzdan bahseder misiniz?

Kliniğimizde diş hekimliği alanında muayenehane koşullarında minör cerrahiler ve protetik tüm uygulamalar dahil olmak üzere diş hekimliği tedavilerinin bütünü uygulanmakta. Kliniğimizde implant ve dental cerrahi uygulamalar, kanal tedavisi, çocuk diş hekimliği ve ortodonti gibi branşları uygulayan yetkin diş hekimleri ile hizmet veriyoruz. Tüm bu tedavileri uygularken dental ve digital fotoğraflama, dental muayene dökümanları ve röntgen gibi geniş çaplı tetkikleri edinerek ve kaydederek hastalarımızın tedavilerini ve takibini sistemli bir şekilde yapıyoruz.

## ■ İmplant tedavisi günümüzde çok popüler... Bu uygulama, Türkiye'de ne zamandır kullanılıyor?

Dental implant uygulamaları, Türkiye'de 30 yılı aşkın süredir, zamanla artarak ve gelişerek uygulanmakta. Yıllar geçtikçe de tanınma ve ulaşılabilirliğin artmasıyla bilinirliği ciddi düzeyde artmıştır. İmplantı ağızdaki eksik bir dişi taşıyabilmesi için, cerrahi bir operasyonla çene kemiğine yerleştirilen ve titanyumdan yapılmış olan bir diş kökü olarak tanımlayabiliriz. Tarihi çok eski yıllara dayanan implant, tarihin çeşitli evrelerinde de

farklı şekillerde kullanılmış. İnsanoğlu kaybedilen dişlerin yerine çene kemiğine altın, gümüş vb. çeşitli materyaller yerleştirmişler fakat vücut bunları reddetmiş. Titanyum implantların keşfedilmesi ise diş hekimliğinde bir çığır açmıştır.

## ■ Tedavinin sürecinden ve avantajlarından bahseder misiniz?

İmplant uygulaması çok çeşitli protokollerle uygulanabilmekle beraber basit olarak süreç, alt veya üst çene kemiğinde bulunan dişlerden bir veya daha fazla dişin eksilmesi durumunda geride kalan kemiğin yeterli ve kısmi yeterli olduğu durumlarda kemikten destek alarak diş kökünü taklit edecek şekilde özel üretilmiş titanyum vidaların yerleştirilmesi şeklinde uygulanır. Belli bir süre



**İmplant tedavisinin avantajlarından bazıları:**  
Var olan kemiğin erimesin önüne geçer, eksik dişin yerine konmasını sağlayarak çığneme ve konuşmada destek sağlar, çevredeki dişlere herhangi bir zarar vermeden eksik diş yerine konulmuş olur. Ek olarak birçok estetik ve sosyal avantajları bulunmaktadır.



Dental tedaviler önce korumayla başlar. Korumanın başı da kontrolden geçmektedir. Düzenli olarak 3 ila 6 aylık periyotlarda diş hekimine gitmek çok önemli bir süreçtir. Korunmayan ağız ve diş bölgerinde zaman içinde oluşacak hastalıklar yüksek oranda artmaktadır. Sonuç olarak da sağlığın zarar görmesi, var olan dişlerin kaybı veya zarar görmesi ile geri dönüşü olmayan durumlar, tedavi süreçlerini ve masrafları ciddi düzeyde artırmaktadır. Bu sebeple en iyi tedavinin koruyucu diş hekimliği tedavileri olduğunu bireylerin bilmesini istemekteyiz.



iyileşme dönemi geçtikten sonra dişin üst yapısı olan genellikle porselen ile oluşturulan dişin beyaz kısmının taklit eden protezler hazırlanır. Daha sonra çene kemiği içerisindeki implantlar ile hazırlanmış implant parçası birbirine bağlanır ve çiğneme ve konuşma fonksiyonunun başlaması sağlanır.

Avantajları, var olan kemiğin erimesinin önüne geçer, eksik dişin yerine konmasını sağlayarak çiğneme ve konuşmada destek sağlar, çevredeki dişlere herhangi bir zarar vermeden eksik diş yerine konulmuş olur. Ek olarak birçok estetik ve sosyal avantajları bulunmaktadır.

#### ■ İmplant uygulamasında kullandığınız teknolojiler nelerdir?

Var olan şu andaki dental implant uygulamaları yüksek oranda kemikten destek alınarak uygulanmaktadır. Dental implantlar özel işlenmiş ve çene kemiğine biyoyumlu titanyumdan üretilmektedir.

#### ■ Bu uygulamada dikkat edilmesi gereken hususlar nelerdir?

Diş hekiminin uygulama prosedürü, kullanılacak ürün ve gereçler ile uygulamanın yapıldığı bireylerin bakım ve kullanım şekli implant tedavisinin başarı ve ömrünü belirlemektedir. Bu basamakların genel olarak düzenli uygulanması sonucu başarı elde edilmiş olur. Tek bir etkene bağlı olmayan dental implant uygulamaları genel olarak bu üç etmene bağlıdır.

#### ■ Peki çocuklara gelelim...

**Çocuklarda ağız ve diş sağlığının önemi hakkında neler söylersiniz? Özellikle çocuklarda fobi haline gelen bu uygulamalar için siz neler yapıyorsunuz?**

Çocukların diş yapısı daha zayıf ve çürük gibi hastalıklara daha yatkındır. Ek olarak çocukların bilinçlenme ve kişisel bakım eksikliği dental problemlerin artmasına sebep olmaktadır. Bunların sonucu olarak çocuklarda diş ve diş eti hastalıkları oluşmaktadır. Bunların tedavi sürecinde

dental aletlerin kullanımının görsel ve işitsel bilinmezlik vermesi çocuklarda korku oluşmasına sebep olmaktadır. Her yaş bireyde olduğu gibi çocuklarda da güven eksikliği diş hekimliğinde de büyük sorun oluşturmaktadır. Bundan dolayı çocuklara ilk ya da devam den birkaç seansı sadece tanışma ve diş hekimliği uygulama ve gereçlerini tanıtmaya ayırıyoruz. Bir süre sonra bilinçlenen çocukların, güven duyarak var olan fobisini yenmesini sağlıyor ya da fobi oluşmasını engelliyoruz.

#### ■ Eklemek istedikleriniz...

Dental tedaviler öncelikle korumayla başlar. Korumanın başı da kontrolden geçmektedir. Düzenli olarak 3 ila 6 aylık periyotlarda diş hekimine gitmek çok önemli bir süreçtir. Korunmayan ağız ve diş bölgerinde zaman içinde oluşacak hastalıklar yüksek oranda artmaktadır. Sonuç olarak da sağlığın zarar görmesi, var olan dişlerin kaybı veya zarar görmesi ile geri dönüşü olmayan durumlar, tedavi süreçlerini ve masrafları ciddi düzeyde artırmaktadır. Bu sebeple en iyi tedavinin koruyucu diş hekimliği tedavileri olduğunu bireylerin bilmesini istemekteyiz.



#### Genel Koordinatör Sevtap Akdoğan:

Merkezimizde çocuk diş sağlığından, implant uygulamaları, estetik dolgu ve lamina hizmetine kadar pek çok farklı alanda hizmet ve tedavi sunmaktayız. Hastalarımızı en uygun zamanda beklentilerine yönelik sonuca ulaştırmak bizim en yüksek motivasyonumuz.

Ben, DENTAPROS'un genel koordinatörlüğünü yürüttüğüm süreçte; hastalarımızın rahat ve konforlu bir ortamda sağlık hizmeti alabilmeleri için uygun koşulların hazırlanması ve geribildirimler çerçevesinde geliştirilmesinden ve etkinliklerin organize edilmesinden sorumluyum. Bununla birlikte yüksek teknolojik gelişmelerin takip ve tedarik süreçlerine ve hasta beklentilerini karşılamada en yüksek seviyeye taşıyacak gelişmelerin koordine edilmesinden sorumlu olarak ekibe destek oluyorum.



# İHTİŞAMIN ADRESİ: DUBAİ

*İster iş ister tatil amaçlı gidin; Dubai'de keşfedecek çok şey var...*



**D**ünya'nın en yüksek yapısı Burj Khalifa ve 7 Yıldızlı otel Burj El Arab olmak üzere gökdelen ve şık binalarıyla ihtişamın adresi Dubai, seyahat planınızın seçeneklerinden biri olabilir.

Dubai Mall'da alışveriş yapabilir, Jumeriah gibi tertemiz plajlarda tatilin keyfini çıkarabilirsiniz.

Şehirde modern yaşamın yanı sıra Ortadoğu kültürünü yansıtan izler görebilir bambaşka bir atmosferde büyülenebilirsiniz.







Lüks yatların yanında abra denilen eski balıkçı tekneleri, alışveriş merkezlerinin yanında baharat çarşıları ile bu renkli dünyada zenginliğin ve gösterişin izlerini de her yerde göreceksiniz. Altın kaplama arabalardan, altın tozlu yemeklere kadar görülenleri şaşırtan Dubai, tatilinizi unutulmaz anılara dönüştürebilir...

İşte gezilecek yerlerden bazıları:

**Körfez:** Suları şehri ikiye bölüyor – Dubai turistik gezilerine başlamak için ideal bir yer...Suları şehri ikiye bölüyor.

**Deira:** Eskinin yeni ilebuluşmasını yansıtıyor.

**Bur Dubai:** Çok sayıda tarihi binaları ile eşsiz bir yer...

**Oud Metha:** Eğlence ve alışveriş...

**Şeyh Zayed Yolu:** Binalar en yüksek, en çarpıcı...

**Jumeira ve Satwa:** Güzellik salonları, kafe kültürü, alışveriş merkezleri ve plajlar,

**Güneybatı:** Dubai Marina ve pek çok diğer gelişmeleri de içeren Dubai'nin yeni yüzü.





|    |       |                             |                     |
|----|-------|-----------------------------|---------------------|
| A1 | 31    | Mehmet ÖNEMLİ               | 78 OTOMOTİV         |
| E2 | 9     | Yusuf ACUN                  | ACUN MOTORS         |
| A1 | 24    | Bedri SAYAR                 | AÇELYA OTOMOTİV     |
| B2 | 14    | Emrah TOPAL                 | ADAL OTOMOTİV       |
| J1 | 1-2   | Ömer ADİL                   | ADILHAN OTOMOTİV    |
| C5 | 9-10  | Mehmet AKGÖL                | AHI GÜVEN OTOMOTİV  |
| F1 | 13    | Selim VATANSEVER            | AKABE OTOMOTİV      |
| E1 | 15-16 | Akbağ A.S.                  | AKBAK               |
| C2 | 9-10  | Mehmet Emin AKMAN           | AKMAN OTOMOTİV      |
| F1 | 4     | Murat AKSELİ                | AKSELİ GRUP         |
| E1 | 4     | Emre AKYOL                  | AKYOL OTOMOTİV      |
| F1 | 18    | Haluk MERCAN                | AKYURT OTOMOTİV     |
| B5 | 9     | Hüseyin ALAKUŞ              | ALAKUŞLAR           |
| A1 | 18-19 | Vedat Kubuş- Fatih Tepeaşan | AL 1 OTOMOTİV       |
| G2 | 24    | Furkan Mert ÖZÇELİK         | ALF-SÜSLER OTOMOTİV |
| G2 | 1     | Murat YILMAZ                | ALİBEY OTOMOTİV     |
| E2 | 11    | Ömer ARU                    | ALP ARU OTOMOTİV    |
| D6 | 9     | Mustafa KIZILBEYLİ          | ALPCARS             |
| C6 | 12    | Bora ALPTEKİN               | ALPTEKİN OTOMOTİV   |
| E2 | 7     | Hayri ARABACIOĞLU           | ANIL OTOMOTİV       |
| D6 | 21    | Serhat AĞA                  | ANKA OTOMOTİV       |
| B4 | 18-19 | Sinan GARİPGİL              | ANKARA 2. EL        |
| C1 | 16    | Salih YAMAN                 | ANKARABA-CEMRE      |
| A1 | 45    | Murat KAPUSUZ               | AR MOTORS           |
| D1 | 11-12 | Haydar Cem Aslan            | ARES CEM            |
| E4 | 1     | Aydın ASLAN                 | ASLAN OTOMOTİV      |
| C6 | 15    | Emrah KAYAR                 | ASLANBAŞ OTOMOTİV   |
| A1 | 7     | Ahmet Suat PEKCAN           | ASP OTOMOTİV        |
| B4 | 6     | Bayram GİRAYHAN             | ASYA OTOMOTİV       |
| D6 | 1     | Seyfettin - Sami YAŞAR      | ASYA OTOMOTİV       |
| A1 | 30    | Mustafa GÖKSU               | ATAKAN OTOMOTİV     |
| H1 | 15    | Atalay ALKAYA               | ATALAY OTOMOTİV     |
| D6 | 27    | Ahmet ATEŞ                  | ATES OTOMOTİV       |
| E2 | 12    | Atilla BOZKUR               | ATILLA OTOMOTİV     |
| E3 | 10    | Cihan ATILHAN               | ATILHAN OTOMOTİV    |
| D6 | 13    | İsmail ÖZBEK                | AUTO ES             |
| E3 | 6     | Şükrü BAL                   | AUTO OĞUZ           |
| D2 | 5     | Ali Kemal ALP               | AUTOLUX             |
| D5 | 3-4   | Sema YAŞAR                  | AYCAR OTOMOTİV      |
| E2 | 1-2   | Seçkin Karagöz-Aydın Erkoç  | AYDIN OTOMOTİV      |
| F1 | 6     | Ayhan ÖZKAN                 | AYHAN OTOMOTİV      |
| B5 | 5     | Ahmet Faruk ULUER           | AYIŞÇIĞI OTOMOTİV   |
| B2 | 16    | Ali Zulfikar Yücel          | AZY MOTORS          |
| G1 | 6     | Cengiz BADDAL               | BADDAL OTOMOTİV     |
| G2 | 3     | Bilgihan BAĞCI              | BAGCILAR GRUP       |
| A1 | 47    | Erol BAHAİR                 | BAHAİR OTOMOTİV     |
| H1 | 11    | İsa HODÜK                   | BAKIRSAN OTOMOTİV   |
| G2 | 22    | Fatih - Barbaros ATAÇ       | BARBAROS OTOMOTİV   |
| E3 | 27-28 | Kadir BAŞER                 | BAŞERLER OTOMOTİV   |
| B1 | 19    | Hülya KARATAŞ               | BAYKAR OTOMOTİV     |
| G1 | 7     | Şeref SITKI                 | BEREKET OTOMOTİV    |
| B3 | 26-27 | Biröl DEMİRARSLAN           | BERKAYHAN OTOMOTİV  |
| H1 | 5     | Habib TIRYAKI               | BEY GÜVEN OTOMOTİV  |
| C2 | 6     | Adem BİLEN                  | BİLEN OTOMOTİV      |
| D1 | 3     | Bilgin Emre DURKAYA         | BİLGİN OTOMOTİV     |
| D6 | 26    | Murat BİLEÇEN               | BİLKAR OTOMOTİV     |
| E2 | 17-18 | Serkan DÜZ                  | BOSS OTOMOTİV       |
| C6 | 18-19 | Ertan YILDIZ                | BULUT OTOMOTİV      |
| B3 | 20    | Burak OTOMOTİV              | BURAK OTOMOTİV      |
| D2 | 4     | Metin YAŞAR                 | CANTURK OTOMOTİV    |
| E2 | 3     | Orçun İnmez-Emre Kaya       | CAPİTAL MOTORS      |
| D6 | 5     | Bora Çağdaş TURGUT          | CARBON OTOMOTİV     |
| D6 | 3     | C-Ceylan                    | C-CEYLAN OTOMOTİV   |
| A1 | 52    | Ceylan VUR                  | CEYLAN OTOMOTİV     |
| A1 | 25    | Mustafa Mert ZEYREK         | CEYLİN OTOMOTİV     |
| B4 | 25-26 | Ali GEZER                   | CEYLİN OTOMOTİV     |
| C6 | 8     | Ferdi ÇİHAN                 | ÇİHAN OTOMOTİV      |
| E3 | 23    | Cihan SARI                  | ÇİHAN OTOMOTİV      |
| F2 | 8     | Mehmet Akif YAR             | ÇİHANÇİR OTOMOTİV   |
| F2 | 14    | Kadir AKBULUT               | CLASS OTOMOTİV      |
| G1 | 8     | Ahmet CAĞDAŞ                | CAĞDAŞLAR OTOMOTİV  |
| A1 | 35    | Aykut KAYA                  | CANKAYA OTOMOTİV    |
| D6 | 20    | Çelebi ÖZDEMİR              | ÇELEBİ OTOMOTİV     |
| E4 | 11    | Ahmet GÖKDEMİR              | ÇETİN OTOMOTİV      |
| C5 | 18    | Mehmet ÇINAR                | ÇINAR OTOMOTİV      |
| C6 | 24    | Ömer DEMİR                  | DEMİR MOTORS        |
| B1 | 8     | Ahmet DEMİRKAYA             | DEMİRKAYA OTOMOTİV  |
| F1 | 10    | Abdullah DEMİRKOL           | DEMİRKOL OTOMOTİV   |
| D6 | 10-11 | Cem DEMİRTÜRK               | DEMKAR              |
| E1 | 5     | Adem DENİZ                  | DENİZ OTOMOTİV      |
| A1 | 2     | Hasan Samet DEMİRTAŞ        | DEVYRAN OTOMOTİV    |
| E1 | 20    | Sedat DİLEK                 | DİLEK OTOMOTİV      |
| B4 | 21    | Erdiç YORGANCI              | DİNÇER GRUP         |
| B3 | 25    | İhsan DEMİR                 | DMR MOTORLU ARAÇLAR |
| A1 | 27    | Ahmet ÖZTÜRK                | DOBRA MOTORS        |
| E4 | 13    | Murat KIR                   | DOĞAN OTOMOTİV      |
| D5 | 13-14 | Serkan DURAN                | DURAN MOTORS        |
| A1 | 48    | Mahmut DURMAZ               | DURMAZLAR OTOMOTİV  |
| J1 | 6     | Bülent ERGÜN                | EFEBEY OTOMOTİV     |
| E3 | 16    | Halil EKİM                  | EKİM OTOMOTİV       |
| C1 | 7     | Murat Ercan-Ahmet Danacı    | EKİP OTOMOTİV       |
| B4 | 14-15 | Ekrem ÖZDEMİR               | EKREM OTOMOTİV      |
| E4 | 6     | Erman DAĞ                   | ELA OTO KİRALAMA    |
| J1 | 7     | İsa CEYLAN                  | ELFA OTOMOTİV       |
| A1 | 37    | Harun KOÇAK                 | EMG OTOMOTİV        |
| B3 | 10    | Mehmet Emin Yıldırım        | EMİN OTOMOTİV       |
| E1 | 8     | Çetin ÇAL                   | EMİNOĞLU OTOMOTİV   |
| F1 | 5     | Satılmış ÇIKÇIK             | EMİR                |
| F2 | 13    | Gökhan ERTUNÇ               | EMİR OTOMOTİV       |
| B2 | 19-20 | Cemalı AKKAYA               | EMİRLER OTOMOTİV    |
| C6 | 7     | Emre ÖZDEMİR                | EMR AUTO            |
| D6 | 1     | Fatih KUL                   | EMRE OTOMOTİV       |
| A1 | 21    | Emre ÖZEN                   | EMRE ÖZEN           |
| E2 | 8     | Emrah GİRÇİN                | ENDORA MATORS       |
| C6 | 14    | M.Lütfü Erbil-Levent Cengiz | ERBİL OTOMOTİV      |
| E4 | 3     | Çelebi AHNİK                | ERCE OTOMOTİV       |
| C1 | 5     | Erdal ÜNAL                  | ERDAL OTOMOTİV      |
| E2 | 16    | Erdem CEYLAN                | ERDEM OTOMOTİV      |
| B1 | 18    | Eren KAPLAN                 | EREN OTOMOTİV       |
| C6 | 28    | M.Fırat ÖZDEMİR             | ERK OTOMOTİV        |
| D2 | 3     | Seyfi BOZAN                 | ERKAN OTOMOTİV      |
| F5 | 15    | Rıza Ertürk-Erol Yılmaz     | ERTÜRK OTOMOTİV     |
| F2 | 6     | Fatma ÇULCU                 | EROT OTOMOTİV       |
| A1 | 6     | Eser GÜRİSOY                | ESER OTOMOTİV       |
| C5 | 15    | Mustafa ESER                | ESKA                |
| B1 | 17    | Osman YILDIRIM              | ESKİHİŞAR OTOMOTİV  |
| B4 | 17    | H.Hüseyin ERTUĞRUL          | EŞREF OTOMOTİV      |
| B4 | 13    | Sinan KAYA                  | EYM OTOMOTİV        |
| A1 | 59    | Ferhat ALICI                | FATİH OTOMOTİV      |
| E4 | 8     | Aziz KIZGINÇELİK            | FCA MOTORS          |
| C6 | 25    | Fırat ÜNSAL                 | FIRAT OTOMOTİV      |
| H1 | 12    | Ekrem GÜNEŞ                 | FORMEN OTOMOTİV     |
| E3 | 7     | Ali Fuat YILMAZ             | FUAT OTOMOTİV       |
| D1 | 15    | Bayram FIRAT                | GALERİ 2000         |
| D1 | 18    | Volkan-Gökhan Çalışkan      | GALERİ YUNUS        |
| G2 | 7     | GARANTO                     | GARANTO EKSPERTİZ   |
| D1 | 16    | Gazi DEMİROĞLU              | GAZİ OTOMOTİV       |

|    |            |                              |                       |
|----|------------|------------------------------|-----------------------|
| B4 | 4-5        | Ali DALGIÇ                   | GİRAY FILO            |
| B4 | 29         | Yalçın ÜNAL                  | GNR AUTO              |
| B3 | 15         | Uğur Genez                   | GNZ OTOMOTİV          |
| B3 | 12         | Uğur AKDEMİR                 | GOLD OTOMOTİV         |
| E1 | 6          | Kadir YILDIRIM               | GÖKSU OTOMOTİV        |
| C1 | 9-10-11-12 | Ömer Göktaş                  | GÖKTAŞLAR OTOMOTİV    |
| E2 | 13         | Mustafa GÜN                  | GÜN OTOMOTİV          |
| E4 | 16         | Alfin Gümüştay-Kemal Alkan   | GÜMÜŞAY OTOMOTİV      |
| C6 | 30-31      | Gün Otomotiv                 | GÜN OTOMOTİV          |
| C6 | 5          | Muhittin GÜNDOĞDU            | GÜNDOĞDU OTOMOTİV     |
| F1 | 16         | Rıdvan GÜNDÜZ                | GÜNDÜZ OTOMOTİV       |
| D6 | 6-7        | Levent DEMİRKAYA             | GÜNEŞ OTOMOTİV        |
| D5 | 6          | Oğuz Demir KAYA              | GÜNEŞLİ OTOMOTİV      |
| B5 | 21         | İsmail TÜRKMEN               | GÜRBÜZ AUTO           |
| D5 | 1-2        | Gürdal ÇIKÇIK                | GÜRDAL OTOMOTİV       |
| G2 | 19         | Gürdal ÇIKÇIK                | GÜRDAL OTOMOTİV       |
| A1 | 28         | Mustafa GÜROL                | GÜROL OTOMOTİV        |
| G1 | 1-2        | Oğuz GÜVEN                   | GÜVEN OTOMOTİV        |
| B2 | 17-18      | Ömer GÜZEL                   | GÜZEL OTOMOTİV        |
| D1 | 19-20      | Hakan KAÇLAYANEL             | HAKAN OTO CENTER      |
| E3 | 5          | Haluk FAYDACI                | HALUK AUTO            |
| H1 | 1-2        | Hamza BEKTEMUR               | HAMZA OTOMOTİV        |
| A1 | 15         | Burhan ALTINTAŞ              | HB MOTORS             |
| G1 | 16         | Muhammed Sadık KARS          | HİKMET OTOMOTİV       |
| B1 | 3          | Orhan Zaim HOŞCAN            | HOŞCAN OTOMOTİV       |
| B3 | 13         | Ümit ŞİMŞEK                  | İŞİK OTOMOTİV         |
| B3 | 9          | Bahadır Yerlikaya            | İYİ                   |
| E4 | 2          | Refik İÇÖZ                   | İÇÖZLER OTOMOTİV      |
| E1 | 2          | Ali Haydar ANAR              | İMZA OTOMOTİV         |
| E4 | 10         | Taha Sıtkı                   | INFERNO OTOMOTİV      |
| D6 | 19-20      | Tolga ÖZDEMİR                | INTERCITY 2. EL       |
| B4 | 10-11-12   | Murat Alpaz Ayalar           | İSKİTLER OTOMOTİV     |
| D2 | 3          | Ahmet METİN                  | İSTASYON OTOMOTİV     |
| C5 | 11-12      | Cem BİLGİÇ                   | KADİREY OTOMOTİV      |
| B2 | 13         | Hakan KAHRAMAN               | KAHRAMAN OTOMOTİV     |
| H1 | 7-8        | Ahmet KALAYCI                | KALAYCI GRUP          |
| F1 | 17         | Ali DEMİRİLİK                | KALE OTOMOTİV         |
| H1 | 13         | Bahri KALENDER               | KALENDER OTOMOTİV     |
| C5 | 7-8        | Zahir KANDAŞOĞLU             | KANDAŞ OTOMOTİV       |
| J1 | 11         | Mete KARADAĞ                 | KARADAĞ OTOMOTİV      |
| D5 | 8          | Aslan KARAKOÇ                | KARAKOÇ OTOMOTİV      |
| E4 | 9          | Celal ULUER                  | KARDEŞİM OTOMOTİV     |
| D6 | 15         | KEMAN OTOMOTİV               | KEMAN OTOMOTİV        |
| E1 | 1          | Serdar KESKİN                | KESKİN OTOMOTİV       |
| B1 | 13         | Ekrem KILIÇ                  | KILIÇ OTOMOTİV        |
| J1 | 15         | Kurbanı TUTAR                | KM TUTAR OTOMOTİV     |
| A1 | 32         | Süleyman KOCAOĞLU            | KOCAOĞLU OTOMOTİV     |
| B1 | 1-2        | Sercan EFE                   | KOÇEFE OTOMOTİV       |
| E3 | 25         | Fatih Hilmi KORKMAZ          | KORKMAZ OTOMOTİV      |
| H1 | 17-18      | Mehmet AKAY                  | KORKMAZLAR OTOMOTİV   |
| E2 | 19-20      | Özer KURT                    | KOZER OTOMOTİV        |
| B2 | 15         | Tuncay ÇIRAK                 | KRAL OTOMOTİV         |
| D5 | 16         | Koray TEMİRCİ                | KT MOTORS             |
| B1 | 16         | Ali ZAZAOĞLU                 | KULE OTOMOTİV         |
| B4 | 30         | Engin ÖNEY                   | KUPON OTOMOTİV        |
| F2 | 19         | Kurban KILIÇ                 | KURBAN OTOMOTİV       |
| C6 | 27         | Şenol Ünal-Erhan Tütüncü     | KUZEY GARAJE          |
| C1 | 6          | Yunus Emre ACUN              | LANSMAN OTOMOTİV      |
| A1 | 16         | Cengiz MADEN                 | MADEN OTOMOTİV        |
| C2 | 4-5-6-7    | Alper ÖMEROĞULLARI           | MANİFOLD              |
| E3 | 17         | Ayhan YAZKAN - Tolga EFE     | MAYRENT               |
| A1 | 8          | Abdullah Yatmaz              | MCT OTOMOTİV          |
| F1 | 14         | Kadir YÜCE - Kadir YAVUZ     | MEKA MOTORLU ARAÇLAR  |
| A1 | 3          | Menderes DURAN               | MELİS OTOMOTİV        |
| D5 | 19-20      | Serkan YILMAZ                | METİN OTOMOTİV        |
| J1 | 20         | Murat AKTEPE                 | MG CLAS               |
| B4 | 9          | Musa GÜNEYDİN                | MG OTOMOTİV           |
| B1 | 14-15      | Recep AYKAR                  | MİRAÇ OTOMOTİV        |
| B1 | 5          | Metin ÖZBAY                  | MTN GARAJ             |
| A1 | 39         | Murat AKDEMİR                | MURAT OTOMOTİV        |
| C6 | 11         | Murat YURDAKUL               | MURAT OTOMOTİV        |
| A1 | 23         | Şükran SÜMBÜLCÜ              | MUSTAFA OTOMOTİV      |
| D5 | 5          | Müslüm KAYA                  | MÜSLÜM OTOMOTİV       |
| B4 | 27         | Uğur ÇOBAN                   | MY CAR MOTORS         |
| C1 | 3          | Yusuf MEYDANİ                | MY GARAJ              |
| A1 | 43         | Melih YANTIRI                | MY OTOMOTİV           |
| B5 | 18         | Hakan KOLDEMİR               | NASİR OTOMOTİV        |
| E4 | 7          | Resir DİNLER                 | NEVŞEHİR OTOMOTİV     |
| C5 | 13-14      | Nevzat GÜL                   | NG GRUP               |
| D1 | 5          | Nihat SITKI                  | NİHAT OTOMOTİV        |
| G2 | 23         | Nihat KAPU                   | NİHAT OTOMOTİV        |
| E1 | 17         | Oktay SOYSALTÜRK             | NOS MOTORS            |
| C1 | 4          | Orhan AÇIKGÖZ                | O CAR                 |
| F1 | 3          | Habesi Bilal OKUTAN          | OKUTAN OTOMOTİV       |
| E4 | 5          | Bahadır OLCAY                | OLC AUTO              |
| E3 | 11         | Olçay BİYİKSİZ               | OLCAY OTOMOTİV        |
| E3 | 14-15      | Nejdet - Niyazi BERKTAŞ      | ONUR                  |
| E1 | 1-2-29-30  | Yüksel Bolayır-Ayhan Bozkurt | OPAL OTOMOTİV         |
| E3 | 8          | Ali UYSAL                    | ORHAN OTOMOTİV        |
| E3 | 6          | Ömer ÇİÇEKALAN               | OSMAN OTOMOTİV        |
| H1 | 12-13      | Mustafa Cengiz DURU          | OTO CLUB              |
| C6 | 13         | Mustafa Mete AYERDEN         | OTO MARKET            |
| B4 | 20         | Murat ÇALIŞ                  | OTOKENT               |
| D1 | 6          | Metin TARI                   | OTOMOTO               |
| F2 | 1-2        | Osman ŞEKERCİ                | OTONAM MOTORS         |
| E1 | 9-10       | Burak Altan                  | OTTOMAN OTOMOTİV      |
| E3 | 22         | Ahmet ÖNAL                   | ÖNALLAR OTOMOTİV      |
| E3 | 24         | Öznevşehir Otomotiv          | ÖZ NEVŞEHİR OTOMOTİV  |
| D1 | 4          | Mehmet ÖZKÖK                 | ÖZ ÖMEROĞULLARI       |
| F3 | 2          | Onur PEKİNCE                 | ÖZ UĞUR OTOMOTİV      |
| B3 | 3-4-5-6-7  | Yusuf YILMAZ                 | ÖZ YILMAZLAR OTOMOTİV |
| A1 | 26         | Okazp ÖZALP                  | ÖZALP MOTORS          |
| C6 | 10         | Selim ASLAN                  | ÖZASLAN OTOMOTİV      |
| H1 | 4          | Abdullah ATEŞ                | ÖZATEŞ OTOMOTİV       |
| A1 | 38         | Buğra ÖZDEMİR                | ÖZDEMİR OTOMOTİV      |
| E3 | 20         | Murat ÖZDEMİR                | ÖZDEMİROĞULLARI       |
| B2 | 6-7        | Mehmet ÖZDERE                | ÖZDERE OTOMOTİV       |
| B3 | 28         | Halis ÖZEN                   | ÖZENLER OTOMOTİV      |
| H1 | 3          | Mehmet ÖZET                  | ÖZETLER OTOMOTİV      |
| C1 | 8          | Özgür SÜNGER                 | ÖZGÜVEN OTOMOTİV      |
| D6 | 4          | Özkan ŞAHİN                  | ÖZKAN OTOMOTİV        |
| D5 | 9-10       | Selahattin OYMAK             | ÖZKARDEŞLER OTOMOTİV  |
| C1 | 3-14       | Taha Önder ÖZKAYA            | ÖZKAYALAR OTOMOTİV    |
| C6 | 3          | Arif ÖZTAŞ                   | ÖZTAŞ OTOMOTİV        |
| B1 | 6-7        | Aydın BİÇER                  | PARS OTOMOTİV         |
| D6 | 29         | Şükrü PAZAR                  | PAZAR OTOMOTİV        |
| J1 | 8          | Oktay SELVİ                  | POWER OTOMOTİV        |
| B3 | 21         | Çenker MAĞDEN                | POWERTECH OTOMOTİV    |
| F1 | 7          | İsmail ÇAM                   | PREMIUM               |
| C6 | 9          | Muzaffer UYSAL               | PRESTİJ OTOM          |
| D1 | 10         | Bahattin SITKI               | PRIME OTOMOTİV        |
| B4 | 22         | Ömer ARSLAN                  | PURSAKLAR OTOMOTİV    |
| A1 | 1          | Orhan KARAKOÇ                | PUSAT OTOMOTİV        |
| C1 | 13         | Erdiç ÜYSAL                  | RAPİD OTOMOTİV        |
| H1 | 14         | Taha Önder PEKGÖZ            | RETRO MOTORS          |
| E1 | 3          | Kubilay DEMİREL              | ROCCO MOTORS          |
| D6 | 8          | Serkan ZEYBEK                | ROTA GRUP             |



|    |              |                       |                        |       |           |                            |                      |
|----|--------------|-----------------------|------------------------|-------|-----------|----------------------------|----------------------|
| C6 | 26           | Koray ÇOBANOĞLU       | ROYAL GARAJ            | F2    | 20        | Özkan GÜNEŞ                | UZMAN OTOMOTİV       |
| A1 | 34           | Şükrü GÖKDEMİR        | RS OTOMOTİV            | D5    | 18        | Mehmet UZUN                | UZUN OTOMOTİV        |
| B2 | 4            | Amir ERDOĞMUŞ         | RUN CARS               | E3    | 21        | Ahmet UZUNDEPE             | UZUNDEPE OTOMOTİV    |
| A1 | 11           | Serdar HASKILIÇ       | S MOTORS               | C2    | 1         | Bülent SÜNGER              | ÜNAL OTOMOTİV        |
| A1 | 44           | Sinan ŞAHİN           | S.Ç. ÇINAR OTOMOTİV    | J1    | 9         | Salih ÜNAL                 | ÜNALLAR OTOMOTİV     |
| E1 | 11           | Haşim Bey             | SABİR OTOMOTİV         | B3    | 22        | Adem CAN                   | ÜSTÜNDAG GALERİ      |
| G1 | 3            | Oktay Özen            | SALIM OTOMOTİV         | F1    | 8         | Çağatay ÇORA               | VENOM MOTORS         |
| D1 | 7-8-9        | Salih KILINC          | SALİH OTOMOTİV         | B3    | 24        | Emre TUNÇER                | VERMOT OTOMOTİV      |
| E2 | 6            | Doğan ATA             | SAVCILI OTOMOTİV       | D6    | 18        | Murat İNŞİRTİ              | VİP M OTOMOTİV       |
| E2 | 18           | Halil - Kadir YILMAZ  | SAY OTOMOTİV           | J1    | 4         | Tuncay KARADURMUŞ          | VİP MOTORS           |
| G1 | 18           | Yüksel SAYAR          | SAYAR OTOMOTİV         | D2    | 1-2-9-10  | Enver KOÇABAŞ              | VİP OTOMOTİV         |
| G2 | 5            | Gazi Onur SAYAR       | SAYAR OTOMOTİV         | A1    | 50        | Volkan OCÜK                | VOLKAN OTOMOTİV      |
| D6 | 19           | Mustafa SAYGIN        | SAYGIN OTOMOTİV        | A1    | 14        | Halim VURAL                | VURAL OTOMOTİV       |
| D1 | 13           | Selami CEHRİ          | SELAMİ OTOMOTİV        | B3    | 1-2-29-30 | Sedat ERYILDIRIM           | WOWWO                |
| H1 | 9-10         | Selçuk BAŞKONUŞ       | SELÇUK OTOMOTİV        | B4    | 8         | Bekir FUKARA               | YAĞIZ OTOMOTİV       |
| B3 | 8            | Melih BENGİER         | SEM CAR                | E1    | 13        | Yasin ÖZDEMİR              | YAĞIZ OTOMOTİV       |
| A1 | 10           | Serdar GÖK            | SERDAR MOTORLU ARAÇLAR | E2    | 15        | Yusuf Ziya YILMAZ          | YAKUPOĞLU OTOMOTİV   |
| F2 | 17           | Serhan Alkan          | SERHAN OTOMOTİV        | G1    | 4         | Yalçın ÇAVDAR              | YALÇIN OTOMOTİV      |
| F1 | 11-12        | Koray ÖZKAYA          | SEYYAH OTOMOTİV        | A1    | 9         | Hasan Topal                | YAREN OTOMOTİV       |
| H1 | 16           | Tayfun GÖREL          | SIRAC MOTORS           | A1    | 46        | Selahattin YAVUZ           | YAVUZAY OTOMOTİV     |
| C1 | 17-18        | Hüseyin Rüştü ORHAN   | SİLAHTAROĞLU OTOMOTİV  | D6    | 32        | M.Kemal YAZICIOĞLU         | YAZICIOĞLU OTOMOTİV  |
| B3 | 23           | Sinan KAYALI          | SINAN KAYALI           | A1    | 33        | Öner YILMAZ                | YENİ ONUR            |
| J1 | 5            | Serdar NARTAK         | SM OTOMİTV             | D6    | 16-17     | Tanık CANKURTARAN          | YENİ OTOMOTİV        |
| D6 | 25           | Murat SOYSAL          | SOYSAL OTOMOTİV        | G2    | 13        | Orhan KAYA                 | YIKAMA               |
| B4 | 23-24        | A.Burhan OKUTAN       | SPEED OTOMOTİV         | C6    | 21-22     | Burak MUŞLU                | YILDIRIM MOTORS      |
| G2 | 8-9-10-11    | Şahin Yılmaz          | SPEEDY-FIX AUTO        | E4    | 12        | Ali YILDIZ                 | YILDIZ OTOMOTİV      |
| B4 | 1-2-33-34    | Selçuk Semih TOPBAŞ   | SST OTOMOTİV           | A1    | 5         | Arif ÖZTÜRK                | YILMAZ OTOMOTİV      |
| B2 | 3            | Cüneyt ALSAÇ          | SUNGURLU OTOMOTİV      | D6    | 28        | Oğuzcan YAPRAKLI           | YPR MOTORS           |
| B1 | 10           | Sadettin SUSAM        | SUSAM OTOMOTİV         | F1    | 9         | Yunus GÜLCAN               | YNS OTOMOTİV         |
| F3 | 1            | Halis DEMİR           | SÜLEYMAN OTOMOTİV      | G2    | 21        | Mustafa Yurtoğlu-Nihat Koç | YURTOĞLU OTOMOTİV    |
| E3 | 3            | İbrahim SÜZER         | SÜZER OTOMOTİV         | B5    | 14        | Yusuf GÜNEŞ                | YUSUF OTOMOTİV       |
| D1 | 17           | Musa ŞAHBAZ           | ŞAHBAZ OTOMOTİV        | B5    | 15        | Mesut YÜCEL Dİ             | YÜCEL DİLER OTOMOTİV |
| A1 | 56           | Şahinçan HORLU        | ŞAHİN OTOMOTİV         | D5    | 11-12     | Halil Volkan ZEVKLI        | ZEVLİ OTOMOTİV       |
| G2 | 16           | Mustafa ŞAHİN         | ŞAHİN OTOMOTİV         | B2    | 1-2       | Arif ZORLU                 | ZORLU OTOMOTİV       |
| B1 | 4            | Bayram ŞAHİN          | ŞARK OTOMOTİV          | A1    | 17        | Emre Çiftçi                | KIZILAY OTOMOTİV     |
| B5 | 20           | Aşkın ŞENTÜRK         | ŞENTÜRK OTOMOTİV       | B1    | 9         | Zafer ŞENER                | AREL OTOMOTİV        |
| J1 | 12           | Tahsin GÖKSU          | TAHSİN OTOMOTİV        | B3    | 19        | Mehmet Akgöl-Ahmet Badak   | AHİGÜVEN OTOMOTİV    |
| A1 | 20           | Sevim Özlem ATILGAN   | TAMER OTOMOTİV         | B5    | 7         | Mahir Özkan                | MAHİR OTOMOTİV       |
| B2 | 8-9-10-11-12 | Hulki KARAGÜLLE       | TAN OTOMOTİV           | C6    | 4         | Ömer Alıcı                 | ALICILAR             |
| A1 | 12           | Tansel BAŞER          | TANSEL OTOMOTİV        | C6    | 23        | Orçun YILMAZ               | OTOMOFİL             |
| B5 | 13           | Veyis KAYIRAN         | TAYFUN GALERİ          | C6    | 29        | Mehmet ERYILDIRIM          | MEHMET ERYILDIRIM    |
| D5 | 17           | Tekbaş Otomotiv       | TEKBAŞ OTOMOTİV        | G2    | 5         | Gazi Onur SAYAR            | SAYAR OTOMOTİV       |
| J1 | 10           | Serkan TEKİN          | TEKİN OTOMOTİV         | F3    | 3         | Gökhan OYMAK               | TULPAR MOTORS        |
| C2 | 3            | Ali TEMİREL           | TEMİREL OTOMOTİV       | G2    | 17        | Burak Şahin İLHAN          | İNFERNO              |
| E4 | 14           | Aydın ÜNLÜ            | TEVFIKBEY OTOMOTİV     | G2    | 20        | Gökhan ERTUNÇ              | SUNCURLU OTOMOTİV    |
| H1 | 20           | Volkan SAKAR          | TMC OTOMOTİV           | J1    | 13        | Fırat SAYAR                | WEXCLUSİVE           |
| B5 | 19           | Yasin TOPRAK          | TOPRAK OTOMOTİV        | J1    | 14        | Hüseyin ÜNAL               | GALERİ EMRE          |
| E1 | 14           | Nadir TORUN           | TORUN OTOMOTİV         | Plaza | 0001      | BAŞER GRUP                 |                      |
| J1 | 3            | Harun SARIÇİMEN       | TREND OTOMOTİV         | Plaza | 0002      | ASAL GRUP                  |                      |
| C1 | 1-2          | Hülya İPEKÇİ          | TUNA OTOMOTİV          |       |           |                            |                      |
| F2 | 9-10-11-12   | Adil MUTLU            | TUR OTOMOTİV           |       |           |                            |                      |
| C6 | 20           | Ersin ÜNLÜV           | TUZGÖLÜ OTOMOTİV       |       |           |                            |                      |
| D6 | 15           | Ersin ÜNLÜ            | TUZGÖLÜ OTOMOTİV       |       |           |                            |                      |
| G2 | 18           | Türkmen GÜNEŞ         | TÜRKMEN GÜNEŞ          |       |           |                            |                      |
| E3 | 4            | Serkan TÜRKMEN        | TÜRKMEN OTOMOTİV       |       |           |                            |                      |
| C5 | 6            | Muzafer TÜRKÖĞLU      | TÜRKÖĞLU OTOMOTİV      |       |           |                            |                      |
| A1 | 41           | Ali Osman Uçar        | UÇAR OTOMOTİV          |       |           |                            |                      |
| A1 | 36           | Uğur SEZGİN           | UGR OTOMOTİV           |       |           |                            |                      |
| C6 | 17           | Erdiç Aslan DÖNGE     | UĞUR OTOMOTİV          |       |           |                            |                      |
| A1 | 4            | Mehmet ULUCAN         | ULUCAN OTOMOTİV        |       |           |                            |                      |
| D1 | 1-2          | Mahmut ULUCAN         | ULUCAN OTOMOTİV        |       |           |                            |                      |
| G2 | 2            | Saffet ULUCAN         | ULUCAN OTOMOTİV        |       |           |                            |                      |
| J1 | 19           | Bayram Uluşan         | ULUSAN OTOMOTİV        |       |           |                            |                      |
| B4 | 28           | ÖNDER ULUSOY          | ULUSOY 66              |       |           |                            |                      |
| C6 | 32           | Mehmet - Murat ULUSOY | ULUSOY OTOMOTİV        |       |           |                            |                      |







ORHAN OTOMOTİV  
Mercedes C – 122.000 TL  
180 Blueefficiency AMG  
2012 Model  
47000 Km – Benzin – Otomatik Vites  
1401 - 1600 cm3



ORHAN OTOMOTİV  
Skoda Octavia – 82.000 TL  
1.6 CR TDI Greentec Style  
2016 Model  
143000 Km – Dizel – Düz Vites  
1401 - 1600 cm3



ORHAN OTOMOTİV  
Volkswagen CC – 113.000 TL  
2.0 CR TDI BMT DSG  
2013 Model  
114000 Km – Dizel – Otomatik Vites  
1801 - 2000 cm3



ORHAN OTOMOTİV  
Audi A6 – 212.000 TL  
3.0 TDI Quattro  
2012 Model  
69000 Km – Dizel – Otomatik Vites  
2501 - 3000 cm3



ORHAN OTOMOTİV  
Audi A6 – 112.000 TL  
2.0 TDI  
2011 Model  
150000 Km – Dizel – Otomatik Vites  
1801 - 2000 cm3



ORHAN OTOMOTİV  
BMW 5 – 227.000 TL  
525d xDrive Comfort  
2013 Model  
78000 Km – Dizel – Otomatik Vites  
1801 - 2000 cm3



OCAR  
Fiat Linea – 36.750 TL  
1.3 Multijet Active Plus  
2014 Model  
125000 Km – Dizel – Düz Vites  
1201 - 1400 cm3



OCAR  
Kia Rio – 49.750 TL  
1.4 CRDi Comfort  
2016 Model  
45600 Km – Dizel – Düz Vites  
1201 - 1400 cm3



OCAR  
Ford Fiesta – 41.500 TL  
1.4 Titanium  
2011 Model  
158000 Km – Benzin LPG – Otomatik Vites  
1201 - 1400 cm3



OCAR  
Renault Fluence – 75.000 TL  
1.5 dCi Icon EDC  
2016 Model  
46000 Km – Dizel – Otomatik Vites  
1401 - 1600 cm3



KADIRBEY  
Mercedes C – 127.000 TL  
180 Blueefficiency AMG  
2013 Model  
62000 Km – Benzin – Otomatik Vites  
1401 - 1600 cm3



KADIRBEY  
Mercedes CLK – 55.000 TL  
200 Kompressor Elegance  
2001 Model  
179000 Km – Benzin – Otomatik Vites  
1801 - 2000 cm3



KADIRBEY  
Volkswagen CC – 106.500 TL  
1.4 TSI DSG  
2014 Model  
114000 Km – Benzin – Otomatik Vites  
1201 - 1400 cm3



KADIRBEY  
Audi A4 – 67.500 TL  
2.0 TDI  
2007 Model  
178000 Km – Dizel – Otomatik Vites  
1801 - 2000 cm3



KADIRBEY  
Mercedes C – 129.000 TL  
180 Blueefficiency AMG  
2013 Model  
62000 Km – Benzin – Otomatik Vites  
1401 - 1600 cm3



KADIRBEY  
Volvo S60 – 107.000 TL  
1.6 D [D2] DRIVE Premium  
2014 Model  
103000 Km – Dizel – Otomatik Vites  
1401 - 1600 cm3



KADIRBEY  
Fiat Fiorino – 53.500 TL  
Panorama 1.3 Multijet Premio  
2016 Model  
39000 Km – Otomatik Vites



KADIRBEY  
BMW 1 Serisi – 82.500 TL  
116i Comfort  
2012 Model  
81000 Km – Benzin – Otomatik Vites  
1401 - 1600 cm3



KADIRBEY  
Mercedes CLA – 145.900 TL  
200 AMG  
2015 Model  
52500 Km – Benzin – Otomatik Vites  
1401 - 1600 cm3



KADIRBEY  
Opel Astra – 64.900 TL  
1.3 CDTi Edition  
2014 Model  
78000 Km – Dizel – Düz Vites  
1201 - 1400 cm3





**KADIRBEY**  
Volkswagen CC – 109.500 TL  
1.4 TSI DSG  
2014 Model  
100000 Km – Benzin – Otomatik Vites  
1201 - 1400 cm3



**CARBON**  
Mercedes Vito 49.900 TL  
K122 111 CDI Kombivan Kısa  
2006 Model  
200000 Km



**CARBON**  
Volkswagen Passat – 41.900 TL  
2.0 TDI Comfortline  
2006 Model  
240000 Km – Dizel – Otomatik Vites  
1801 - 2000 cm3



**CARBON**  
Volkswagen Polo – 56.900 TL  
1.4 Comfortline  
2014 Model  
42000 Km – Benzin – Otomatik Vites  
1201 - 1400 cm3



**CARBON**  
Volkswagen Polo – 58.950 TL  
1.4 Comfortline  
2013 Model  
64000 Km – Benzin – Otomatik Vites  
1201 - 1400 cm3



**CARBON**  
Subaru BRZ – 156.900 TL  
2.0R Premium  
2016 Model  
15000 Km – Benzin – Otomatik Vites  
1801 - 2000 cm3



**CARBON**  
BMW 3 Serisi – 127.900 TL  
320d Coupé  
2012 Model  
140000 Km – Dizel – Otomatik Vites  
1801 - 2000 cm3



**CARBON**  
Honda Civic – 74.900 TL  
1.6 i-VTEC Elegance  
2015  
27000 Km – Benzin LPG – Düz Vites  
1401 - 1600 cm3



**CARBON**  
Ford Focus – 36.900 TL  
1.6 Ghia  
2007 Model  
234000 Km – Benzin LPG – Otomatik Vites  
1401 - 1600 cm3



**CARBON**  
Hyundai Accent – 21.900 TL  
1.3 Admire  
2005 Model  
170000 Km – Benzin – Düz Vites  
1201 - 1400 cm3



**CARBON**  
Audi A3 – 129.000 TL  
1.6 TDI Ambition S-Tronic  
2015 Model  
69000 Km – Dizel – Otomatik Vites  
1401 - 1600 cm3



**BOSS AUTO**  
BMW X5 – 129.900 TL  
30d  
2007 Model  
217000 Km – Dizel – Otomatik Vites



**MY GARAJ**  
Opel Corsa – 40.750 TL  
1.3 CDTI Essentia  
2013 Model  
155000 Km – Dizel – Düz Vites  
1201 - 1400 cm3



**MYGARAJ**  
BMW 6 Serisi – 370.000 TL  
640d Gran Coupé  
2012 Model  
150000 – Dizel – Otomatik Vites  
2501 - 3000 cm3



**MYGARAJ**  
Hyundai i10 – 38.500 TL  
1.1 Select  
2010 Model  
84000 Km – Benzin – Otomatik Vites  
< 1200 cm3



**MYGARAJ**  
Volkswagen Caravelle – 75.500 TL  
Comfortline 2.0 TDI (8+1) Uzun  
2011 Model  
148000 Km – Düz Vites



**SUSAM**  
BMW 3 Serisi – 127.000 TL  
320i Efficient Dynamics  
2014 Model  
82000 Km – Benzin – Otomatik Vites  
1401 - 1600 cm3



**SUSAM**  
Mercedes E – 219.950 TL  
350 CDI 4-MATIC  
2011 Model  
123000 Km – Dizel – Otomatik Vites  
2501 - 3000 cm3



**SUSAM**  
Audi A6 – 215.000 TL  
2.0 TDI DPF Multitronic  
2014 Model  
59000 Km – Dizel – Otomatik Vites  
1801 - 2000 cm3



**SUSAM**  
Mercedes E – 154.000 TL  
180 Elite  
2013 Model  
75000 Km – Benzin – Otomatik Vites  
1401 - 1600 cm3





**GÜZEL OTOMOTİV**  
Fiat-Linea – 44.950 TL  
1.3 Multijet Pop  
2015 model  
Sedan/ Salon  
Dizel



**GÜZEL OTOMOTİV**  
Volkswagen CC-114.950 TL  
1.4 TSI BMT Exclusive DSG  
2015 Model  
Coupé  
Benzin-Otomatik Vites



**İMZA OTOMOTİV**  
Skoda Octavia 82.850  
1.6 CR TDI  
2016 Model  
99850 Km  
Dizel Otomatik



**POWER OTO**  
Peugeot 307-24.750  
1.4 XR  
2003 Model  
251000 km  
Dizel-düz vites



**AKSELİ OTO**  
Peugeot 301 56.900  
1.6 HDi Allure  
2016 Model sedan  
67.000 Km  
Dizel-otomatik



**AKSELİ OTO**  
Volswagen Jetta 84.500 TL  
1.6 TDI Comfortline  
2015 model 99.000 km  
Dizel otomatik



**7AUTO SİSTEM**  
Ford fiesta 61.200 TL  
1.6 Trend X Powershift  
2016 Model  
Benzin otomatik



**AUTO SİSTEM**  
Mercedes 300D  
20.750TL  
1987 model  
385.000km  
Sedan Dizel düz vites



**CEYLİN OTO**  
Hyundai İ20 35.750  
2013 Model  
126.000 Km  
Dizel-düz vites



**BİLKAR OTO**  
Renault Megane  
136.000 TL  
1.5 dCi İcon EDC  
2017 Model  
1800 km



**POWERTECH**  
Cooper 109.000  
Mini 1.5 D Cooper  
2015 Model  
29000 km  
Dizel otomatik



**YENİ OTOMOTİV**  
Volswagen Passat 142.000  
2015 model  
55.000km  
Dizel otomatik



**GALERİ 2000**  
Chevrolet 39.500 TL  
2011 n-model aveo  
70.000 km  
Benzin-LPG otomatik



**PRESTİGE GRUP**  
Hyundai i20-52.750  
2014 model  
83.000 km  
Benzin otomatik



**GALERİ 2000**  
Ford Focus40.500 TL  
1.6 TDCİ Trend  
2007 model  
165.000 km  
Dizel düz vites



**YENİ OTOMOTİV**  
Opel Corsa 22.500  
1999 model  
212.000 km  
Benzin otomatik



**GALERİ YUNUS**  
Citroen C5-53.900 tl  
1.6 e HDİ Comf  
2012 model  
170.000 km  
Dizel otomatik



**BİLKAR OTO**  
Fiat Palio18.950 tl  
2001 model  
163.000 km  
Benzin LPG  
Düz vites



**KADİRBEY**  
Mercedes CLA – 145.900 TL  
200 AMG  
2015 Model  
52500 Km – Benzin – Otomatik Vites  
1401 - 1600 cm3



**KADİRBEY**  
Opel Astra – 64.900 TL  
1.3 CDTI Edition  
2014 Model  
78000 Km – Dizel – Düz Vites  
1201 - 1400 cm3





ŞAHBAZ  
Audi A6  
109.750 TL  
2.0 multitrini  
2010 model  
189.000 km  
Dizel otomatik



GÜN OTO  
Mini  
96.000TL  
Cooper CountrymanALL4  
2013 model  
35.000 km  
Benzin otomatik



GÜN OTO  
Ford Fiesta  
56.500TL  
2014 model  
140.000km  
Dizel düz vites



ÖZNEVŞEHİR OTO  
Ford Focus  
29.900 TL  
1.6 Comfort  
2003 model  
190.000 km  
Benzin LPG düz



YENİ OTOMOTİV  
Fiat Linea  
44.500 TL  
2015 model  
120.000km  
Dizel düz



SPEED  
Audi A6  
193.750 TL  
2.0 TDi  
2014 model  
185.000km  
Dizel otomatik



GÜNEŞ OTO  
Nissan Qashqai  
78.750 TL  
1.5 dCi Tekna Pack  
2013 model  
148.000 km  
Dizel düz



SUNGURLU OTO  
Fiat Egea  
68.750TL  
1.3 Multijet  
2017 model  
15000 km  
Dizel düz



YUNUS GALERİ  
Fiat  
79.500 TL  
500L  
2015 model  
36.000 km  
Dizel otomatik



DMR OTO  
Renault  
54.500TL  
Fluence  
2013model  
110.000 km  
Dizel otomatik



DMR OTO  
BMW 3.20  
88.500 TL  
2009 model  
190.000 km  
Dizel otomatik



AKİF OTO  
Ford Focus  
38.900 TL  
1.6 Trend  
2008 model  
133.000 km  
Benzin-LPG  
Düz vites



SALİH OTO  
Opel Astra  
74.000TL  
1.6 Ed Plus  
2017 model  
Benzin LPG-düz



HAKAN OTO  
BMW 5.20  
195.000 TL  
2016 model  
60.000km  
Benzin otomatik



ZEVKLİ OTO  
Volswagen Polo  
79.900TL  
1.4 TDI Comfortline BMT DSG  
2017 model  
24.000km  
Dizel otomatik



DEM-KAR  
Ford Focus  
79.750 TL  
2016 model  
44000 km  
Hatchback  
Dizel Düz Vites



ACUN MOTORS  
Ford Galakxy  
109.000 TL  
2.0 TDCi  
2012 model  
189000 km  
Dizel-Otomatik



ACUN  
BMW 5.20  
65.000 TL  
2004model  
250000 km  
Benzin ve LPG  
Otomatik Vites



YILMAZ  
VWPassat  
31.000 TL  
1.8 T Highline  
1999 model  
235000 km  
Benzin ve LPG  
Düz Vites



GİRAY  
MercedesC180  
149.900 TL  
2014model  
98500km  
Benzin  
Otomatik Vites



# Bulut Oto

*1991 yılında Ertan Yıldız ve Ahmet Bulut ortaklığında hayata geçen Bulut Otomotiv, 1 Nisan 2017 tarihinde OTONOMİ ailesine katıldı. Bulut Otomotiv, 27 yıllık tecrübeyle ve güven odaklı kaliteli hizmet anlayışını kurumsal bir yapıya dönüştürdüğü faaliyetini şimdi OTONOMİ’de sürdürüyor.*



*Saracalar Mahallesi Özal Bulvarı  
C6 Blok 18 - 19 Otonomi  
0312 223 00 43 - 0312 222 73 83*